

ISSN 2077-3153

НАУЧНАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Научно-аналитический журнал



В номере | Владимир Путин и Россия, Индия, Китай... и...
человечество - IV
Проблема концентрации банков в России
Виды партизанского маркетинга и их
эффективность
Современный российский федерализм

12/2013

Научная перспектива

Научно-аналитический журнал

Периодичность – один раз в месяц

№ 12 (46) / 2013

Учредитель и издатель
Издательство «Инфинити»

Главный редактор
Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет
Р.Р.Ахмадеев
И.В.Савельев
И.С.Гинзбург
А.Ю.Сафронов
И.Ю.Хайретдинов
К.А.Ходарцевич

Точка зрения редакции может не совпадать с точкой зрения авторов публикуемых статей. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы.

Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Научная перспектива», допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:
450054, Уфа, Пр.Октября, 84, а/я 28
Адрес в Internet: www.naupers.ru
E-mail: post@naupers.ru

© Журнал «Научная перспектива»
© ООО «Инфинити»

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Министерства связи и массовых коммуникаций Российской Федерации)
Свидетельство о государственной регистрации **ПИ №ФС 77-38591**

ISSN 2077-3153 печатная версия
ISSN 2219-1437 электронная версия в сети Интернет

Тираж 750 экз. Цена свободная.
Отпечатано в типографии «Принтекс»

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

<i>Ш.Р. Сайфуллаев.</i> Владимир Путин и Россия, Индия, Китай... и... человечество - IV	6
<i>А.В. Бабилова.</i> Подходы к эффективному использованию информационных систем и технологий в российских компаниях	25
<i>М.В. Дорогова, Е.В. Лупикова.</i> Роль профессионального суждения в современной практике бухгалтерского учета	27
<i>Н.С. Древетняк.</i> Проблема концентрации банков в России	30
<i>Ю.С. Арефина.</i> России нужны «длинные деньги»	32
<i>И.Н. Гольцова.</i> Последствия ошибок в бухгалтерском учете	35
<i>К.О. Фурина.</i> Мошенничество с векселями в Российской Федерации	38
<i>А.О. Пукин.</i> Проблемы развития маркетинга в России	41
<i>Л.В. Салимова, В.А. Лобанова.</i> Зарубежный опыт оказания ритуальных услуг	43
<i>Д.В. Карасев.</i> Стратегия развития муниципалитетов Российской Федерации в современных условиях	46
<i>О.В. Пастухова.</i> Оценка рисков невозврата денежных средств по микрозаймам и возможность разорения микрофинансовой организации	48
<i>А.В. Воскресенская.</i> Информационно-коммуникативные технологии в экономической сфере	51
<i>Е.И. Кельбах, Я.Е. Уракова.</i> Виды партизанского маркетинга и их эффективность	53

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

- Г.В. Воробьев.* Современный российский федерализм 56
- М.Н. Красовская.* Личность взяточника 59
- Т.Е. Лукина.* Реализация исполнительной власти на арендуемой Российской территории чужого государства на примере города Байконур 62

ФИЛОЛОГИЯ

- Е.А. Губина.* Усеченные пунктуационные системы в художественных текстах неклассической парадигмы 64
- О.С. Умарова.* Лексические и синтаксические особенности однопереходных глаголов в драмах Шекспира 66
- М.М. Петросян.* Поиск счастья как путь осмысления бытия в философии Альбера Камю («Счастливая смерть») 68

ИСТОРИЯ

- Н.Г. Гурин, В.Е. Кривошеев.* Анализ причин поражений истребительной авиации СССР в первые годы Великой Отечественной войны 70
- Б.И. Миннибаев.* Особенности социально-экономического развития районов Предволжья в ТАССР в середине 1950-х – начале 1960 х гг. 73

ПСИХОЛОГИЯ

- С.Р. Салпагарова, Л.А. Ермакова.* Некоторые аспекты профессионально-психологической подготовки сотрудников органов внутренних дел в современных условиях 75
- Р.С. Примерова.* Особенности профессионального выгорания у педагогов общеобразовательных школ в зависимости от стажа работы 78

ГЕОЛОГИЯ И ГЕОГРАФИЯ

- А.В. Kochemasova.* Conception, structure, classification and tasks of research of landscape-recreational systems 80

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Ф.Б. Конев, О.М. Ицков. Обработка и визуализация данных в программе Scilab

83

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

Е.А. Козлова, А.В. Исачкин, О.Е. Ханбабаева. Наследование признака диаметр цветков в селекционной работе с Петунией гибридной (*Petunia x hybrida*) в зависимости от климатических условий

86



ВЛАДИМИР ПУТИН И РОССИЯ, ИНДИЯ, КИТАЙ... И... ЧЕЛОВЕЧЕСТВО - IV

Шухрат Р. САЙФУЛЛАЕВ

*президент ОАО «Петр Великий» и Действительный
Государственный советник, Санкт-Петербург,
Действительный член Союза научных и инженерных обществ
и Европейской Академии Естественных Наук, профессор*

Аннотация. Данная статья является уже четвертой частью нашей общей работы, которая посвящена в основном роли и месту современной России в будущем мироустройстве и миропорядке, геополитике и геополитэкономике нашей страны совместно с Индией и Китаем, и другими странами, входящими в ШОС и БРИКС, и Евразийский Союз, а также стратегическому поведению нашей страны не только в собственных интересах на мировой арене, но и справедливого благополучия всего человечества под руководством Владимира Путина. При этом в данной четвертой части нашей общей работы особым образом акцентируется внимание на степени адекватности и уровне интеллектуальности политической и экономической элиты Евросоюза на предмет соответствия современным геополитическим реалиям и экономическим вызовам. При этом одновременно с этим в данной статье в геополитику и политологию как в научную дисциплину нами впервые вводятся такие структурные понятия, как «Большая Азия» и «Великая Азия», в которые должны входить новые страны, заинтересованные в равноправном и доброжелательном сотрудничестве со странами, составляющими РИК, совместно с которыми в будущем могут и должны решаться, абсолютно новое и временно неразрешимое в рамках структур ШОС и БРИКС или Евразийского Союза множество тактических задач и стратегических проблем, которые способны возникнуть в рамках ранее созданных нашей страной и уже существующих политических и экономических структур, и в то же время, это те новые страны, которые раньше многих своевременно осознали, что РИК занят строительством не многополярного, а монополярного миропорядка под своим триумфизмом.

Ключевые слова: Большая Азия и экономика, Великая Азия и геополитика, Россия и стратегия, Путин и империя, энергоконцепция и энерговалюта, социализм и триумфизм, Индия и Китай, Иран и Япония, однополярный мир и БРИКС, националь-

ная идея и ШОС, США, Англией и НАТО, Евразийский Союз и постсоветское пространство, Европа и англосаксы, мировой кризис и развитие человечества, Объединенная Корея.

Часть 4 – БРИКС и Европа, ШОС, РИК и Большая Азия

1. На сегодня, как известно, нет пока в геополитической терминологии и вообще даже в научном обороте такого понятия, как «Большая Азия», в отличие от таких известных всем понятий, как Средняя и Центральная Азия или Восточная и Южная Азия, или Евразия и Передняя Азия или Западная Азия, и т.д., в связи, с чем, очевидно, необходимо здесь, прежде всего, пояснить нам далее, что именно, в нашем представлении, такое есть на сегодня, или, может быть в ближайшем будущем означать понятие «Большая Азия», или, может, вместо этого «большого» термина понятие «Великая Азия», и каким образом такого рода Азия может соотноситься в настоящее время и далее в будущие времена с такими уже существующими политическими и экономическими структурами, как ШОС и РИК или БРИКС, или же, Таможенный и Евразийский Союз. Ведь вполне очевидно, что с одной стороны, совсем ничто не мешает, например, автору данной работы ввести в научный оборот и политологию такое новое понятие, как именно «Большая Азия» или «Великая Азия», имеющие пока одни и те же самые свои сущности и смыслы, в авторском представлении, и уже далее начать обосновывать, зачем именно всё это надо в научном обороте, и теоретически рассматривать по какой конкретной причине или причинам всё это необходимо сделать в политологии и даже в политике, и при этом, с другой стороны, тем более, абсолютно никто не смеет запрещать, да и не сможет никак препятствовать и противодействовать, например, президенту России Владимиру Путину, в случаях острой необходимости и чрезмерной полезности для России вдруг начать неожиданно для всех в политическом мире создавать такую совершен-

но новую политическую структуру, как например, «Большая Азия» или «Великая Азия», для решения абсолютно новых задач и вновь возникающих насущных проблем геополитики и геополитэкономики, которые вполне возможно будут в какой-либо степени неразрешимыми или медленно решаемыми в рамках любых других уже существующих политических структур и экономических образований, так что в бурно меняющемся в современном политэкономическом мире мы всего лишь прозорливо забегаем вперед, предусмотрели заранее новую терминологию для разрешения пока ещё не для всех очевидных новых геопроблем, которые в недалеком будущем, бесспорно, могут возникнуть перед Россией при решении глобальных задач и стратегических проблем современности, к рассмотрению которых, как с научной точки зрения, так и анализу с логических позиций обратимся чуть позже в этой части работы, когда и должен стать очевидным и понятным, и сам формат наших этих нововведений.

Но, однако, прежде нужно напомнить о том, что в заключение предыдущей – третьей части этой работы, мы, в отличие от многих до сих пор профессиональных политологов, включая и экспертов с аналитиками, обратили внимание, отметив только одно из двух самых главных и не столь пока ещё очевидных для большинства из такого рода экспертов с аналитиками при поверхностном их анализе ситуации в современном миропорядке, с возникновением на мировой политической арене такой структуры как БРИКС, выводов из интервью нашего президента, данного корреспонденту ИТАР-ТАСС накануне последнего, то есть пятого Саммита БРИКС в ЮАР, оставив тогда для нашего последующего научного анализа, как другой из двух самых главных и не столь пока очевидных для многих из них из числа стратегических выводов, так и все остальные и вполне очевидные с первого даже взгляда для любого большинства специалистов, возможные главенствующие выводы по данной уже реальной мировой политической ситуации, а именно тот первый из двух – это то, что Владимир Путин с нескрываемым оптимизмом очень надеется и при этом с достаточно большой уверенностью продолжает рассчитывать на тот исторический факт глобального значения, что структура БРИКС обязательно в самом ближайшем будущем превратится в полноформатного характера вполне действенный реальный механизм стратегического именно взаимодействия между многими развивающимися странами в качестве долгосрочного фактора мировой геополитики и геополитэкономики, что именно и является более чем, в нашем представлении, откровенным признанием того реального теперь уже обстоятельства, что стратегические взаимоотношения пока для начала между Россией, Индией и Китаем, хоть ещё и медленно, но уверенно и последовательно начали приобретать характер, в первую очередь, именно триумvirата, чрезмерно мощного и уже практически не преодолемого никем и никак в будущем, способного решать любые, естественно,

глобальные проблемы всего человечества без всяких войн и кризисов!

И именно этот вывод о возникновении триумvirата, на наш взгляд, и является самым первым и главным, и одновременно самый глобальный фактором общемирового значения в современном мировом порядке, который можно было получить из этого интервью президента России, хотя он и не столь очевиден, так как о нем прямо Владимир Путин ничего не сказал, и который должен быть подтвержден, хотя бы лишь косвенным образом и самой Концепцией участия России в БРИКС, что мы анализируем позже далее в этой – четвертой части данной работы, и всё это было пока лишь **с одной стороны**. [1 - 3]

Но, а **с другой стороны**, сама логика данной ситуации диктует нам здесь тот факт, что в любом ведь другом, противном случае, если только не предусматривается со стороны стран РИК – Россией, Индией и Китаем, создание именно мощного и действенного триумvirата при последующем монополярном миропорядке в современной и будущей геополитике, то в таком случае, зачем именно было бы вообще столь необходимо этим трем великим державам создавать БРИКС и предпринимать в этом случае какие-либо особые усилия в данном направлении, очень раздражая и чрезмерно пугая, тем самым, весь Западный мир, который, очевидно, слегка, возможно, «туповат» всё же одним из своих чувственных мест для того, чтобы и далее удерживать мировую однополярность в своих руках, наконец-то, осознав всю тяжесть с ответственность подобной ножи, и лишь потому уже начал соглашаться, хоть и косвенно, с многополярностью миропорядка и без создания таких мощных структур как БРИКС, представляя себе всю кошмарность для себя и непредсказуемость возможной ситуацию в современном мире, если бы только вдруг смогла бы возникнуть монополярность совершенно другого порядка, причем без всякого ведома и без каких-либо разрешения, и не под управлением Западной цивилизации. [4 - 7]

Ведь, **с третьей стороны**, Западный мир в лице своих всех лидеров и руководителей разного уровня из числа либералов, не признающих исторические законы человечества и привыкший за последние более двадцати лет после развала Советского Союза, к своему диктату практически во всем и везде, и применению всегда и постоянно своей грубой военной силы и беспощадной экономической мощи, в принципе не мог бы ранее никак предположить и вообще-то никаким образом не допускал бы в прошлом возникновения такого обстоятельства, что для того, чтобы совместно решать какие-нибудь совсем другие остро необходимые задачи и жизненно важные свои проблемы, но, однако же, не настолько масштабного характера и не особо значимые для мировой геополитики, как конкретно стоящие перед Западом и именно им же, решаемые в гордом однополярном одиночестве, наши три великие страны вдруг решились бы и смогли бы создать не-

ожиданно военно-политические и экономические структуры совершенно иного порядка, причем не столь озадачивающие и пугающие многих среди них - лидеров Западной цивилизации, а, из этого следует, что, например, БРИКС создается, как это считает, теперь уже сам Запад, не столько для возрождения многополярности в современном мире, а сколько и только для абсолютно новой мировой монополярности в будущем, основанной на триумvirате, в чем Запад на этот раз не ошибается, и вот почему он постоянно противодействует созданию полномасштабного БРИКС и усилению его роли на международной арене, причем, в том числе то, предлагая свою «долговечную дружбу» Китаю против России, то, наоборот!

Кроме этого, с **четвертой стороны**, сегодня Запад, привыкший обычно к силовому всегда воздействию и экономическому, как правило, давлению при разрешении своих проблем, по всей видимости, не осознают того факта, на наш взгляд, не представляя и не зная исторических законов, и не владея в своём однополярном одиночестве - лидерстве диалектику природы с диалектической логикой, что триумvirат России, Индии и Китая в своей будущей монополярности, в отличие от Запада с англосаксами и их современной модели однополярного мира, будет всегда основан не столько на своей общей военной силе или совместной экономической мощи, и даже не на политике первенства, то есть главенстве Западного права, основанного главным образом на Римском праве, над всеми иными человеческими ценностями, а сколько и в основном на том общечеловеческом факторе, который уже навсегда был утерян Западной цивилизацией со своими лживыми правами человека и псевдо свободой слова со свободой наживы за счет всех других - это есть истинно человеколюбивая моральность и высокая нравственность, справедливость и объективность во всем всегда и всюду, что в своей совокупности никак уже не приемлет даже в принципе эксплуатацию человека человеком ни в каком виде, и ни в какой форме, и отрицает вообще любые либеральные ценности в качестве способа постоянной наживы.

И, наконец, с **пятой стороны**, вторым из двух самых главных и значимых для всех сторон, а не только для нас и одних лишь англосаксов, выводов из данного интервью президента России, имеющих общемировое значение и глобальный характер, который ранее мы временно не стали озвучивать в предыдущей части этой работы, в силу лишь того, что так же, как первый наш вывод, второй вывод был не столь пока очевидным для многих экспертов и аналитиков при поверхностном их анализе, и который также должен быть подтвержден, тоже, хотя бы лишь косвенным образом и в самой Концепции участия России в БРИКС, что мы также проанализируем позже далее в этой части данной работы, является то обстоятельство, что каждая из наших трех стран, ранее, будучи, как обычно, по отдельности практически всегда полностью зависимой от внешних финансовых, в основном западных инвестиций и нуждаясь

для развития в притоке западного капитала в свою экономику, соединяясь и превращаясь в триумvirат способна избавиться вместе от такой внешней зависимости, то есть иными словами Владимир Путин в своем интервью косвенно дал понять всем потенциальным инвестором о том, чтобы торопились пока не поздно инвестировать в наши экономики, тем более, что мы вместе ранее не нуждались, а теперь сейчас не нуждаемся в идеях извне для приложения капиталов, иначе же мы будем вынуждены найти свои внутренние источники капиталов для своего роста и развития наших экономик, что может в будущем просто обесценить все внешние ваши капиталы, включая и доллара, и фунты, и даже евро. И когда это произойдет, а это обязательно должно произойти, иначе бы не было смысла создавать триумvirат из РИК, практически для всех внешних западных инвесторов наступит финансовый кошмар, если только мягко об этом ещё сказать, так как большинство из них пока не понимают, что именно скрытно пытался до них наш президент, в том числе они не осознают всю решимость Владимира Путина, и не догадываются о фундаментальных основах его решительности, будучи как практически весь западный истеблишмент, узкомасштабно мыслящими от своей природы из-за незнания законов истории человечества и общественного развития.

Теперь же далее, перед тем как приступить к последовательному анализу, добавим к сказанному выше нами, напомнив, при этом о том, что основной сутью и смыслом двух предыдущих первых частей данной нашей работы, посвященной таким политическим структурам, как БРИКС и ШОС, и частично Евразийскому Союзу, были нескрываемые нами никак стремление и попытка констатации, но тогда ещё без всякой научности и логической обоснованности того известного пророческого обстоятельства о том, что ближайшее будущее России нам видится величественной, причем, здесь нужно заметить о том, что намного более величественной чем даже был Советский Союз в свою эпоху, что в нашем представлении, может и должно начаться происходить, в первую очередь, лишь в рамках современного стратегического трехстороннего содружества и сотрудничества между Россией, Индией и Китаем, имеющих много общего между собой, в отличие от множества иных стран, в том числе обладающими практически, как одинаковыми свои историями, и едиными целыми, так и одними и теми же мотивами будущего поведения и национальными устремлениями во всем, в том числе, как в геополитическом мировой пространстве, так и в такой самой основной нише этого пространства, как совершенно независимая в будущем от западных развитых пока ещё экономик, геополитэкономика, основанная на собственных ценностях, и на своих нормах и правилах ценообразования, существенным образом отличающихся от современных западных стандартов в этой сфере.

При этом во всех трех предыдущих частях данной нашей работы, как мы там уже не один раз от-

мечали, основным лейтмотивом к такому величю в будущем России и её стратегических союзников в рамках мощнейшего за всю историю человечества во всех отношениях триумвирата РИК является, в нашем представлении, с одной стороны, всем известные предположения и прозорливые высказывания о России, Индии и Китае с Персией Владимира Ленина, имевшие под собой реальные основы не только в ту его эпоху, но и ставшие по известным всем причинам с того времени более актуальными в настоящее время, а с другой стороны, всё возрастающая реальная роль в виде лидера на мировой политической арене нашего президента Владимира Путина, то есть если иными словами, то лейтмотивом для нас в данной работе служит тот неоспоримый пока и ещё никем не оспоренный факт, что величественные абсолютно все практические дела и свершения в истории любой страны и всего человечества не могут возникать просто так по желанию и прихоти масс, и не способны делаться без существования – возникновения и интеллектуального взросления настоль же величественных личностей, в силу чего не было бы вообще никакого смысла рассматривать и изучать будущее развитие всех стран, входящих в РИК и БРИКС, и даже в ШОС и Евразийский Союз, без наличия на мировой политической арене Владимира Путина в роли президента России. [8 - 12]

Итак, заканчивая на этом пока лишь вводный раздел к четвертой части данной нашей работы, далее нам хотелось бы обратить особое внимание, в качестве добавления ко всему сказанному нами в предыдущей – третьей части работы о Германии и её канцлере Ангеле Меркель, на ту реальную действительность, которая существует в настоящее время в современной Европе, в связи с тем, что изначально исторически объединенная Европа – Евросоюз, как это всем известно, создавался, в первую очередь, исходя лишь из условий именно идеологического противостояния с Советским Союзом и лишь во вторую очередь, исходя из экономических соображений, а именно: сегодня воочию можно наблюдать всё более углубляющийся кризис европейской модели управления вообще и кризис европейской модели экономики в частности, в связи, с чем современная Европа начала оттесняться уже на периферию новой глобальной иерархии с абсолютно новым мировым центром в Восточной и/или Юго-Восточной Азии, что естественным образом, и должно происходить, как непосредственное следствие нашей современной реальности, а именно: прежде всего, лишь из-за того, что, наконец-то, Азия начала сама эгоистически расти и развиваться, намного, в большей степени, чем современная столь же эгоистичная Европа, после многовекового угнетения и колониальной спячки, причем всё из-за той же только, «просвещенной» - алчной и эгоистичной Европы, начавшейся «просвещаться» в своё время с безнравственного присвоения результатов чужого труда, что в принципе не могло способствовать интеллектуальному росту и совершенству, включая и разви-

тию логичности мышления элиты – истеблишмента, таким образом, просвещавшейся всё это время Европы, вместе с англосаксами, что мы и наблюдаем сегодня в их геополитике, как псевдо интеллектуальное и безнравственное наследие их алчных и аморальных предков, которые для оправдания своей алчности и безнравственности в отношении в основном народов Азии, придумали в свою эпоху такую аморальность как либерализм, тем самым ещё тогда предрешив участь всей Европы и предопределив последующий неминуемый закат Европейской цивилизации, весь общий истеблишмент которой, за очень редким, однако, исключением, пока даже не осознает в своем горделивом интеллектуальном невежестве и логическом несовершенстве того факта и обстоятельства, что уже давно постоянно находится и публично выступает перед всем остальным интеллектуальным человечеством на его потеху в таком забавно-развлекательном месте, которое можно назвать, например, европейским зоопарком для особо одаренных только в демагогии и чрезмерно талантливых лишь в одной тавтологии однополых существ, как обычно, умеющих демонстрировать свои отличительные особенности, только играя прилюдно в гольф или теннис, но без видимого наличия многих иных необходимых любому человеку отличительных свойств, в том числе и не способных логически – стратегически мыслить!

Ведь всему этому – интеллектуальной нищете и ущербности логического мышления многих представителей европейского истеблишмента, научившихся играть в один лишь гольф или теннис на полях мировой и европейской политической арены, здесь можно представить множество наглядных примеров, но самым прямым доказательством этому, причем неопровержимым, может являться реальность того скрываемого от народов и удивительного факта, что из ста и даже двести, и более, например, самых высших на сегодня и самых видных и ярких чинов европейской политической элиты – членов истеблишмента ни один не умеет прилично играть в такую высокоинтеллектуальную игру как, шахматы или хотя бы лишь в преферанс, для чего необходимо в обязательном порядке иметь строгое логическое мышление и на достаточном уровне развитые иные особенности - интеллект, в отличие, например, от игры в гольф и теннис или в покер и иные такие же примитивности, которыми интеллектуал никогда не заинтересуется и в никаких условиях увлекаться не будет, что во всей своей совокупности теперь должно, в нашем представлении, очевидно, не только говорить само за себя, но и подтверждать в явном виде нашу правоту – абсолютную верность всех наших утверждений, в том числе и о европейской геополитике, последним весьма наглядным подтверждением чему могут являться европейские действия в отношении Украины, в том числе и то, когда известные политики и законодатели Европы под незримую музыку дудки англосаксов, не осознавая вообще, что именно их действия означают у простого народа, лицедействовали в

таким зверинце в Киеве как «Евромайдан», что, по своей сути не отличается практически от той ситуации, когда наблюдая, «облизываясь», импотент держит свечку между законными супругами при исполнении ими своих необходимых и обязательных природных ролей, – вот в каких лицедеев из зоопарка превращается большая часть европейской элиты – политического истеблишмента под музыку своего кукловода, без умения мыслить и без собственной логики при полном отсутствии интеллектуальных способностей!

Однако, при всем этом, вот в том, что как наглядно «Евромайдан» показал нам всю лицемерность европейской геополитики и в то же время, продемонстрировал превращение большей части европейского истеблишмента в кукловодимых клоунов – лицедеев на потеху всему миру, и в том, что Европа перестала сама расти, как сегодня вся Азия, что было вполне ожидаемо и даже так, как это было предсказано уже ранее марксизмом – ленинизмом, а вместо своего развития уже длительное время стагнирует и далее будет только стагнировать, в первую очередь, виноваты только сами европейцы, а точнее их прошлые и современные, как политические, так и экономические элиты, одним словом продвинутый псевдо интеллектуально и воспитанный не на своем труде, и выросший на чужих природных ресурсах европейский истеблишмент, который после развала СССР, противостояние с которым ранее служило самым главным стимулом всего европейского прогресса и главным двигателем западноевропейской, то есть латинской консолидации вокруг идеи противоборства развитию народов Советского Союза, когда практически исчезли все эти стимулы и двигателями прогресса, и одновременно с ними исчезла ещё и сама идеологическая – идейная составляющая роста и развития европейских стран и народов, продолжали по ранее накатанной инерции противопоставлять Европу с умным видом России на основе уже только как бы политэкономической, то есть прагматичной составляющей, которая теперь не может и не в состоянии обеспечить в той же степени процесс прежней консолидации всего латинского мира, в силу хотя бы того, что, с одной стороны, одного лишь прагматизма для объединения и развития в принципе никак не может быть достаточным, а с другой стороны, если взглянуть на современную Европу глазами логичного стороннего наблюдателя, то тогда уже должно стать очевидным всем, что у Европейского Союза не было изначально вообще и не может быть даже в принципе своего нравственно-развитого будущего по следующим **пяти основным причинам**:

Первая причина – это есть полное отсутствие подлинного суверенитета у большинства стран, входящих в Европейский Союз за исключением лишь англосаксов, если только внимательно вдуматься в уже создавшуюся в Европе политическую и экономическую ситуацию, как, например, хотя бы лишь на тот всем известный факт, что ведь никто в Евросоюзе свою национальную валюту не имеет

право в принципе печатать, кроме только англичан, при этом, не говоря уже вообще о каких-то реальных политических шагах за рамками Евросоюза и НАТО в национальных интересах со стороны какой-либо из стран!

Вторая причина – это есть также полное отсутствие хоть какой-либо вполне реальной и объединяющей все страны Евросоюза общенациональной идеи, так как безыдейных союзов, как показывает это нам вся история человечества, вообще не бывает и не должно быть в принципе, как это доказывается научно-теоретическим путем, при этом придумать такую идею европейский истеблишмент не способен из-за выше нами уже обозначенных причин – отсутствие необходимой подлинной нравственности и в достаточной степени интеллектуальной развитости, в основном из-за наследственного менталитета прошлых своих властно-элитных предков, погрязших уже тогда в лживом либерализме, ведущего, как это, теперь очевидно, лишь к деградации, причем сами народы и нации Евросоюза не готовы «породить» такую общую и значимую идею для своего спасения, только из-за того, что всех их уже давно заставили, забыв про мораль и нравственность, и многие иные общечеловеческие ценности, погрязнуть полностью в потребительском угаре, ведущем все народы Евросоюза через дебилизацию к окончательной дегенерации, в том числе и через явную примитивизацию полово-сексуальной составляющей жизни европейцев!

Третья причина – это есть реальное отсутствие у Европы необходимого пространства для своего последующего всякого рода роста, и даже отсутствие теперь уже и реального времени ещё для интеллектуального развития, причем для начала европейского хотя бы только одного лишь истеблишмента, не вспоминая уже о европейских народах, в силу того, что, как восточный менталитет, так и азиатский истеблишмент, будучи настоль же алчным и эгоистичным, как и западный – европейский, не оставит никакого времени для интеллектуального развития европейским элитам вдогонку за собой – это будет ведь не по-капиталистически – не по-эгоистически, так как ведь рыночная конкуренция требует совсем иного, а именно: не дать расти и развиваться в любой области своему конкуренту, если только ты уже играешь главную роль в его делах, а значит и хозяин в его доме. Ведь именно эгоизм является центральным звеном – сердцевинной капиталистического образа жизни и либерально-рыночной идеологии – нет эгоизма, исходящего из алчности, не будет и самого капитализма в природе, так как вся система капитализма построена, как известно, на принципах конкуренции, где каждый сам за себя, в силу чего капитализм — это есть такой мир, где должны господствовать наиболее хитрые и удачливые эгоисты, а вследствие этого с развитием капитализма растёт роль развитого эгоизма с алчностью, причем о морали и нравственности можно, только писать и лишь на бумаге, но не в делах.

Четвертая причина – это есть реальное отсут-

ствие значительного ряда необходимых природных ресурсов, без которых вообще невозможна и сама развивающаяся экономика сегодня в Европе, так что хотя бы только из-за этой одной причины Евросоюз, очевидно, изначально был обречен, так как абсолютно никто в европейской элите не задумывался над тем, радостно предвкушая после развала Советского Союза, а сколько или какое время существует их бумажная валюта, но в особенности после появления обеспеченного – «золотого» рубля и/или юаня, и на что они тогда будут покупать себе всё необходимое?

Пятая причина – это есть как бы незримое присутствие в Европе англосаксонского духа, постоянно натравливающего её истеблишмент и народы, исходя из своих корыстных - эгоистических целей во всем и везде на Россию, её народы и руководство, но, однако, только такое российское руководство, которое старается развить и возвеличить страну, в связи, с чем, напомним о том, что в настоящее время многие общественные деятели и политики, известные ученые и эксперты всё большего числа европейских стран постоянно начали заявлять о практической невозможности сохранения такого международного порядка, когда политику и параметры экономики фактически диктуются Соединёнными Штатами и контролируемым из Вашингтона Международным валютным фондом, и ведь такого рода настроения особенно характерны для всех тех европейских государств, положение которых начало всё более усугубляться, в связи с продолжающимся всё ещё экономическим кризисом, в связи, с чем здесь можно привести в качестве примера слова министра иностранных дел Финляндии, который не столь давно, как известно, заявил о том, что скандинавским странам надо готовиться к возможному распаду еврозоны, и, скорее всего, создавать региональную альтернативу и ей самой, и ЕС. В то же время в развитие этой щепетильной для англосаксов темы датские СМИ недавно выдали проект Северного союза, причем как далее они – СМИ пишут, по этому вопросу уже начались проводиться межправительственные переговоры, при этом приоритетными партнёрами такого нового блока, отмечает газета «Politiken», будут не Соединенные Штаты с Канадой и даже не Европейский Союз, а к удивлению остальных европейцев, Россия и Китай!

2. Далее обратимся к Азии, оставив на время Европу «вариться в своем соку», из-за её же интеллектуальной нищеты, так как нам не хочется пока комментировать все эти пять основных причин европейской стагнации, которая неизбежно приведет, несмотря на любые экспертные взгляды и аналитические оценки самих европейских специалистов, к последующей деградациии и, бесспорному развалу Европейского Союза, при этом все возможные надежды на то, что Европа ещё вдруг воспрянет и разовьётся, на наш взгляд, абсолютно тщетны, в силу хотя бы лишь того, что все эти известные взгляды надежды и оценки перспектив были осуществлены

такими европейскими и заокеанскими учеными - экспертами и прогнозистами, которые никогда не знали основные законы истории человечества, раз не учили вообще исторический материализм и не знают реальную суть энергоконцепции, в силу чего, все они не осознают о наличие в природе основных законов диалектики и не владеют таким способом мышления человека, как диалектическая логика, в отличие от большинства российских настоящих ученых и истинных специалистов, а, следовательно, все эти надежды и оценки европейского будущего основаны на ложных логических предпосылках и ошибочном мировоззрении интеллектуальных невежд!

Итак, чем же является «Большая Азия» и «Великая Азия» в нашем представлении?

Отвечая на этот вопрос и поясняя свои взгляды, прежде заметим, что триумвират, тем более военно-политический – это есть более чем империя, так как каждая из наших стран – Россия, Индия и Китай, вне всякой зависимости друг от друга и самостоятельно сама вполне может и способна, без каких-либо сомнений, превратиться при необходимости в отдельную империю, в силу того, что каждая из них обладает ракетно-ядерным оружием и необходимым экономическим потенциалом, и при этом имеет добрых соседей, готовых с ней сотрудничать в этом направлении, но при этом каждая из наших трех стран имеет на пути достижения своих отдельных имперских амбиций и реализации, самостоятельных своих имперских потенций в современном мире одно единственное общее для всех трех стран реальное препятствие – это есть отсутствие у каждой страны своей национальной валюты в качестве независимого мирового резерва, и абсолютное пока доминирование в международной торговле долларов, евро и фунтов, что, конечно же, каждой из наших стран можно было бы преодолеть по отдельности, но это потребует от каждой страны значительных усилий и огромных напряжений, а вот вместе преодолеть такую общую для трех наших стран преграду на пути к абсолютно полному национальному суверенитету каждой страны, входящей в РИК, не составит особого труда и потребует, в общем-то, даже намного меньших политических усилий и напряжений каждой из трех экономик, по нашим расчетам, чем в случае, когда такая преграда будет преодолевать каждой из наших страной по отдельности, что является – создание триумвирата трех потенциальных империй, весьма уникальным явлением и чрезмерно выдающимся событием, причем, как в международных отношениях, так и в современной геополитике и геополитэкономике, превосходящими по своей особой стратегической роли во всей истории человечества и долгосрочной значимости и морально-нравственной ценности для всех стран даже антигитлеровскую коалицию, чему естественно должны быть настоль же особые причины и настоль же значимые основы, на наш взгляд, имеющие фундаментальный характер.

Здесь стоит нам отметить тот факт, что одной

из таких основных фундаментальных причин, следствием чего и явилось создание триумvirата РИК является, к удивлению многих ученых и экспертов, не действия на мировой политической арене и в глобальной экономике Соединенных Штатов в частности и англосаксов в целом, а совершенно иное, более глобальное и значимое, а именно: существование капиталистического способа производства, и, следовательно, незаконная эксплуатация большей части человечества со стороны значительно меньшей её части – это есть главная причина, противоречащая одновременно одному из фундаментальных законов истории человечества и одному из центральных положений исторического материализма, так что сами того не подозревая и не догадываясь, англосаксы со своим капитализмом и либеральным мировоззрением являются, в нашем представлении, всего лишь марионеточными инструментами и не более, в объятиях законов истории человечества и исторического материализма, примерно так же, как наша планета является всего лишь пылинкой в объятиях законов природы!

Добавим к этому для научной ясности, логической и исторической справедливости, что одной из главных фундаментальных основ, а не причин, возникновения триумvirата РИК в наше время является также, к чрезмерному удивлению многих ученых и экспертов, не доминирование доллара США в международной торговле и не однополярность диктата англосаксов в геополитике, а более фундаментальная потребность большей части всего человечества, а именно: это есть законное стремление к полной смене, существующей на планете и доминирующей экономической формации на последующую в соответствие с природно-общественными законами эпоху в истории человечества, предсказанную ранее классиками материализма, что теперь уже абсолютно необратимо и чего англосаксы, до сих пор, зашторенные своей военно-политической силой воздействия и экономической мощностью влияния с давлением, так и не могут пока ещё осознать того, в настоящее время, весьма реального факта, и одновременно вполне очевидного для всех логически мыслящих и интеллектуально развитых людей обстоятельства, что капитализм не вечен и смена экономической формации неизбежна, а их любая сила и всякая мощь не способны противостоять натиску реально существующих в обществе исторических законов, так что пора им начать способствовать мирной смене капитализма на социализм, в противном случае англосаксы уничтожат себя, из-за своего эгоизма, ведомого алчностью, которые, в своей совокупности, должны быть, очевидно, обусловлены со стороны англосаксов, их не менее чем интеллектуальной ущербностью и логическим невежеством истеблишмента, в отличие от большинства россиян, в том числе русских с китайскими и индусскими элит!

В этих условиях монополярности триумvirата, возникающих с неизбежностью перед развитыми странами Запада, чрезмерно интересен ответ на следующий вопрос: Каким образом Западная цивили-

зация может и способна предотвратить наступление социализма со стороны Востока, как бы спасая человечество? На удивление большинства западных ученых и экспертов, ответ на этот вопрос до гениальности прост и тривиален: Начать построение настоящего и справедливого социализма навстречу триумvirату – с Запада, причем не столько в связи с таким нашим ответом, а сколько и только из-за острой необходимости, можно предположить, что один из будущих саммитов БРИКС, возможно, будет обязательно посвящен такой теме, например, как «БРИКС и Социализм»!

В нашем представлении, наши лидеры, создавая такие структуры как ШОС и БРИКС или Евразийский Союз и ОДКБ, прекрасно осознают реальность того факта, что каким бы образом не видоизменялась в будущем и не реформировалась современная мировая либерально-рыночная экономика, она, тем не менее, никогда вообще не будет являться справедливой и объективной, равноправной между всеми участниками экономических взаимоотношений, оставаясь всегда в принципе чрезмерно порочной – эгоистичной по своей внутренней сущности и основанной на эксплуатации человека со стороны другого человеком внутри каждой экономики любой страны, и на угнетении вплоть до стагнации и разорения национальных экономик одних стран другими странами в мировой экономике - во внешней международной торговле, с постоянным присваиванием в качестве своей прибыли чужих результатов труда, в том числе результатов трудовой деятельности чужого населения целых стран, так как торговля ради торговли и лишь ради наживы - прибыли, всегда, как прямое своё следствие, должна порождать корысть, с одной стороны, корысть человека – собственника производителя и торговца, а с другой стороны, корысть целой страны, обычно провозглашаемой «национальными интересами» и, как правило, цинично оберегаемой постоянно «национальной безопасностью», и такая корысть внутри экономики любой страны и в международном масштабе, это есть квинтэссенция - букет бесчеловечности и безнравственности, и самых отвратительных человеческих пороков и способов существования за чужой счет, например, таких как алчность и стяжательство, воровство и мошенничество, ростовщичество и обман, и многих других всевозможных пороков и способов паразитизма на результатах чужого труда.

В нашем представлении, ведь в любом цивилизованном именно обществе внутренняя экономика и внешняя торговля должна осуществляться лишь в интересах народов производящих и торгующих стран, а не в интересах получения одной лишь наживы за счет других, в связи с чем, остро стоит вопрос, ответ на который многих чрезмерно волнует и очень беспокоит сегодня в современном мире: - По какому далее конкретному пути будут стремиться идти наши страны, входящие в ШОС и БРИКС, и Евразийский Союз, и по какому сценарию будет развиваться с помощью наших стран – России, Индии и Китая всё остальное человечество, и, может быть,

народы, в отдельно взятых западных странах – по пути увеличения потребительства и последующей полной и окончательной деградации, как примитивные живые существа, а многие иные восточные народы, по пути объективной справедливости и равенства с одновременным своим духовно-нравственным обогащением и интеллектуальным совершенствованием мышления и мировоззрения?

Ведь не для строительства и последующего развития именно капитализма в начале 2000-х годов по инициативе России и Владимира Путина были созданы структуры РИК и БРИКС, для того чтобы после наши многонациональные народы могли «наслаждаться» в полной мере всеми современными его – капитализма «прелестями», наблюдаемых нами сегодня на ярких примерах значительной потребительской примитивизации большей части населения во всех, без исключений, экономически развитых странах Западной цивилизации, причем, вплоть до очевидной дебилизации, и последующей, естественной уже полной деградации всех человеческих вкусов и потребностей, основных ценностей и мировоззрений, причем всего лишь для того, чтобы в итоге физически исчезнуть с лица планеты в результате отсутствия логики и интеллекта в объятиях однополюсных желаний?

Но ведь для того, чтобы в итоге достичь именно таких результатов – деградации населения и физического исчезновения с лица Земли людей, для каждой из наших трех великих держав нет абсолютно никакой необходимости и не обязательно объединяться вообще в какие-либо политические и экономические или военные структуры типа РИК или ШОС, а тем более нет нужды в БРИКС или ОДКБ, достаточно всего лишь не мешать англосаксам делать своё дело по всему миру, и в первую очередь, на территориях наших стран, что, скорее всего, хорошо понимают все наши современные лидеры, и потому-то и противодействуют совместно всем усилиям англосаксам по капитализации и вместе с тем, потребительской примитивизации народов наших стран, а, следовательно, создают-то на самом деле наши лидеры не капитализм, а что-то совсем иное и более справедливое!

Таким образом, ко всем остальным причинам создания и основам возникновения впервые в истории человечества триумvirата трех ведущих стран, мы вернемся позже, но теперь уже в следующих частях этой работы, а сейчас обратимся всё же, к одному пока из двух, нами введенных новых понятий, а именно, к такому понятию, как «Большая Азия», хотя и существует сегодня структура БРИКС, к которой в самое ближайшее время уже намерены присоединиться Индонезия, Мексика, Аргентина, Южная Корея и иные страны, и тем самым, которые полностью готовы подключиться к развитию взаиморасчетов в национальных валютах внутри данной структуры, исключив при этом все современные мировые валюты из внутреннего оборота между собой, и вместе с этим, осознающие ответственность за необходимость совместного кредитования всех

общих проектов и прерогативу своей ориентации только на согласованные всегда друг с другом цены в торговле, а не на как ценообразование было прежде, то есть не на современные мировые исключительно цены, созданные в своё время в основном англосаксами, но, тем не менее, в нашем представлении, наряду с БРИКС и даже ШОС, необходимость создания таких новых структур, как Большая Азия и даже Великая Азия на сегодня существует, и для этого уже есть и причины, и основы, которые для Большой Азии мы рассмотрим ниже.

При этом, несмотря на то, что новые интеграционные процессы начали обретать межконтинентальный уже характер в современном мире, благодаря исключительно РИК и по расчетным данным такой известной всем структуре как Goldman Sachs, к 2040 году БРИКС превзойдет по суммарному ВВП даже «Большую семёрку», что является, согласно нашим расчетным данным, весьма ошибочным прогнозом на будущее для БРИКС, так как это прогнозируемое ими событие должно произойти не позже 2022-24 годов, то есть, если иными словами, то БРИКС к началу 2025 года опередить не только «Большую семёрку», но ещё и остальной Евросоюз, в том числе и из-за продолжения стагнации их развитых сегодня экономик и бесспорному прекращению доминирующей роли в мировой торговле их валют, тем не менее, реальный основы и насущные причины создания Большой Азии – ЯРИКИ – это Япония, Россия, Индия, Китай и Иран останутся и будут даже чрезмерно уже тогда актуальными, если только ЯРИКИ не будет создана со стороны РИК намного раньше, причем Великая Азия – это есть, в нашем представлении, Большая Азия плюс Пакистан, Турция, Вьетнам и Объединенная Корея, но об этом уже в следующей статье. Здесь ещё раз, возвращаясь к этому весьма ошибочному прогнозу для БРИКС, нам нужно отметить тот, вполне возможно, реальный факт, что специалисты Goldman Sachs, по всей видимости, преднамеренно не вполне четко и строго учитывают то обстоятельство, что современные доминирующие статусы американского доллара, английского фунта и европейской валюты – евро, как трех мировых резервных валют пока дают, как Соединенным Штатам с Великобританией, так и Евросоюзу целый ряд значительных преимуществ над многими другими странами, так как практически все самые важные мировые сырьевые товары торгуются в долларах, фунтах и евро, хотя, известно, что большая часть всех этих сырьевых ресурсов не производится в США или Англии и Евросоюзе, при этом тот факт, что мировая финансовая система основана на долларе, фунте и евро, позволяет, очевидно, и Федеральной резервной системе, и Банку Англии, и Европейскому банку экспортировать свои инфляции во все другие страны, при этом всем трем правительствам этих стран можно сегодня спокойно и без всяких видимых проблем функционировать в условиях огромных дефицитов, накапливая государственные долги, что и способен прекратить триумvirат с помощью своей новой валюты, заста-

вив и англосаксов, и Евросоюз со своими инфляциями, обращаться к своим народам, угнетая тем самым только свои экономики, а не других стран, как это происходит сегодня.

Итак, какие же именно на сегодня есть реальные политические и экономические причины сближения, и каковыми могут быть существующие фундаментальные основы, в том числе исторические и логические или природные, для объединения в совершенно новую отдельную структуру именно с РИК, и почему не в рамках уже существующих ШОС или БРИКС, таких совершенно разных по своей сути государств как Иран и Япония, и вообще согласятся ли с таким вариантом сотрудничества в новых рамках Индия и Китай или они, возможно, скорее всего, предпочтут видеть Иран и Японию, прежде всего, в какой-либо одной из уже существующих наших общих структур с РИК?

Начиная отвечать на такой очень сложный и чрезмерно многоаспектный, и даже весьма насыщенный на сегодня вопрос, необходимо, прежде всего, заметить, что и Иран, и Япония, естественно могут вполне и всегда присоединиться к любой из уже созданных странами РИК экономических и даже политических структур, и такие шаги будут всеми другими соседними дружественными странами всегда приветствоваться и одобряться, и на этом можно было бы считать, что наш ответ на этот вопрос дан, и он уже исчерпан, но, однако, не всё так просто и прозрачно в геополитике, так как существует множество скрытых нюансов, существенно влияющих на политическую ситуацию и намерения стран.

Одним из таких нюансов, временно препятствующих дружескому соединению Ирана и Японии к уже существующим структурам РИК, является одно известное всем и очень важное существенное исключение военного характера, которое в основном полностью зависит не столько от стран РИК или Ирана и Японии, а сколько от моральности поведения и нравственности способностей – степени алчности и зависти, циничности и корыстолюбивой ненасытности одних лишь англосаксов, являющихся в настоящее время самыми большими во всем мире должниками других стран, суммарный государственный долг которых уже достиг астрономической величины, а именно: – это есть превышение более чем 20-ти триллионов долларов, и которым для разрешения всех этих собственных проблем всего лишь «одним махом», в том числе для последующего развития своих всё более стагнирующих экономик и восстановления своих внутренних рынков наемного труда, а, следовательно, и в будущем для последующего, хотя бы временного процветания своего либерально-монополистического капитализма, остро необходима только война и только мирового масштаба, к которой англосаксы, бесспорно, давно уже готовятся, не скрывая свои намерения и вовлекая в такую свою военную авантюру под различными предложениями многие другие страны, и при этом самой первой и одной из основных целей такого воинственно-агрессивного поведения англосаксов

является именно Иран!

Почему же именно Иран стал такой мишенью? Большинство экспертов и аналитиков, в том числе и многие военные специалисты, отвечая на этот вопрос, обычно склоняются к тому, что англосаксам, прежде всего, нужны иранская нефть и природный газ, чем эта страна и богата, хотя, на наш взгляд, такие представления о причинах нацеленности на Иран англосаксов весьма ошибочны, что показывает нам, в какой степени экспертная аналитика западных специалистов логико-интеллектуально несовершенна, так как Иран выбран целью военной агрессии со стороны Запада не столько из-за своих природных ресурсов, а сколько из-за совершенно других двух основных причин, а именно: первое – это то, что Иран по своей природе территориально для англосаксов обладает примерно таким же геополитическим и военно-стратегическим положением, как наш Сталинград был для фашистов во время Великой Отечественной войны, и второе – это то, что если только вдруг Иран сможет создать ядерное оружие в противовес израильскому ядерному оружию, при имеющихся своих баллистических ракетах, наличие которых у себя он смог наглядно доказать с помощью своих «обезьян в космосе», то в таком случае именно Иран, сможет создать военно-политический блок и экономический альянс не столько и только в арабском, но и мусульманском мире, причем ещё и со своей единой и общей для всех мусульманских стран валютой. Именно эти обе причины настоль важны и стратегические для англосаксов и Евросоюза по своим, как военно-политическим, так и экономическим последствиям, что они значительно перевешивают всю потенциальную стоимость всех запасов нефти и газа на территории Ирана, в силу чего и не могут быть реальной причиной англосакской нелюбви к Ирану его природные ресурсы, и это всё, тем более ещё и потому, что покупка даже по высокой цене Иранской нефти и газа англосаксам и Евросоюзу практически ничего и никогда не будет стоить, в силу хотя бы лишь того, что бесконтрольно всегда печатать доллары, фунты и евро на бумаге можно сколь угодно много и очень долго англосаксам и европейцам, экспортируя и распределяя, тем самым, свои инфляционные процессы по экономикам всех других стран современного мира, причем до тех пор, пока эти мировые валюты имеют свою цену, хотя бы на один процент, образного говоря, превышающую стоимость самой этой бумаги, на которой они печатаются, плюс стоимость всех издержек и труда печатников, причем каждый печатник всех этих трех валют может получать за свой труд, всегда значительно больше любого министра своего правительства, разрешившего эмиссию своих денег и это не приведет к инфляции в их странах, пока весь остальной мир продает свои товары и сырьё в обмен на эти валюты.

В этих условиях Ирану для того, чтобы, с одной стороны, окончательно избавиться от доминирования в своей торговле чужих валют, а с другой стороны, обезопасить себя от чрезмерной алчности и без-

донной ненасытности англосаксов, с Россией или РИК или же, БРИКС необходим, прежде всего, именно военный союз, и лишь после экономические союзы типа БРИКС и Таможенный Союз, и политические типа ШОС и Евразийский Союз, так как и сам Иран, и все другие страны, в том числе и англосаксы, прекрасно знают и представляют тот реальный факт и отдают отчет, что предотвратить мировую войну, которая своим острием будет направлена, в первую очередь, на Иран, сможет сегодня только одна лишь Россия, причем не Горбачевская или Ельцинская Россия, а только Путинская Россия, как она это смогла продемонстрировать недавно с большим успехом, благодаря Владимиру Путину, на примере Сирии. При этом нужно напомнить, что ШОС, как Евразийский Союз, не является военным блоком, оставаясь антитеррористическим на сегодня, хотя Иран подал заявку на вступление в ШОС, но этот шаг Ирана, имея важное и принципиальное значение в геополитике, однако в военном отношении не меняет самой сути дела – создавшейся в Передней Азии и на Ближнем Востоке военно-политической ситуации. В этих обстоятельствах, идя навстречу Ирану и многим другим дружественным странам, с одной стороны, Россия со своим Генеральным Штабом Вооруженных сил стремиться превратить Организацию ШОС в военно-политическую структуру, а с другой стороны, Россия и Китай стараются прикрыть – обезопасить территорию Ирана своими средствами ПВО и ПРО на основе общей договоренности о создании общего вместе с иранскими средствами воздушной защиты военного шита над Иранской территорией.

В этой связи должен возникнуть вопрос – почему же до сих пор Иран не смог вступить в такую организацию, как ОДКБ, которая является военно-политическим союзом?

Причин тому, что Иран ещё не в ОДКБ множество, но не в отсутствие желания Ирана и всех сторон, состоящих сегодня в ОДКБ, хотя ранее этому противились Азербайджан и Туркмения по известным причинам, а в ОДКБ все значительные решения принимаются только при наличии консенсуса, к чему мы ещё вернемся в последующих частях данной работы. А здесь приведем только несколько следующих причины, затрудняющих вступление Ирана в ОДКБ, из которых первой является статья 28 Устава ОДКБ, которая провозглашает русский язык и официальным, и рабочим языком Организации ОДКБ, что не является особой помехой для военных всех стран ОДКБ, народы которых, будучи в составе бывшего СССР, изначально владели русским языком. Второй причиной стала, на наш взгляд, Парламентская Ассамблея ОДКБ, в статьях которой записано положение о необходимости сближения законодательных актов стран ОДКБ, что для Ирана пока практически не реально, так как Иран – Исламская страна, тогда как все страны ОДКБ – это светские государства и у них в основном очень схожие законы, хотя эти две причины, на наш взгляд, не являются непреодолимыми преградами для вступления Ирана в

ОДКБ, но, однако, усилия по преодолению этих причин требуют значительного времени от всех сторон, которого у Ирана на сегодня, по всей видимости нагнетания обстановки вокруг него, практически нет, несмотря на последние Женевские договоренности по его ядерной программе, если только начать анализировать трезво и логически обоснованно все на сегодня имеющиеся действия и военные приготовления англосаксов Саудовской Аравии и Израиля в Средиземном море и Персидском заливе уже после успешных встреч в Женеве.

Третьей причиной, препятствующей присутствию Ирана именно в ОДКБ является, как известно, опять же, именно ядерная проблема, так как Россия – единственная страна в ОДКБ, владеющая ядерным оружием, при вступлении Ирана в эту Организацию, сможет получить по Уставу и Концепции ОДКБ, зарегистрированными, как это положено в ООН, такую потенциальную военно-стратегическую возможность, которая не будет никогда одобрена англосаксами и Францией для того, чтобы зарегистрировать в ООН сам факт вступление Ирана в ОДКБ, а именно: транспортировать свои ракетно-ядерные силы по территории Ирана, что может и должно означать только полное – кардинальное изменение всей военно-политической ситуации, причем не только в тех регионах – Ближнем Востоке и Передней – Западной Азии, но и практически во всем мире, так как Россия тогда в случае возникновения военных конфликтов будет иметь возможность запускать свои ракеты со столь выгодных позиций с военной точки зрения, которые для англосаксов полностью исключают возможность не только агрессии против Ирана, но и развязывания любых военных действий по разжиганию мировой войны, столь им всем на Западе и Израилю с Саудовской Аравией необходимой, а если теперь иными словами, то в такой ситуации Россия превращается уже в доминирующую военную силу на планете, хотя и сегодня Россия, в отличие от всех иных стран, включая и Китай, остается полностью неуязвимой относительно любых агрессий со стороны англосаксов, только благодаря десятилетним усилиям Владимира Путина, и в последние годы Д.Рогозина и С.Шойгу.

Таким образом, оставляя все другие причины отсутствия Ирана в Организации ОДКБ для последующего анализа, отметим здесь, что сегодня уже назрела такая необходимость и для Ирана, и для России с Китаем, как прямая договоренность о создании военно-политического союза между собой в новых рамках или РИКИ, или, может, если Индия вдруг откажется, КИР – Китай, Иран и Россия, или нового РИК – Россия, Иран и Китай, в ином же, противном случае и Россия, и Китай вместе рискуют получить от англосаксов настоль огромные неприятности военно-стратегического плана и настоль громадные преграды к реализации своих намеченных и будущих геополитических и экономических планов, что может стать совсем бессмысленным вообще любое развитие наших стран.

Перечислим кратко основные последствия от-

существования военного союза с Ираном:

Первое – это полная потеря Азербайджана и Туркмении, которые непременно должны войти в новую иранскую империю, созданную под контролем англосаксов, что это может означать для наших стран, как с военно-политической, так и экономической стороны, нам думается, не стоит объяснять военным стратегам и политикам с экономистами.

Второе – это практическая потеря Каспийского моря, причем навсегда, что также, на наш взгляд, не требует каких-либо комментариев с нашей стороны.

Третье – это полная потеря также и Средней Азии, с последующим созданием там так называемой Туркестанской империи под полным контролем англосаксов в составе с частью Туркмении, частью Афганистана, Узбекистана, Таджикистана и Киргизии, и в таких условиях, естественно, с последующими особыми территориальными претензиями, как к Казахстану, так и России с Китаем в части, проживающих там, на сопредельных территориях тюркских и иных мусульманских народов.

Четвертое – это уничтожение такой страны как Афганистан с раздроблением на три части, так как западная часть Афганистана войдет в Иранскую империю, северная часть – в Туркестанскую империю, и южная часть его отойдет ядерному Пакистану тогда уже вынужденно дружественной англосаксам страной, направленной против Индии, если она к тому времени сама не станет также вынужденно дружественной англосаксам страной, при этом всеми вновь образованными якобы империями руководить будут только одни англосаксы – американские и английские наместники, а не представители местных элит, так как англосаксам в этих ими же созданных условиях уже в принципе нечего будет бояться и вообще не с кем будет о чем-то советоваться, кроме как лишь с самими собой.

Пятое – вынужденная потеря, как с экономической, так и с военно-политической точек зрения сегодня ещё дружественных и пока добрососедских и Индии, и Пакистана, и что это будет значить во всей своей совокупности для наших стран, можно выразить очень кратко и просто: расчленение и разорение России и полная изоляция, и последующая стагнация Китая, как и XIX веке под эгидой всё тех же англосаксов, причем, несмотря на наличие даже у обеих наших стран ракетно-ядерного оружия и иного вооружения.

Шестое – это полная потеря для России и всего Кавказа, и дружественной, благодаря Владимиру Путину Турции, так как в таких условиях, окруженная со всех сторон только противниками современная Армения, прекратит своё существование как суверенная страна, будучи насильственно присоединенной к Турции, при этом Грузия, в зависимости от желаний англосаксов или так же, как и Армения с Азербайджаном, прекратит своё суверенное существование, из-за своей ненадобности далее англосаксам или добьется своих территориальных помыслов относительно Южной Осетии и Абхазии, что, на наш взгляд, маловероятно, из-за полного ис-

полнения ею своей роли марионетки на Кавказе.

Седьмое – это есть то, что в таких условиях, очевидно, уже может стать в принципе не столько даже чрезмерно проблематичным реальное существование любого рода союзов или организаций с участием России или Китая, а сколько практически невозможным вообще, причем даже и само реальное существование таких организаций, как ООН, в силу их совершенной ненадобности и абсолютного доминирования англосаксов во всем в мире.

Можно было бы и далее продолжить перечисление всех вполне реальных последствий насильственного присоединения к альянсу Западных стран – захвата современного Ирана со стороны англосаксов, но думается, что и этого вполне уже достаточно для того, чтобы можно было бы представить реальные масштабы катастрофы для России и Китая, чего именно хотят и добиваются, мечтая издавна, англосаксы в отношении наших стран.

3. Относительно японского участия в каких-либо военных блоках или политических союзах, или, может, в тесном сотрудничестве в экономических организациях с участием России и Китая, и, может быть, в рамках РИК или РИКИ, можно сказать якобы рановато, как это, может сегодня казаться для очень многих экспертов и аналитиков, стратегов и политиков, при всех тех известных всем разногласиях и напряженностей между Японией с одной стороны, и Россией с Китаем, с другой стороны, что, тем не менее, на наш взгляд, не соответствует многих скрытых от поверхностной логики мышления, современным реалиям, особенно, если начать учитывать все скрытые возможности и потенциальные способности России при решимости их реализации и решительности их осуществления на практике Владимира Путина, чему первым свидетельством являются действия России в Арктике – Северный военно-морской и торговый путь. Разве, хоть кто-нибудь мог ранее предположить, что Россия во главе с Владимиром Путиным настоль скоро, как вдруг всё это оказалось, нацелится на Арктику, несмотря на многие иные российские проблемы, и ускоренными при этом темпами начнет её осваивать и очеловечивать русским духом?

А также, можно в связи с этим задаться и следующим вопросом: - ранее разве смог, хоть кто-нибудь додуматься до той военно-политической реальности, что именно Россия во главе с Владимиром Путиным сможет не допустить англосаксов на территорию Сирии и приостановить военное вмешательство, хотя мы об этом неоднократно заявляли ещё до начала нагнетания военной истерии вокруг Сирии и Ирана со стороны англосаксов совместно с Евросоюзом и Израиля вместе с Саудовской Аравией и Катаром?

Добавим к этому ещё один вопрос, раскрывая при этом реальную «ахиллесову пяту» англосаксов: - разве может сегодня хоть кто-нибудь допустить тот факт, что, в отличие от Индии и Китая, а тем более России, Соединенные Штаты настоль уязвимы в во-

енном отношении при всех их-то реальной военной силы и постоянных многомиллиардных затрат на вооружении, что при острой необходимости любая и даже такая страна, как, например, Северная Корея со своими всего лишь несколькими ракетами, сможет стереть с лица нашей планеты всю Северную Америку в одночасье, не говоря уже о подводных лодках, которым для этого нет необходимости наличия баллистических ракет большой дальности, так как достаточно иметь ракеты всего лишь средней дальности, направив не более трех-четырех ядерных боеголовок в район Йеллоустонского заповедника? К тому же, можно здесь отметить, что таких «ахиллесовых точек» у Соединенных Штатов с Англией, в отличие от мифического Ахилла, не менее трех - четырех, о чем сами они, возможно, даже не догадываются, раз не могут умерить свою алчный аппетит и укротить своё ненасытное стремление к наживе за счет труда других, но всё это уже в чистом виде военно-стратегическая тематика, и поэтому не относится к данной нашей работе.

В любом случае мы не сомневаемся в том, что в будущем англосаксы никуда теперь более не «полезут» со своим тяжелым и ядерным вооружением, не считая мелких «стычек и сор» по всяким мелочам, в силу чего своевременное осознание именно этого факта на сегодня многими лидерами стран, имеющих под рукой интеллектуально развитых своих ученых и экспертов, в том числе и стратегически мыслящих аналитиков, способствовало таким лидерам переосмыслению множества геополитических и экономических нюансов в современном мире и в результате, как следствие такого нового взгляда на многие факты и нюансы мировой геополитики, начало притягивать их к России и Китаю, и именно это является одной из главных причин скрытого пока стремления со стороны Японии к России, и в этом случае решающую роль может сыграть опять же, наш президент, который сможет, на наш взгляд, найти решение территориальных претензий между Японией и Китаем на взаимовыгодных условиях, за одно решив также таким же образом и проблему Курильских островов, которые – решения, реально существуют, но, однако, обо всем этом, не здесь, так как эти проблемы и их реальные решения – в иной серии статей.

Итак, очевидно, что одной из основных проблем, которую мы здесь пытаемся решить, по мере своих возможностей, является перспективы развития нашей страны в условиях, с одной стороны, продолжительной последующей стагнации, без каких-либо сомнений, мировой экономики и обесценивания основных псевдодемократических и либерально-рыночных ценностей всей Западной цивилизации, а с другой стороны, противодействия миролюбивым усилиям России со стороны англосаксов и наращивания вооружения, что также бесспорно, и при этом основной задачей, которую мы ставим перед собой, это показать новую роль, которую может сыграть для России современная Азия, а не Европа или Запад, идеология которых изжила

себя для того, чтобы Запад с Европой могли быть примером и оставаться целью для человечества, которые не смогли оправдать надежды и чаяния человечества, появившиеся у него после развала Советского Союза и кружения социалистического образа мышления, при всем этом подведя весь мир на край бездны, на дне которой извергается пламя новой мировой войны, и единственной территорией сегодня – спокойным местом на нашей планете, как и ранее во времена Советского Союза, откуда не слышны раскаты надвигающейся мировой войны и нет невыносимого жара её обжигающего пламени, является Россия и Азия, из которых обе могут дать гарантии в том, что первая из них способна не допустить новую мировую войну, придав миру спокойствие, а вторая – совместно с первой развить мировую экономику человечества, тоже придав ему благополучие и процветание в будущем на основе восточных ценностей, и всё это не столько потому, что Европа с Западными странами не может дать такие гарантии и не оправдала надежды, а сколько потому, что именно на просторах Азии и азиатских территориях России, скорее всего, будет решаться будущее человечества.

Именно в таком же ключе мыслят о будущем нашей страны, Азии и всего человечества и авторы фундаментальной монографии «Евразия и Россия», которыми являются А.И.Подберезкин, К.П.Боришполец и О.А.Подберезкина [13], в связи, с чем нам хотелось бы обратить внимание на суть предисловия к этой книге советника Президента России по вопросам региональной экономической интеграции, академика РАН Сергея Глазьева:

«Когда человек открывает книгу, он всегда ждет встреч с чем-то новым и еще неизвестным. Книга "Евразия и Россия" оправдывает эти ожидания. Ее основной концептуальный посыл очень важен для россиян: возрождаясь и восстанавливая свои позиции, наша страна должна исходить из жестких реалий международной конкуренции и соответствующих вызовов безопасности. Россия сможет их преодолеть, если обретет собственную стратегию, ориентированную на традиционный для себя евразийский регион, найдет нужные для новой евразийской интеграции идеи. Приоритетность этой задачи органично следует из общего многовекового опыта совместной жизни народов Евразии в рамках одной государственности. Она диктуется, как требованиями безопасности, так и необходимостью повышения конкурентоспособности экономики, обеспечения условий ее устойчивого развития, потребностями повышения уровня жизни, образования, социального обеспечения населения. Евразийская интеграция расширяет возможности инвестиций в национальный человеческий капитал России.

Наряду с четкостью концептуальной линии, проводимой авторами, книге присуще и еще одно важное достоинство - масштабная доказательная база. Авторские заключения опираются на обобщение обширнейшего фактологического и экспертного материала, результаты которого очень убедитель-

ны. Публикация актуальна не только по тематике, но и по конструктивному подходу к решению задач интеграции. Книга "Евразия и Россия" интересна для политической практики, образования нашей молодежи, диалога с международной общественностью».

Далее нам стоит добавить к сказанному Сергеем Глазьевым, со своей стороны, что авторы книги «Евразия и Россия» убеждены, так же, как и мы в том, что будущее России и расцвет её величия неразрывно связано именно с Евразией, а не англосаксами, причем не столько и, только в том ее географическом и геополитическом понимании, которое охватывает два современных континента - Европу и Азию, а сколько и в том числе, естественно, в историческом, этнополитическом и ценностном аспектах.

В нашем представлении, книга «Евразия и Россия», по своей сути, будучи не менее чем основополагающей разработкой - фундаментальным анализом актуальной проблематики евразийского направления российской и международной геополитики, которая успешно ставит принципиальные вопросы относительно приоритетов современного развития, и вместе с тем, причисляя в важнейшим проблемам, ждущих решения, целесообразность дальнейшего повышения значимости евразийского вектора внешней политики России и потребность укрепления его материального обеспечения, включая преференциальные программы развития регионов Дальнего Востока, партнерских связей на пространстве СНГ и в регионе АТР, а также представляя вместе с тем, проблематику региональной безопасности, экономической интеграции, гуманитарного сотрудничества, энергетической составляющей, миграционных процессов, политики нерегистрационных факторов, в итоге приводит, на наш взгляд, к своей главной сущности, а именно: к необходимости особого внимания к идеологическому обеспечению конструктивного политического курса нашей страны, альтернативного идеям «либерального фундаментализма», чем в совокупности, с одной стороны, намечает основные цели будущего развития страны и ориентирует на принятие важных практических решений в сфере внутренней и внешней политики, причем подводя в мысли, что единственно возможная модель российской стратегии на будущие времена в любом регионе, в том числе и зоне АТР, должна основываться на растущей самоидентификации российской нации, опирающейся на её человеческий капитал и его опережающие темпы роста в восточных регионах страны, а также развитие инфраструктурных, прежде всего, транспортных, возможностей этих регионов, с чем мы не можем никак полностью не согласиться, в силу логичности, а, следовательно, правоты авторов книги «Евразия и Россия», но только с одной оговоркой, а именно: если только они - авторы под своими новыми альтернативными идеями современному «либеральному фундаментализму», имеют в виду строительство нового всё же именно социализма, в силу того, что всё то, что было представлено и обрисовано в этой

книге вполне можно достичь, но только в условиях строительства нового и объективного, настоящего и справедливого, человеколюбивого и гуманного социализма в России, так как иных путей для развития нашей страны, в нашем представлении, просто нет, всё иное ведет прямиком в тупик, что нам уже демонстрирует экономико-нравственное состояние всей Западной цивилизации!

Таким образом, теперь возвращаясь к Японии, прежде всего, нужно сразу же отметить здесь то обстоятельство, что если наш проект сближения Ирана с Россией или с какой-либо иной структурой, основанной на участии России, может и не вызовет скептические мысли и замечания у наших критиков и оппонентов, а всего лишь останется на стадии удивления и недопонимания, то в отличие от этого, подобный же проект с Японией, а тем более ещё и военно-политический союз с участием России, вызовет, скорее всего, лишь усмешку и обвинения в малограмотности в подобного рода вопросах, что, однако, будет демонстрировать не столько нашу близорукость в геополитике, а сколько и только совсем наоборот, невежество всех наших критиков и оппонентов, и вот на каких основаниях.

Однако далее мы не будем вдаваться в исторические аспекты взаимоотношений между Россией или Китаем и Японией, так как они хорошо изучены и всем известны. Вместо этого остановимся на современных реалиях и попытаемся их спроецировать на самое ближайшее будущее, которое для Японии более мрачное, чем многие думают и считают, несмотря на её мощную экономику и на её трудолюбивый народ. Ведь сегодня у Японии всего лишь три крупнейших рынка сбыта своих товаров – это США, Евросоюз и Китай, при этом Россию и страны Таможенного союза мы пока не учитываем, хотя бы только из-за несоизмеримости по объему этих рынков с первыми тремя. При этом японцы хорошо понимают, что очень скоро рынок США для их товаров практически закроется, несмотря ни на что по известным причинам – мощного давления на доллар китайского юаня и иных новых валют стран БРИКС, и такой сценарий может произойти не позже 2018-20 годов. В этих условиях уже «умирающий» Евросоюз вынужден будет также закрыть свой рынок для Японии, в силу чего для японских товаров останется всего лишь один китайский рынок, а также рынки Таможенного союза и стран БРИКС, хотя при этом нужно всем понимать, что при всё большем увеличении давления многих новых валют БРИКС на доллар и уменьшением его доминирования на мировом рынке, существенно уменьшится и влияние японской Йены на мировую торговлю, и в таких условиях она – Йена не будет вообще нужна странам Таможенного Союза и ШОС или БРИКС, так что в этих условиях вся последующая судьба японской экономики окажется в руках Москвы и Пекина!

Самым отрадным и общим для трех стран в этой ситуации является тот факт, что как японские эксперты и аналитики, так российские и китайские ученые специалисты, не только хорошо знают, но

и прекрасно осознают, зная решимость Владимира Путина и не меньшую решимость Си Цзиньпина, что именно такой сценарий будет, скорее всего, реализован в самое ближайшее время, тем более что японское руководство в наглядной форме смогло в этом убедиться после пятого Саммита БРИКС в ЮАР, ознакомившись с российской Концепцией участия в БРИКС, в которой наша страна в основательном виде разработала и предложила своим союзникам по БРИКС, а если точнее, то для всего мира, своё видение нового миропорядка и по разрушению гегемонии Запада, и освобождению стран мира от практически неокOLONиальной зависимости. При этом лидеры всех стран прекрасно поняли тот факт, что осознавая откровенность документа, Владимир Путин тогда, посчитав необходимым специально заявить о том, что не рассматривает БРИКС как геополитического конкурента западным странам. Но, однако, японцы понимают, что не должно вызывать, ни у кого никаких сомнений, что такое смягчающее последующее заявление нашего президента отменяет крах доллара с фунтом и Евро с Йеной, так как и Япония, и Европа, и англосаксы восприняли Концепцию России именно так — как это и было запланировано изначально — если только не как объявление войны и программу военных действий, то, по меньшей мере, как серьезное предупреждение не мешать и не противодействовать БРИКСУ в реализации его законных и справедливых программных целей в мире своими объективными методами и путями достижения всех этих целей.

Ведь действительно, нам сегодня бояться абсолютно нечего вместе с Китаем, да и без него ранее мы ничего не боялись вместе с Владимиром Путиным, а все действия против Сирии англосаксов — это была всего лишь реальная проверка его решительности, и такая же, очередная проверка сейчас происходит в Киеве — ждут, провоцируя, когда же, он «выйдет из себя», думается, что дождутся и «мало не покажется», при этом президент Украины просто «умница и молодец» — хорошо играет роль «младшего брата», раздражая всё более англосаксов, причем слова Владимира Путина, неоднократно повторенные, о том, что «Россия будет уважать любой выбор Украины», может говорить лишь о том, что, как мы ранее — в первой части уже упоминали, наш президент, как и президент Украины, придерживается в геополитике и экономике постоянного и всегда Сталинского тезиса, который в перефразированном варианте звучит следующим образом: «Евросоюз легче брать изнутри, и сегодня лучше это делать с помощью родного младшего брата», так что решать придется всё же, самой Украине вместе со своим президентом, ассоциироваться ли с Евросоюзом или нет. А вот в том случае, если Украина решит остаться с Таможенным Союзом, тогда нашему президенту придется искать кого-то на роль «младшего брата» в Евросоюзе, в силу того, Сталинский тезис для России никто не отменял — это политика в алчно жестоком и несправедливом мире при миролюбивых и справедливых целях!

Итак, лидеры Японии, в отличие от англосаксов и многих в Евросоюзе, ещё ранее начала осознавать, что с новым приходом Владимира Путина, при сочетании всех наших потенциалов, а именно: Евразийского союза и ШОС, БРИКС и Таможенного Союза, да ещё с ОДКБ, и в потенции с Ираном и Сирией, и, может, с Турцией, в реальности Россия сформирует настоль мощную за всё время антизападную коалицию, что она способна будет решить практически любые проблемы, которые так и не смогли решить англосаксы за всё это время, причем даже при своем однополярном доминировании в современном мире, так, что Япония понимает, что ей необходимо до 2016-17 годов определяться — с кем именно быть далее, с англосаксами и Евросоюзом или с Россией, Индией и Китаем, при этом так же, как и мы, просчитав правильно тот факт, что реальный ВВП, а не надуманно-статистический такой коалиции, в бесспорном порядке сможет превзойти совместный англосаксонский уже в самое ближайшее время, причем не позже 2017-18 годов!

Такие именно прогнозы относительно России и БРИКС японцы имели у себя ещё до выборов президента России в 2012 году, и вот почему, после этих выборов японский премьер самым первым из лидеров «Большой семерки» лично по телефону поздравил Владимира Путина с победой на выборах, что ранее в таком ускоренном темпе не бывало никогда, при этом в ходе разговора он предложил вместе выработать «мудрое решение», связанное с территориальным вопросом и заключением мирного договора между двумя странами, с тем, чтобы перевести российско-японские отношения на новый уровень.

Таким образом, в чем может заключаться суть этого японского «мудрого решения»?

Осознавая сроки для своего окончательного решения о том, с кем быть далее, Япония заторопилась решать свои территориальные проблемы с Россией до 2016-17 годов, так как в противном случае будет уже поздно, причем к тому ей необходимо решить в одни и те же сроки свои подобные же проблемы и с Китаем. В свою же очередь, наш президент, начинает «растягивать» эту проблему, также осознавая, что к намеченным им же срокам проблема с южными Курилами сама с собой отпадет, что также относится и к Китаю, что, в свою очередь не менее прекрасно понимает и Председатель КНД Си Цзиньпина. И именно по этим причинам чуть позже Владимир Путин в беседе с главными редакторами ряда зарубежных изданий высказался следующим образом за "приемлемый компромисс" по южной части Курил: «Мы должны добиться такого состояния, когда решение вопроса территориального характера перестанет быть чем-то существенным и вообще уйдет на второй план, — сказал он. — Чтобы (Россия и Япония) воспринимали друг друга не просто как соседи, а как искренние друзья, которые заинтересованы в развитии», что в нашем представлении, может означать лишь одно: Проблема таких Южно-Курильских островов как Итуруп, Кунашир, Шикотан и Хабомаи, очень скоро перестанет вооб-

ще существовать и станет намного менее значимой и ценней того, что мы можем реально предложить Японии в качестве нашей искренности и дружбы на будущие времена.

В искренности стремлений и решительности строя современной России японцы могли воочию убедиться ещё раньше, а именно: находясь в стенах абсолютно нового университетского кампуса на изолированном острове Русский во время ежегодного саммита АТЭС, когда многие из лидеров и представителей Азиатско-Тихоокеанского региона, возможно, были поражены развитием некогда удаленного Дальневосточного региона России, а также широтой размаха, развернутого Москвой в сторону именно Азии, в том числе, естественно, и Японии, и именно тогда японцы, наконец-то поняли для себя и окончательно решили, что если сейчас не они, то претендентов в такие объятия русских, бесспорно, будет хватать, и после, может быть, будет уже, слишком, поздно, так как всё же государственная аналитика у японцев, в отличие от англосаксов, на должном уровне.

При всей восточной мудрости и впечатлительности азиатов, однако, тем не менее, мало кто среди них ожидал, что Владивостокская их встреча будет сигнализировать о важном этапе в российской политике разворота в сторону Азии, которая сможет оказать столь глубокое влияние на азиатско-тихоокеанскую геополитику и экономику, где чрезмерно встревоженные тогда и увлеченные ранее своим противодействием России и Китаю ещё в Европейском Союзе и на Ближнем Востоке, Соединённые Штаты уже спешно начали расширять своё влияние и наращивать своё присутствие. Ведь являясь и политически, и экономически, и даже культурно европейской страной, амбиции России изменить свою внешнюю политику и торговать с Азией и Тихоокеанским регионом стали очевидны тогда через призму принятия у себя саммита АТЭС во Владивостоке, городе, в котором всего 600 тысяч жителей и который расположен в девяти тысячах километров от Москвы – ведь такое позволить себе и так решительно заявить о себе никто бы в мире не смог, и это всё не столько удивило и поразило, а сколько просто потрясло, введя в настоящий шок всех лидеров азиатских стран и тихоокеанского региона, и что-то подобное же, если только не более ещё и значимое и значительное, сегодня Москва, по всей видимости, готовит и для встречи лидеров многих стран на Саммитах ШОС и БРИКС в столице Башкортостана – в Уфе к 2015 году, так что, на наш взгляд, не Бразильский город Форталеза в следующем 2014 году на шестом Саммите БРИКС, на котором «Парламентский БРИКС», наконец-то, может стать реальностью, а именно Уфа в 2015 году, должна подготовить и представить свой весьма решительный и довольно приятный, но неожиданный геополитический и экономический сюрприз всем, без исключения, лидерам стран ШОС и БРИКС от России, иначе Владимир Путин не будет решительным русским Владимиром Путиным, который может и

способен своими решительными действиями дать всему миру реальную надежду на мирный и справедливый миропорядок в будущем на фоне того, как Москва вновь сталкивается со своими старыми «друзьями» и заклятыми соперниками – англосаксами по всему миру, и именно поэтому, сегодня всего лишь предполагая, можно только гадать, что же именно это такое будет и на сколь громкое событие может произойти в Уфе, которое должно затмить значимость с ценностью встречи АТЭС в 2012 году во Владивостоке.

Итак, современная суть японского «мудрого решения» может состоять в том, на наш взгляд, что если только лидерам Японии до 2016-17 годов вдруг не удастся «уломать» президента России Владимир Путин относительно южных Курил, что, представляется нам, очень маловероятным, тогда уже ей самой в бесспорном порядке придется ещё более «прогнуться» в дружественном приветствии перед Россией, для чего Япония морально уже созрела и готова к более тесному сотрудничеству с нашей страной, с одной стороны, чтобы спасти себя сразу от двух военно-политических и экономических гигантов мира – Соединённых Штатов, пытающих превратить её в ещё более ручную свою марионетку, чем даже Евросоюз, и Китая, постоянно пытающего «оторвать» от неё лакомые кусочки, тогда как одна лишь Россия из трех гигантов к ней никаких претензий не имеет и даже постоянно зовет в дружеские объятия, тем более что Владимир Путин на встрече АТЭС во Владивостоке пообещал ей, что Дальний Восток России будет связующим звеном между рынками Азии и Евросоюза, а Владивосток станет эпицентром бизнеса и политики, при этом многие российские интеллектуалы даже предлагают сделать Владивосток третьей национальной столицей в добавление к Москве и Санкт-Петербургу, передав городу часть учреждений, предназначенных содействовать политике разворота России в сторону Азии, что является прелюдией к тому, возможно, считают лидеры Японии, что же конкретное и масштабное Москва сможет предложить именно Японии на Саммитах ШОС и БРИКС в 2015 году в Уфе для того, чтобы она не только продолжала смотреть, как это сейчас, на Россию с надеждой, но и бросилась в её дружеские объятия на веки с полным доверием. А то, что сегодня Токио смотрит с надеждой на Москву – это, несомненно, так как ведь не с пустого же места ноябрь 2013 года назвали месяцем прорыва между Россией и Японией, и не с проста же вдруг чрезмерно всполошились англосаксы, когда впервые за всю историю нашим взаимоотношений неожиданно для абсолютно всех в мире состоялась встреча министров иностранных дел и глав оборонных ведомств наших двух стран, когда в ходе переговоров были достигнуты договоренности о расширении военного сотрудничества, в том числе и проведение совместных учений на море, интенсификация обменов по линии военно-воздушных сил, и в дополнение к этому, тем более что на этой встрече, Россия выразила фактическую поддержку устремлениям япон-

ской стороны далее участвовать в коллективной самообороне – миротворческих операциях, что стало для англосаксов, без всяких сомнений, настоящим шоком, которые теперь уже не знают, как и ранее не всегда понимали Россию, что далее можно ожидать от столь тесных отношений Москвы и Токио.

Стоит, напомнив, добавить ко всему этому то, что после этой ноябрьской встречи в Токио «два плюс два» в ранге министров, большинство экспертов и аналитиков, в том числе и независимых наших специалистов из числа политологов с явным недоумением задаются вопросом: как это стало вообще возможным в условиях, когда Москва и Токио в принципе до сих пор не пришли к заключению мирного договора, и каким это образом Россия могла пойти на такой риск, как сближение с верным союзником англосаксов?

В ответ на подобного рода все вопросы можно в очень краткой форме ответить, как, например, следующее: здесь никакого реального риска для России нет и не могло даже быть, а для того, чтобы можно было понять, что риска не было вообще, посоветуем, как советовал ранее всем и Владимир Ильич, учиться господа, учиться и ещё раз, всегда стремитесь учиться, при этом добавив ко всему этому со своей стороны, что учиться-то необходимо, прежде всего, процессам мышления и способам строго логически всегда и стратегически мыслить, как умеет всё это делать уже более десяти лет современное российское руководство, причем в отличие от своих известных всем предшественников и в том числе практически даже от всех иных себе подобных в современном мире!

Итак, что же может предложить Россия Японии взамен существующих между ними известных проблем для военно-политического и экономического сближения, на фоне возрастающих противоречий между Соединенными Штатами и Японией, когда по всему миру общий имидж англосаксов, как единоличных финансовых гегемонов нашей планеты, начал сильно тускнеть в последние годы и время доминирования доллара истекает?

Найти адекватный ответ на этот вопрос и сделать достойное предложение Японии – это есть проблема Владимира Путина, к которой нужно приплюсовать ещё и разрешение с его стороны проблем между Японией и Китаем, для того, чтобы Россия смогла успешно в ближайшее время создать стратегический альянс, по меньшей мере, наших трех стран, так как между Токио и Пекином исторически всегда существовало известное недоверие, окончательно оформившееся в годы японской агрессии против Китая в 1930-1940 годы.

Если только российская политика разворота в сторону Азии всерьез и надолго, в чем мы убеждены и что без Владимира Путина практически невозможно, тогда наша страна, как об этом утверждает большинство экспертов и аналитиков, стоит перед важнейшим переломным моментом в своей истории, и если только Россия продолжит свою политику такого разворота и этот проект нашего

президента будет полностью осуществлен, в таком случае реализация этого путинского разворота – проекта может привести, бесспорно, не только к более тесному сотрудничеству со странами АТЭС, но и к значительным, вполне возможно, переменам на геополитической арене данного региона, причем даже, несмотря на то, что столь успешно громкая геополитика Москвы в отношении всего Азиатско-Тихоокеанского региона, будет, постоянно раздражая англосаксов, наталкиваться всегда на их всё более сильное противодействие, тем более, что этот разворот России все больше начинает напоминать американцам об Азии, как ключевого для их стратегии региона, так как в случае русского успешного разворота в сторону Азии, англосаксы существовать в этом регионе в полном отрыве от выстроенной ими глобальной системы неравноправных торговых обменов уже не смогут, в том числе они также уже не смогут и перекладывать, как они это делали ранее, ставшую непомерной ношей часть расходов по противостоянию со своими геополитическими соперниками – Россией и Китаем, в особенности уже после начала последнего мирового кризиса, на страны азиатского региона, включая и Японию, что просто навсегда освобождает многие азиатские страны, в том числе и Японию, и Корею от тяжелейшего экономического бремени – англосаксонского иго из XX века.

В этой связи можно напомнить, что одним из промежуточных результатов разворота политики России в сторону Азии можно считать то обстоятельство, что некоторое время назад, имевшаяся длительное время явная неприязнь между ближайшими нашими соседями вдруг пошла на значительную убыль, в связи с чем, известные политологи и ведущие аналитики удивлялись процессу довольно быстрого сближения Пекина с Токио и Сеулом, так как было проведено несколько неожиданных встреч на высшем уровне, о результатах которых сообщалось очень мало и довольно скупо. Но, тем не менее, уже известно, что находившиеся тогда у власти японские политики, хоть и с некой явно осторожной оглядкой на своих союзников англосаксов, вдруг начали говорить о вполне возможной перспективности многосторонних объединений в Азии, подразумевая, в первую очередь, конечно же, свое взаимодействие с Китаем и Южной Кореей, и после даже договорились начать переговоры для устранения торговых ограничений и создания зоны свободной торговли, и это событие, иначе, как эпохальным, назвать было нельзя, после чего, многие аналитики и политологи, отвечая на наш вопрос, могут отметить, что на встрече ШОС-БРИКС в Уфе в 2015 года Владимир Путин может предложить этим трем азиатским странам для торгово-экономического взаимодействия, создаваемой ими зоны свободной торговли с Европой использовать Северный морской путь России, причем не столько и только использовать, как морскую транспортную линию или трасу, а сколько ещё и активнейшим образом участвовать в его совместном освоении и развитии,

на что можно с нашей стороны лишь кратко ответить, что это не совсем так и что ошибаются, именно таким образом обычно мыслящие современные эксперты и аналитики, оценивая всегда реальные возможности и способности российского президента – ведь все эти наши предложения Владимир Путин уже озвучивал и неоднократно, и потому все те страны, которым это было реально надо, и кто был заинтересован в сотрудничестве с нашей страной, эти все страны уже тогда – ранее всё это услышали, так что эти предложения России всем давно и хорошо известны. Так зачем же на уровне первого лица страны официально повторяться, тем более что ещё и публично на саммите в 2015 году тогда, когда от России и её президента мир ждет что-то нового и неординарного – сюрприза на уровне ежегодных вложений не 10-20 миллиардов, а 150-200 миллиардов долларов, иначе это не будет интересным, например, для такой страны, как Япония, чтобы забыть навсегда проблему южных Курил и развернуться в сторону России, отвернувшись от англосаксов?

Для всех тех, кто из политологов и аналитиков успел подзабыть об этом, можем здесь напомнить, что «Нельзя забывать еще об одном важном значении Северного пути — о транзитном потенциале. Сегодня он используется, главным образом, для внутренних перевозок и для экспорта. В перспективе — может стать коридором для международных коммерческих перевозок. Это важно с двух точек зрения. С одной — чтобы более активно и рационально задействовать инфраструктуру Севморпути и обеспечить его самокупаемость. С другой — развитие транзитных перевозок уже в скором будущем может позволить России найти новую нишу в системе международного разделения труда.

Думаю, не следует объяснять, что за этим — не только развитие российской экономики, но и конкретный путь вхождения России в мировую систему хозяйства. Развитие арктического ледокольного и транспортного флота напрямую связано с нашим недавним решением по поддержке отечественного судостроения. И здесь важно сделать Арктику полем для отработки предусмотренных этим решением механизмов. Тем более что почти все необходимое для судостроения мы можем производить у нас в России: средне-тоннажные танкеры и газовозы усиленного ледокольного класса, буксиры и аварийно-спасательные суда. Это далеко не полный перечень». – это из выступления В. В. Путина по проблемам Северного морского пути и судоходства. Мурманск, 5 апреля 2000 года.

Можно добавить к этому, что Владимир Путин предлагал Японии заинтересоваться Северным морским путем в интервью «Асахи», когда наш президент ещё в 2001 году призвал Россию и Японию к масштабному сотрудничеству по делам Азиатско-Тихоокеанского региона, указав на то, что Россия, Япония, США и Китай являются «политико-образующими» государствами региона и должны совещаться по всем вопросам. Тогда же коснувшись проблем российской экономики, в интервью «Нихон кэйд-

зай» Владимир Путин сказал, что считает «вполне реальным делом» привлечение до 2010 г. 150—200 миллиардов долларов инвестиций в экономику РФ. «Основной целью преобразований в сфере развития транспортной и производственной инфраструктуры станет снижение издержек по доставке товаров и грузов, улучшение качества услуг. Для Японии и других стран Азиатско-Тихоокеанского региона, интерес может представлять программа развития российских транспортных коридоров, интегрированных в единую евразийскую сеть, включая Транссибирскую магистраль и Северный морской путь» - добавил также ещё тогда президент России. [14]

Именно эти и другие заявления президента России, услышанные намного ранее, легли в основу, очевидно, всех новых недавних договоренностей о создании тремя странами - Китаем, Японией и Южной Кореей зоны свободной торговли, к которой Россия, конечно же, присоединиться, и будет участвовать, в том числе, естественно, и со своим «Северным морским путем», тем более, что по итогам прошедших не столь давно в Сеуле переговоров президентов России и Южной Кореи, Владимира Путина, комментируя результаты встречи с Пак Кын Хе, напомнил о ряде проектов, в реализации которых должны участвовать три страны, в том числе в частности, там речь шла о программах в области транспорта и энергетики, при этом с российской стороны в инфраструктурном проекте объединения Транссибирской магистрали и Транскорейской железной дороги участвует компания РЖД, которая совместно с КНДР уже успела реконструировать участок железнодорожного пути от российской станции Хасан до северокорейского порта Раджин, а теперь к участию в проекте планируется привлечь и Сеул, чем именно наш президент, не спеша и уверенно, как и ранее, в свойственной ему манера начал заранее решать проблемы не только Большое Азии, но и, как очевидно, Великой Азии, в которой должна участвовать уже и Объединенная Корея с Вьетнамом, и Пакистан с Турцией – и это лишь первые шаги в этом именно направлении. А кроме этого в своём заявлении для прессы по итогам переговоров Владимир Путин отметил, что Южная Корея проявляет весьма активный интерес к использованию Северного морского пути России, и при этом с учётом получения Сеулом статуса официального наблюдателя в Арктическом совете стороны уже договорились о взаимном сотрудничестве в освоении Арктики, её изучении, защите окружающей среды, а также об укреплении сотрудничества в новой сфере, связанной со строительством и эксплуатацией ледоколов и судов ледового класса. [15]

Таким образом, в заключение этой четвертой части данной нашей работы хотелось бы отметить лишней ещё раз реальность того обстоятельства, что в связи с окончательным разворотом России в сторону Азии, который был подтвержден в последний раз 12 декабря 2013 года в юбилейном Послании Федеральному Собранию президента страны, когда

Владимир Путин заявил о последующем развитии всей Сибири и Дальнего Востока в качестве национального приоритета нашей страны, причем на весь даже двадцать первый век, выразив свой взгляд на эту вековую проблему России следующим образом: «Уверен, что разворот России к Тихому океану, динамичное развитие всех наших восточных территорий не только откроет нам новые возможности в экономике, новые горизонты, но и даст дополнительные инструменты для проведения активной внешней политики», для чего, на наш взгляд, в первую очередь, необходимо начать заселять или населять нашими людьми, наконец-то, всю Сибирь и Дальний Восток всевозможными способами, и это есть одна из самых важнейших задач, которую не смогла решить за сотни лет прежняя Россия, и лишь после этого, одновременно и во вторую очередь начать с помощью этих людей реализовывать свои масштабные и грандиозные проекты на этих обширных территориях, о некоторых из которых мы уже упоминали в своих работах ранее, и одними из которых являются следующие: **Первое** – это есть строительство железнодорожной магистрали с удвоенной – расширенной колеей, по которой могут двигаться, с одной стороны, как поезда со старой российской колеи, так и с узкой европейской, а с другой стороны, также и поезда с расширенной – удвоенной колеей, причем с тяговой установкой – двигателем, питающимся электричеством, вырабатываемым от атомного реактора, размещенного на расширенной платформе головных вагонов поездов, которые уже не будут требовать в условиях вечной мерзлоты строительство электрических линий для своего питания.

Второе – это есть строительство новых водно-наземных северных магистралей с целью существенного укорочения расстояния из Европы в Азию по основному Северному морскому пути без использования Берингова пролива и без выхода в Тихий океан, но с использованием реки Лена и её притоков со строительством тоннелей сквозь горы в сторону Охотского моря и/или на Юг в сторону реки Амур с использованием имеющихся естественных водных путей и водоемов, что может сократить расстояние от устья реки Лена до Владивостока как минимум в два раза, если не больше, то есть транспортировка товаров из Европы до Владивостока будет длиться не две недели, как планируется по Северному морскому пути, а не более 10 дней, точнее порядка 8-9 дней, и навигация будет длиться не 3-4 месяца, а не менее 6-7 месяцев из-за слабости льдов на реках.

Третье – это есть строительство абсолютно новых наземных и/или полуподземных магистралей с Севера на Юг и Восток от устья реки Лена в виде не

только нефти и/или газопроводов, но товаропроводов и/ли контейнеропроводов с сооружением тоннелей в горных районах для выхода в Охотское море и/или с выходом к реке Амур, причем более подробно об этих и других новых проектах, не озвученных ранее пока никем, очевидно, мы рассмотрим и будем рассуждать и анализировать со всех сторон уже в последующих частях данной работы, но, однако, здесь же, можем лишь заметить о том, что наши все эти проекты окупаемы в течение не более 6-8 лет и для их реализации потребуются усилия и напряжения людских ресурсов и промышленности нескольких стран с ежегодными затратами порядка не менее 150-250 миллиардов долларов, и это кроме тех инвестиций, о которых ранее упоминал президент нашей страны Владимир Путин, что в совокупности, на наш взгляд, не должно оставлять вообще никакого места хоть каким-либо военно-политическим спорам и территориальным претензиям между Россией, Китаем и Японией, кроме как только для тесного экономического сотрудничества между нашими странами.

Итак, резюмируя четвертую часть этой работы, можно смело утверждать, что своими открытыми решительными и обоснованными действиями в геополитике и экономике, избавленными от всякой надменности и пренебрежения национальными интересами всех других соседних стран, Россия и её президент, в отличие от Западных стран и их лидеров, разворачиваясь в сторону Азии и Тихоокеанского региона, начала одновременно дельно, хоть и медленно разворачивать и большинства интересов своих ближайших соседей в свою сторону, тем самым, избавляя все эти страны от уже давно надоевшего им всем, без всяких сомнений, бесконтрольного доминирования англосаксонских геополитических и экономически интересов над их национальными интересами, в этой связи ключевую роль влияние на эти процессы триумвирата РИК и таких структур как ШОС и БРИКС, в том числе и ОДКБ, и Таможенный Союз, на наш взгляд, практически нельзя переоценить, а с учетом того, что в самое ближайшее время к этим организациям могут присоединиться ещё и такие страны, как Иран и Турции, Пакистан и Афганистана, Японии и Вьетнама с обеими Кореями, превратит роль России и триумвирата в доминанту мировой экономики и геополитики, ограничив действия англосаксов лишь Северной Атлантикой и Западной Европой, экономика которой существует и развивается лишь благодаря трудолюбию и умеренным потребностям многих народов именно Азии, тем самым, оттеснив на дальние задворки истории и прекратив многовековые истязания англосаксов человечества. ■

Библиографический список

1. Сайфуллаев Ш.Р. «Владимир Путин и Россия, Индия и Китай ...и... человечества», части 1 – «Вводная часть» и часть 2 - «Владимир Ленин и Россия, Индия и Китай». // Научно-аналитический журнал «Научный обозреватель» № 11, с. 5, 2013
2. Сайфуллаев Ш.Р. «Владимир Путин и Россия, Индия и Китай ...и... человечества», части 3 - «Владимир Путин и Европа, Россия и англосаксы». // Всероссийский научно-практический «Журнал научных и прикладных исследований», № 11, с. 6, 2013
3. Н.В. Стариков. «Геополитика. Как это делается». Изд. «Питер», СПб, 2010
4. Бьюкенен П. Смерть Запада. М., 2003
5. Капхен Ч. Закат Америки уже скоро. М., 2004
6. Брутенц К.Н. Закат американской гегемонии. Конец однополярного мира и великая геополитическая революция. М., 2009
7. Бжезинский З. «Стратегическое видение». М., 2010
8. Сайфуллаева Р.Р., Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепция и исторический материализм – Часть-1 // Журнал «Научный Обозреватель», № 8, с. 16, 2013
9. Сайфуллаева Р.Р., Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепция и исторический материализм – Часть-2 // Журнал «Научная Перспектива», № 11, с. 6, 2013
10. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепция – новая современная фундаментальная экономическая теория. Часть 1 и 2 // Всероссийский научно-практический «Журнал научных и прикладных исследований», № 4, с. 4 и № 6, с. 10, 2013.
11. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепция – новая современная фундаментальная экономическая теория. Часть 3 // Журнал «Научная Перспектива», № 10, с. 5, 2013
12. Сайфуллаев Ш.Р. Величие России необходим интеллеktуал // Интернет журнал «Капитал страны», 2.02.2012.
13. А.И.Подберезкин, К.П.Боришполец и О.А.Подберезкина. «Евразия и Россия: геополитическое измерение». М., 2013
14. <http://www.rosbalt.ru/cgi-bin/index.cgi> —19.10.2001 г.
15. Журнал «Эхо планеты», № 44, 2013

ПОДХОДЫ К ЭФФЕКТИВНОМУ ИСПОЛЬЗОВАНИЮ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ И ТЕХНОЛОГИЙ В РОССИЙСКИХ КОМПАНИЯХ

Анна Валерьевна БАБИКОВА

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики предприятия
Южного федерального университета*

На сегодняшний день общемировой тенденцией является опережающее развитие сектора информационных технологий в сравнении с другими отраслями экономики и промышленности. Эксперты прогнозируют увеличение доли сектора информационно-коммуникационных технологий в ВВП всех стран, ожидается трехкратное увеличение объема данного сектора уже в 2025 году. На такой же порядок возрастет доля мирового экспорта информационно-коммуникационных технологий и офисного оборудования к 2020 году. Активное внедрение информационных технологий в деятельность современных компаний объясняется не только стремительным развитием данного сектора, но и тем, что инвестиции в информационно-коммуникационные технологии увеличивают производительность в 3-5 раз по сравнению с инвестициями в капитал, который к информационно-коммуникационным технологиям не относится [1].

По мнению специалистов, анализирующих тенденции распределения финансовых потоков в секторе информационно-коммуникационных технологий к 2015 году годовой расход средств в данном секторе достигнет 41,1 млрд. дол. В таких условиях применение современных информационных технологий в управлении компаниями является незаменимым фактором повышения их стратегической устойчивости. Усложнение и увеличение объемов информации приводит к необходимости внедрения таких информационных технологий и систем, которые эффективно способствовали взаимодействию элементов организационной структуры для решения стратегических задач компании. Отличительными чертами современного бизнеса являются высокий уровень конкуренции и постоянно меняющиеся условия хозяйствования, что повышает сложность задач, которые необходимо решать менеджменту компании.

По мнению специалистов IT-сферы главным трендом развития информационно-коммуникационных технологий в контексте управления современными компаниями является замена отдельных разрозненных систем интегрированными средствами, охватывающими специализированные машины и пространство удаленных ресурсов (облачные сервисы Cloud Computing) вовлекающих бизнес-сервисы и средства манипулирования приложениями, работающими с различными устройствами [2].

Автоматизация и усложнение программного обеспечения, приведет к изменению инфраструктуры организации, которая должна будет обеспечить ее функционирование в условиях стремительного роста объема информации. Перспективное развитие компании зависит от выбранной стратегии ведения бизнеса, важной составляющей которой является стратегия информатизации компании [3, с. 180]. При выборе стратегических альтернатив развития компании менеджменту необходимо учитывать многие из внешних факторов, такие, как например тенденции развития отрасли, рыночные изменения, а так же направления развития технологических тенденций. Сочетание основной идеи бизнеса и информационных инструментов обеспечивает необходимый уровень информатизации компании.

Процесс внедрения информационной системы сопровождается усложнением коммуникаций внутри компании, необходимостью взаимодействия с консультантами по внедрению, увеличением объема работ сотрудников компании, что приводит к возникновению такой проблемы, как сопротивление персонала происходящим изменениям. Недостаточное понимание работниками целей внедрения, постановка задач без учета требований и ограничений информационной системы приводит к некачественному выполнению сотрудниками поставленных задач. Поскольку современные организации имеют многопродуктовую направленность, обладают территориальной разудаленностью подразделений, осуществляют различные виды деятельности ошибочным является перенос типового решения одного предприятия на другие без учета собственной организационной структуры, информационной инфраструктуры и внутренних процессов, ориентация на внедряемую систему, а не на отличительные черты бизнеса, для развития которого совершенствуется система управления. Решением указанной проблемы может стать формирование единого информационного поля между сотрудниками, менеджерами и специалистами по внедрению, создание однозначной и непротиворечивой системы целеполагания, понятная сотрудникам на всех уровнях управления.

Одной из причин неудачных внедрений корпоративных информационных систем – систем является недостаточная проработка проекта информационной системы на стадиях планирования, проекти-

рования и внедрения, низкий уровень взаимодействия заказчика с исполнителем, в результате чего наблюдается слабая степень ее интеграции в общую систему управления организацией. Поскольку основными задачами информационной системы организации являются: сбор первичной информации и представление ее в удобном для анализа виде, различные виды учета, организация документооборота, планирование, прогнозирование, поддержка бизнес-процессов, первоочередной задачей на этапе проектирования, является выбор показателей, которые впоследствии будут использованы для принятия управленческих решений.

Немаловажным аспектом внедрения информационных систем в процесс управления современного предприятия является оценка эффективности такого внедрения.

Применяемые ранее подходы к оценке экономической эффективности информационных технологий основанные на расчете приведенной стоимости и срока окупаемости капитальных вложений не учитывают динамику затрат и эффектов во времени, поэтому их применение не является целесообразным. Элементы данных подходов могут использоваться в тех случаях, когда речь идет о точечной автоматизации характеризующейся однократными капиталовложениями, постоянными эксплуатационными расходами. Годовой экономический эффект можно рассчитать используя разницу эксплуатационных расходов до внедрения IT-проекта и после внедрения с учетом повышения производительности труда пользователя. Ограничения в применении данного варианта расчетов обусловлено тем, что максимальный эффект может быть достигнут в случае экономии например, на заработной плате при автоматизации бизнес-процессов сопровождающееся сокращением персонала. В настоящее время такая автоматизация возможна может быть только на предприятиях малого бизнеса, крупные предприятия к настоящему моменту имеют высокий уровень автоматизации рабочих процессов, развитую инфраструктуру которую совершенствуют согласно изменениям внешней среды. Если речь

идет о реализации инвестиционного проекта в сфере информационных технологий то для оценки его экономической эффективности используется система показателей: чистый дисконтированный доход, индекс доходности, внутренняя норма доходности, срок окупаемости капитальных вложений. Комплексный анализ этих показателей позволит решить задачу определения эффективности проектов по разработке, внедрению и эксплуатации информационных систем и технологий на основе сложившихся и апробированных в мировой практике инвестиционных методических подходов к оценке эффективности проектов в сфере высоких технологий.

Самым очевидным и наиболее часто используемым методом экономической оценки целесообразности внедрения информационных технологий является коэффициент рентабельности инвестиций (ROI) характеризующий доходность инвестиционных вложений в IT проекты. Тем не менее, данный подход не всегда является эффективным, что отмечают специалисты IT-сферы [4]. Информационная инфраструктура организации состоит из различных модулей, в состав которых входит аппаратная часть и программное обеспечение, имеющие различные сроки окупаемости, что затрудняет применение универсальной формулы для расчетов. Требуется конкретизация указанной методики в зависимости от специфики объектов оценки. Кроме количественных показателей эффективности, таких как прямая экономия за счет снижения трудоемкости работы, времени обработки заказов и процессов согласования, существуют косвенные эффекты, или качественные показатели эффективности которые не всегда возможно выразить в абсолютных показателях. В связи с этим, компаниям, внедряющим информационные системы и технологии целесообразно разрабатывать собственные системы оценки эффективности внедрения, которые наряду с традиционными методиками будут содержать комплексные оценки с учетом специфики деятельности, особенностей инфраструктуры компании, способы перевода качественных показателей в количественные. ■

Библиографический список

1. М. Никитенкова. Анализ факторов рисков инновационной деятельности в сфере информационно-коммуникационных технологий. // Россия и Америка в 21 веке. Электронный научный журнал. 2012. №3. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rusus.ru>, дата обращения 23.11.2013.
2. Л. Черняк Открытые системы. Эл. журнал. №10, 2012. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.osp.ru/>, дата обращения 23.11.2013.
3. Информационное обеспечение процесса управления экономическими системами. Монография. Под ред. М.А. Боровской. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2008.
4. Аналитический обзор. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.cnews.ru/reviews/new/itinfrastruktura_predpriyatiya_2013, дата обращения 05.12.2013.

РОЛЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СУЖДЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ПРАКТИКЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Мария Викторовна ДОРОГОВА

*магистрантка, кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита,
Тюменский государственный университет*

Елена Владимировна ЛУПИКОВА

*кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита,
Тюменский государственный университет*

Аннотация. В статье рассматривается роль профессионального суждения бухгалтера, как инновационного инструмента бухгалтерского учета, появление которого обусловлено реформированием отечественной учетной системы и сближением её с МСФО.

Ключевые слова: профессиональное суждение бухгалтера, реформирование отечественной системы учета, новые учетные категории.

Keywords: professional judgement accountant, the reform of the national accounting system, new accounting categories.

В современных условиях быстро развивающихся рыночных отношений все более актуальным становится представление хозяйствующими субъектами как внутренним, так и внешним пользователям качественной финансовой информации.

Подобная необходимость связана с тем, что финансовая информация является базой, на основании которой принимаются определенные управленческие и экономические решения. Для того, чтобы финансовая информация отвечала запросам, потребностям и была понятна всем пользователям, при её формировании необходимо соблюдение определенных правил и принципов ведения бухгалтерского учета.

Однако не все так просто, в настоящий момент существуют различные учетные системы и их классификации. Одной из наиболее известных является трехмодельная классификация, в рамках которой выделяют англо-американо-голландскую, континентальную и южноамериканскую учетную модели [3, с.20]:

Англо-американо-голландская модель учета характерна для стран с хорошо развитыми фондовыми рынками, поэтому система учета в данной модели отличается максимальной степенью раскрытия информации, прежде всего для инвесторов и кредиторов. Стандарты ведения финансового учета и формирования финансовой отчетности разрабатываются при активном участии профессиональных организаций. Страны с этой моделью учета отлича-

ются высоким профессиональным уровнем бухгалтеров и пользователей финансовой отчетности.

Континентальной модели учета придерживается большая часть стран Европы, а также Япония. Для этих стран характерно наличие законодательного регулирования бухгалтерского учета, консервативный подход при формировании учетной политики. Во многих странах деятельность компаний тесно связана с банками, которые являются основными поставщиками финансовых ресурсов. Финансовая отчетность ориентирована в большей степени на удовлетворение информационных потребностей налоговых и иных органов государственного регулирования.

Для южноамериканской модели учета характерна ориентация системы учета на высокий уровень инфляции. Финансовая отчетность нацелена на государственные потребности, прежде всего налоговые, и строго регламентирована.

Для России на современном этапе характерна континентальная модель учета, базирующаяся на принципе «разрешено то, что разрешено». При континентальной модели учетные правила регламентируются государством и построены по принципу Кодекса, используется национальный план счетов, налоговое законодательство оказывает значительное влияние на систему финансового учета.

Однако, по нашему мнению, рыночные отношения представляют собой динамичную, постоянно меняющуюся систему, для которой в принципе невозможен тотальный регламент. Даже самая хорошая регламентация, т.е. установленная из центра система правил, не сможет вобрать в себя и учесть всего возможного разнообразия хозяйственной практики. Таким образом, в современных условиях рыночных отношений бухгалтер должен иметь профессиональное суждение, поскольку, как отмечает профессор Я.В. Соколов: «даже самое хорошее нормативное регулирование не способно учесть непрерывно меняющуюся жизнь» [7, с.66].

С 2004 года с момента принятия Концепции развития бухгалтерского учета и отчетности в РФ и



Рисунок 1. Модели учетных систем

до настоящего времени в отечественной учетной практике произошли значительные изменения. Рассматриваемый документ фактически заложил новые концептуальные основы бухгалтерского учета, основанные не на жесткой регламентации, а на мнении специалиста, организующего учет, основываясь на рыночных реалиях, рационализме и потребностях пользователей в информации о финансовом положении, финансовых результатах и изменениях в финансовом положении субъекта хозяйствования.

В качестве основного инструмента реформирования бухгалтерского учета и отчетности были приняты Международные стандарты финансовой отчетности (далее - МСФО).

Следует отметить, что логика построения МСФО сильно отличается от правил ведения российского учета. Стандарты и интерпретации дают лишь общую информацию о способе представления в отчетности той или иной статьи. МСФО не дают количественных оценок, ограничиваясь такими выражениями, как «существенный», «материальный» и «способный повлиять на решение». Поэтому бухгалтерам, которые составляют МСФО-отчетность, часто приходится применять профессиональное суждение.

Внедрение на территории России МСФО повлияло не только на подходы к регулированию учетной практики, но и способствовало появлению новых учетных категорий. Так термины «профессиональная оценка» и «профессиональное суждение» все больше стали проникать в деятельность отечественных специалистов в области ведения учета, формирования и анализа бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В свою очередь для российских бухгалтеров понятие «профессиональное суждение» является новым и малопонятным. На наш взгляд это связано с тем, что бухгалтерский учет в России долгое время воспринимался как свод законодательно установленных правил, которым бухгалтер обязан был следовать. От бухгалтера требовалось знание и четкое исполнение инструкций, разрабатываемых на государственном уровне. При этом бухгалтер рассма-

тривался как исполнитель, хорошо владеющий техникой бухгалтерского учета – бухгалтер-регистратор. В зарубежной учетной практике таких специалистов называют счетоводами (от англ. – book keeper) [6, с.120].

При организации учета в соответствии с принципами по МСФО бухгалтер превращается в бухгалтера-аналитика (от англ. – accountant), самостоятельно принимающего решения относительно классификации, оценки и порядка

отражения фактов хозяйственной жизни в учете и отчетности, исходя из сложившейся ситуации или назначения формируемой информации. Значимость учетного работника для процесса подготовки и обоснования управленческих решений также существенно трансформируется, поскольку в основе предложений находится профессиональное суждение специалиста [6, с.120].

Интеграция России в мировое экономическое пространство приводит к тому, что отечественный бухгалтер при формировании финансовой отчетности должен учитывать особенности и использовать возможности как нормативного, так и профессионального регулирования для формирования достоверной информации, на основании которой её пользователи смогут принимать обоснованные экономические решения.

Как утверждают многие аналитики, профессиональная деятельность современного бухгалтера стала более сложной, углубленной, значимой, поскольку в целях обеспечения непрерывности деятельности организации от неё требуется [5]:

- максимально достоверно отражать финансово-хозяйственное состояние предприятия, пользуясь предоставленной бухгалтерскими стандартами свободой выбора способов учета;
- полностью удовлетворять информационные потребности всех заинтересованных пользователей.

Иными словами, современный бухгалтер, основываясь на профессиональном суждении и действуя в рамках существующего законодательного поля, должен принимать решения:

- о классификации элементов отчетности активов (основных средств, нематериальных активов, материально-производственных запасах) и обязательств (отнесение обязательств к долгосрочным или краткосрочным);
- о выборе оценки элементов отчетности (использование восстановительной или первоначальной стоимости объектов основных средств);
- определение оценочных обязательств и вероят-

ности наступления условных событий и пр.

При этом от того, как бухгалтер оценивает и классифицирует факты хозяйственной жизни, зависят показатели финансовой отчетности, определяющие финансовое состояние и финансовую результативность деятельности организации.

Следует отметить, что определение понятия «профессиональное суждение» в российских нормативных актах по бухгалтерскому учету отсутствует, тем не менее, имеют место отдельные косвенные указания на его применение в российской учетной практике.

Например, в Положении по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации" (ПБУ 1/2008), бухгалтеру предоставлена возможность формирования собственного профессионального суждения о фактах хозяйственной деятельности предприятия исходя из общепринятых принципов ведения учета.

Так в учетной политике должны быть раскрыты те правила представления учетной и отчетной информации [2]:

- по которым способы отражения информации предусмотрены законодательством РФ (и/или) нормативными правовыми актами по бухгалтерскому учету;

- по которым способы отражения информации отсутствуют и разработаны организацией самостоятельно;

- по которым законодательно установленные нормы противоречат достоверному отражению финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Кроме того при формировании учетной политики бухгалтер должен обладать:

- знаниями специфики деятельности и перспектив развития организации;

- пониманием особенностей и последствий применения тех или иных правил оценки активов и обязательств и признания элементов финансовой отчетности;

- умением анализировать результаты деятельности организации, выявлять оптимальные спосо-

бы оценки и рациональные методы учета и составления финансовой отчетности.

Кроме того, по мнению профессора Ю.Н.Снопков, бухгалтер при формировании профессионального суждения в процессе подготовки учетной политики должен уметь [5]:

- обосновывать вариативный характер учетной политики, позволяющей применять разные методы оценки активов и обязательств, обусловленные характерными ситуациями;

- формировать суждения по тем фактам хозяйственной деятельности, по которым нет нормативной определенности (например, в отношении отражения событий после отчетной даты или условных фактов хозяйственной деятельности);

- привлекать независимых экспертов для получения подтверждения собственному профессиональному суждению и отстаивать его при возникновении споров.

Обобщая вышеизложенное, по нашему мнению можно сделать вывод о том, что нормы, установленные законодательно, не способны учесть всевозможные варианты отражения информации о финансово-хозяйственной деятельности предприятия в различных ситуациях, вынуждая, тем самым, современного бухгалтера применять профессиональное суждение.

Безусловно, профессиональное суждение это инновационная категория в современном российском бухгалтерском учете, объективная необходимость которой обусловлена реформированием системы отечественного бухгалтерского учета в соответствии с МСФО.

Реализуемые правительственными органами и профессиональным сообществом мероприятия в области реформирования системы бухгалтерского учета и отчетности приводят к существенным изменениям в организации бухгалтерского учета на предприятии: бухгалтер превращается в одну из ключевых фигур, поскольку значительное влияние оказывает его профессиональное суждение. ■

Библиографический список

1. Концепция развития бухгалтерского учета и отчетности в РФ на среднесрочную перспективу, утв. Приказом МФ РФ от 01.07.2004г. №180.
2. Положение по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации" (ПБУ 1/2008), утвержденное Приказом Минфина России от 06.10.2008 № 106н.
3. Международные стандарты финансовой отчетности: Полный курс МВА / Т.В. Шишкова, Е.А. Козельцева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Рид Групп, 2011г. – 320с.
4. Штефан М.А., Ковина А.К. Профессиональные оценки в бухгалтерском учете и отчетности. // Международный бухгалтерский учет, №18, 2013г.
5. Снопков Ю.Н. Учетная политика как инструмент реализации профессионального суждения бухгалтера. // Бухучет в сельском хозяйстве, 2012г., №2.
6. Саталкина Е.В. Профессиональное суждение – инновационный инструмент бухгалтерского учета и нормы его регулирования. // Налоги, инвестиции, капитал, №1-3, 2012г., с.118-128.
7. Соколов Я.В., Терентьева Т.О. Профессиональное суждение бухгалтера: итоги минувшего века. // Бухгалтерский учет, №12, 2001г., с.66.

ПРОБЛЕМА КОНЦЕНТРАЦИИ БАНКОВ В РОССИИ

Наталья Сергеевна ДРЕВЕТНЯК

Пермский национальный исследовательский политехнический университет

Концентрация банков происходит как в результате ускоренного роста масштабов деятельности и массы капиталов более крупных банков за счёт накопления прибыли (собственно концентрация), так и путём "присоединения" к крупным банкам мелких, поглощения последних и образования банковских групп, концернов банков (централизация). Эти процессы тесно связаны между собой: слияния банков обычно дают толчок к ускоренному росту их капиталов и прибылей, а быстрый рост масштабов финансовых операций позволяет подавлять и подчинять конкурентов. Один из показателей уровня концентрации банков удельный вес крупнейших банков страны в операциях и прибылях всей банковской системы.

нем рынке, так и на межнациональных рынках. Что касается России, то здесь становление рыночной экономики столкнулось и продолжает сталкиваться с особой концентрацией производства товаров и услуг. Она сформировалась в нерыночной среде и по своему происхождению существенно отличается от классических экономических отношений, вырастающих из концентрации и централизации капиталов в процессе конкуренции.

Концентрация банковского капитала - объективный процесс сосредоточения денежных средств в крупнейших банках. Этот процесс происходит как путем расширения операций более крупных банков, так и путем поглощения или слияния банков. В Великобритании, например, в результате много-

Таблица 1. Концентрация в российском банковском секторе

Показатель концентрации	5	20	50	200	1000	Все банки
Доля в филиальной сети банковского сектора	36%	46%	60%	77%	97%	100%
Доля в совокупных активах	64%	75%	82%	92%	100%	100%
Доля в совокупном кредитном портфеле	47%	65%	77%	91%	100%	100%
Доля в объеме вкладов населения	64%	75%	82%	92%	100%	100%
Доля в обслуживании предприятий и организаций	35%	53%	65%	84%	100%	100%
Доля в совокупном банковском капитале	35%	54%	65%	83%	99%	100%

Одним из важнейших факторов, оказывающих влияние на состояние конкуренции в банковском секторе, является концентрация капитала. Рост экономической концентрации может ослабить конкурентную борьбу как непосредственно вследствие уменьшения числа конкурентов, так и косвенно — в результате увеличения вероятности оставшихся после концентрации организаций открыто или тайно координировать свои действия. Затронутые этим процессом организации могут находиться в одном или нескольких регионах страны или даже в других государствах. Значительное увеличение финансовых возможностей объединенных организаций может обеспечить им более широкую сферу действий и средств воздействия в отношении имеющихся конкурентов. Глобализация экономических процессов, включающая в себя их централизацию и концентрацию, вынуждает учитывать соответствующие изменения в конкурентных отношениях, как на внутрен-

нековой деятельности кредитно-расчетных учреждений сложилась так называемая «большая четверка» крупнейших банков страны, на долю которой приходится около 80% всех банковских активов. Аналогичная ситуация имеет место в США, Японии и других развитых странах. В отличие от западных моделей новая банковская система России сложилась в исторически беспрецедентно сжатые сроки. В такие же сроки, как мы уже видели, уложился и процесс концентрации банковского капитала. Такая концентрация банковского капитала за столь короткое время могла произойти теоретически лишь при одном условии - разработке небольшим числом кредитных организаций неких уникальных банковских продуктов, на которые возник огромный спрос, увеличивший во много раз клиентскую базу и соответственно привлеченные денежные средства. Но известно, что особых новаций в тот период не наблюдалось. Поэтому возникает вопрос: чем все же

обусловлена такая концентрация капиталов в российском банковском секторе? Возможно причины такого феномена следующие. Отсутствие в то время в нашей стране системы федерального казначейства сделало необходимым подключение коммерческих банков к обслуживанию счетов бюджетов различных уровней, и прежде всего федерального бюджета. Те коммерческие банки, которые получили эту возможность, стали располагать огромными и фактически бесплатными финансовыми ресурсами. При этом важно подчеркнуть, что для использования этих средств с максимальной для себя выгодой так называемым «уполномоченным» банкам не было никакой необходимости совершенствовать банковские технологии, разрабатывать новые формы услуг, развивать инфраструктуру. Данные банки максимальную прибыль получали самым простым способом: благодаря марже между привлеченными и размещенными средствами, которая в условиях гиперинфляции была огромной.

Концентрация капитала в российской действительности — это двойственное явление, содержащее в себе и положительные, и отрицательные стороны. Отношение к данному процессу зависит от ответов на следующие вопросы: Формируются ли традиции цивилизованного укрупнения капитала? Соблюдаются ли правила конкурентной борьбы? Разработана ли необходимая правовая база, обеспечивающая защиту от недобросовестной конкуренции и монополизации сферы банковских услуг.

К сожалению, в настоящее время односложно ответить на эти вопросы затруднительно.

Подводя итоги, можно констатировать, что проблема взаимосвязи концентрации капитала носит в российской банковской системе противоречивый характер. С одной стороны, концентрация банковского капитала в России получила в наследство административно-командной системы и совпала с процессом первоначального накопления капитала, характеризуемого неразборчивостью в средствах для достижения целей и неразвитостью правовых норм. В этих условиях говорить о добросовестной монополизации не приходится. С другой стороны, укрупнение капитала российских банков объективно необходимо для выживания в конкурентной борьбе с иностранными банками. Центральному банку РФ при таком положении нелегко: ему необходимо стимулировать увеличение капиталов банков, которое к тому же сталкивается с государственными антимонопольными барьерами, и одновременно учитывать мнение общественности о том, что наряду с крупными банками должны существовать средние и малые, во многих случаях способные обеспечить как лучшее обслуживание клиентов, так и большую финансовую эффективность. Банковское же сообщество, со своей стороны, требует от ЦБ РФ протекционистских мер по защите своего бизнеса от проникновения иностранного капитала. ■

Библиографический список

1. Черных С.И. Банковская конкуренция и концентрация капитала. // *Финансы и кредит*. – 2007. - №1. – С. 20 – 27.
2. Герасименко В.В. Банковский капитал: концентрация и методы его оценки // *Банковское дело*, 2007. - №4. - С.32-35
3. Лукасьян Г.М. *Экономика от А до Я: Тематический справочник*, 2007 г.
4. Информация информационного электронного сервера Банка России, #"center">Приложение



РОССИИ НУЖНЫ «ДЛИННЫЕ ДЕНЬГИ»

Юлия Сергеевна АРЕФИНА

Пермский национальный исследовательский политехнический университет

Экономика России задыхается от нехватки денег. Долгосрочные ресурсы практически отсутствуют. Как результат, в России дорогие кредиты, а инвестиционные банки, проектное и венчурное финансирование находятся на низком уровне. Стране нужен новый взгляд на денежную политику, это поиск источников «длинных денег».

Актуальность данной темы заключается в осуществлении с помощью «длинных денег» финансирования долгосрочных программ развития и долгосрочных накоплений денежных средств.

Поставлена задача выяснить препятствия развития в России долгосрочных вкладов, обозначить цели и пути улучшения сложившейся ситуации.

Определим, чем являются «длинные деньги». Это, прежде всего, выражение, используемое в экономике и финансах для характеристики долгосрочных вкладов.

Долгосрочные вклады - денежные вклады в банк на срок в один год и выше, не подлежащие досрочному изъятию; в случае преждевременного изъятия снижаются процентные ставки. Покажем средневзвешенные процентные ставки по привлеченным кредитным организациям вкладам физических лиц (рис.1) и нефинансовых организаций (рис.2) по долгосрочным и по краткосрочным вкладам [1].

есть выше ставки рефинансирования ЦБ РФ.

- Чем больше сумма вклада, тем выше его доходность.

- Ставка по депозиту прямо пропорциональна его сроку.

- По рублёвым депозитам доходность выше, чем по вкладам, открытым в других валютах (рис. 1) [2] [3].

В 2013 г. наметилась тенденция к постепенному снижению ставок по вкладам. Согласно данным Банка России во II квартале процентные ставки по привлеченным рублевым вкладам свыше 1 года снизились до 8,1%. А по валютным - снизились до 4,0% (рис. 3) [2].

Критерии выбора наиболее выгодного долгосрочного депозита:

- Возможность расходных операций.
- Наличие ограничений касательно приходных операций по счету.
- Валюта.
- Возможность досрочного льготного расторжения договора вклада.
- Вид ставки (фиксированная, ступенчатая, плавающая и др.).

Надёжность, рейтинги и репутацию организации.

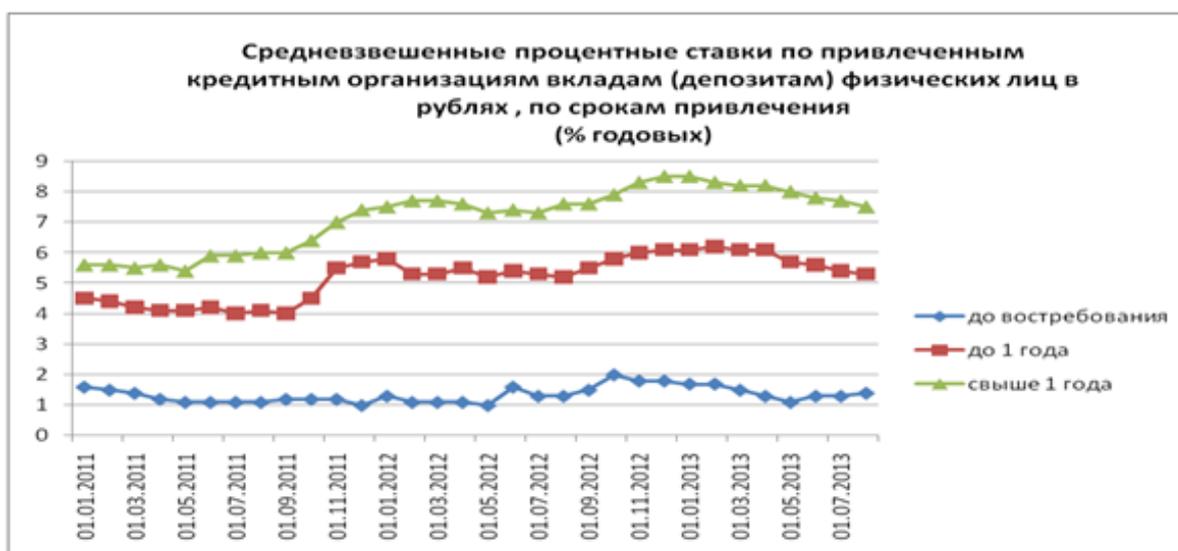


Рисунок 1.

Условия банковских вкладов: доходность.
- Ставка по депозиту крайне редко устанавливается

Нехватка в России долгосрочных ресурсов – явление общепризнанное. Было бы удобно предложить



Рисунок 2.



Рисунок 3.

России простой способ решения проблемы, проанализировав «международный опыт» более развитых стран. Однако анализ показывает, что эта проблема в каждой стране решается по-своему.

Наиболее популярны среди банкиров методы создания таких ресурсов – безотзывные вклады, расширение гарантий по вкладам, предоставление банкам долгосрочных депозитов Минфина (и за счет средств Фонда национального благосостояния России и Резервного фонда) и Банка России.

Вклады населения в ресурсной базе банков.

В России уровень доли средств физических лиц порядка 25% пассивов можно считать типичным по меркам развитых стран. Депозиты юридических лиц занимают первое место в ресурсной базе. Эти показатели показали положительную тенденцию в I полугодии 2013 года до 32,5%. А снижение пришлось на средства кредитных организаций и в банковских пассивах (рис.4) [2].

Основные препятствия для создания доступной системы долгосрочных ресурсов:

- Низкий уровень доверия регулятора к отчетности банков. Возможность их привлечения определяется высокими кредитными рейтингами банков.

- Российский финансовый рынок фактически переживает кризис. Если говорить про отрасль страхования, то объем ресурсов, доступных страховым компаниям, существенно уменьшается. За последние 10 лет объем резервов страховых компаний уменьшился примерно на 2 млрд рублей [4].

- Рынок управления активами не может предоставить банковской системе такого же объема потенциальных ресурсов, как на Западе. Эти инвестиции проходили через ПИФы (Паевой инвестиционный фонд) и ориентировались на рынок акций, что давало большую потенциальную доходность. Последние пять никаких существенных доходов на фондовом рынке не предвидится. В результате инвесторы стали выводить свои средства из ПИФов в другие активы.

Альтернативные источники долгосрочных ресурсов в России:

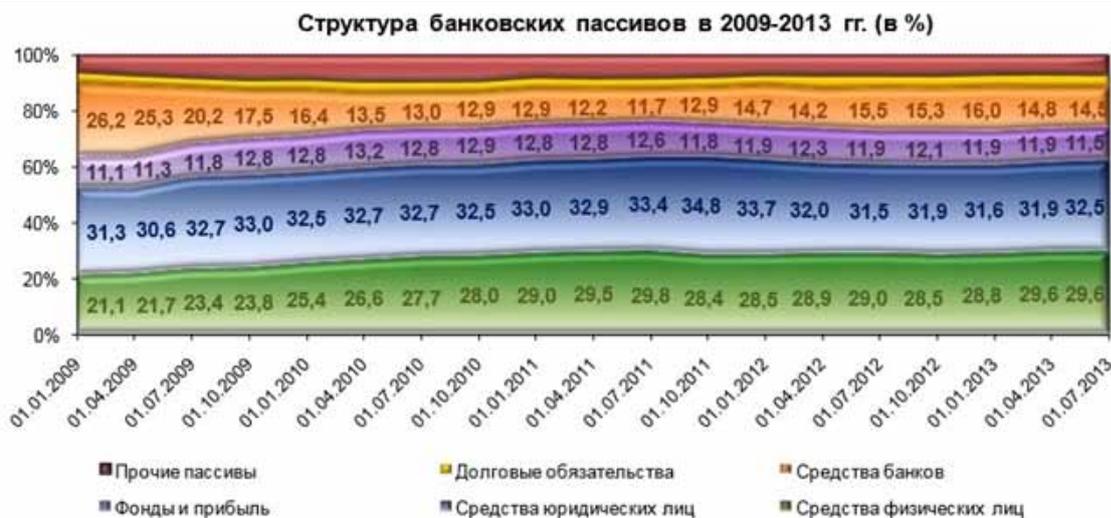


Рисунок 4.

- Средства нерезидентов. В докризисный период средства, привлекаемые через программы заимствований на фондовых рынках в виде выпуска еврооблигаций и аналогичных инструментов, были достаточно привлекательными для крупнейших банков [5].

- Долгосрочные жилищные накопления граждан. Согласно прогнозам Минэкономики и Минрегиона, количество семей, получающих ипотечные кредиты, возрастет до 1 млн к 2020 году [4].

- Привлечение портфелей однородных ссуд не только в ипотеке, но и в других инструментах (кредитные карты, потребительские кредиты).

Эти инструменты банки уже частично использу-

ют при привлечении средств в иностранных юрисдикциях, но в России такие сделки крайне затруднены.

Подведем итоги

Низкий уровень доверия регулятора к отчетности банков, а также неразвитость альтернативных финансовых посредников - главные причина проблем с долгосрочными ресурсами российских коммерческих банков.

Без «длинных денег» экономика не может нормально развиваться. В данной работе мы рассмотрели все основные аспекты торможения развития в России долгосрочных вкладов и попытались обозначить возможные пути финансирования. ■

Библиографический список

1. Министерство финансов Российской Федерации. — 2007 [Электронный ресурс]. Дата обновления: 05.10.2013. — URL: <http://www.minfin.ru/> (дата обращения: 05.10.2013).
2. Агентство по страхованию вкладов. — 2004 [Электронный ресурс]. Дата обновления: 07.11.2013. — URL: <http://www.asv.org.ru/> (дата обращения: 07.11.2013).
3. Вклады и депозиты. Банки: вклады и депозиты в рублях, валюте, золоте и ценных бумагах. . — 2010 [Электронный ресурс]. Дата обновления: 09.11.2013. — URL: <http://www.vkladi-depoziti.ru/> (дата обращения: 09.11.2013).
4. «Экономическая политика». — 2012 [Электронный ресурс]. Дата обновления: 17.11.2013. — URL: <http://www.ecpol.ru/> (дата обращения: 17.11.2013).
5. OECD. Организация Экономического Сотрудничества и Развития. — 2010 [Электронный ресурс]. Дата обновления: 21.10.2013. — URL: <http://www.oecd.ru/> (дата обращения: 21.10.2013).



ПОСЛЕДСТВИЯ ОШИБОК В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ

Ирина Николаевна ГОЛЬЦОВА

*соискатель ученой степени экономических наук,
соискатель факультета управления и предпринимательства
ННГУ им.Н.И.Лобачевского*

Бухгалтерский учет – это формирование документированной систематизированной информации об объектах учета, в соответствии с требованиями данного закона, и составление на ее основе бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Руководитель должен помнить о главном – от того, как организован учет, зависит сохранность имущества, правильное начисление налогов, способность бизнеса приносить прибыль и др.

Важная задача при организации учета – это наладить своевременное и качественное оформление первичных учетных документов, передачу их в установленные сроки для отражения в бухгалтерском учете, а также достоверность содержащихся в них данных.

Руководители организаций могут в зависимости от объема учетной работы:

- учредить бухгалтерскую службу;
- ввести в штат должность бухгалтера;
- передать ведение бухучета централизованной бухгалтерии, специализированной организации или бухгалтеру-специалисту;
- вести бухгалтерский учет лично

Скорректирован порядок действий при разногласиях между руководителем и главным бухгалтером. В случае разногласий по осуществлению отдельных хозяйственных операций документы по ним могут быть приняты к исполнению с письменного распоряжения руководителя организации, который несет всю полноту ответственности за последствия таких операций.

С 1 января 2013 г. унифицированные формы первичных учетных документов не применяются. По мнению лектора Альмина Моисеевича Рабиновича, разнообразие первичных форм документов не опасно для компании. В частности, это касается ситуаций, когда контрагент прислал одну форму документа, а у организации в учетной политике закреплена другая. Учетная политика, как отметил лектор, распространяется только на исходящие документы, входящих она не касается. Однако бухгалтеру важно проверить наличие обязательных реквизитов в нем (п. 2 ст. 9 Закона о бухгалтерском учете).

При достаточном объеме приемов и способов использования контроля за первичной

документацией и достоверности ведения бухгалтерского учета, время от времени в бухгалтер-

ском учете отражаются данные неточно, либо ошибочно и может повлиять на экономические решения пользователей. Ошибка также может быть вызвана недобросовестными действиями должностных лиц организации. Неправильное отражение (неотражение) фактов хозяйственной деятельности в бухгалтерском учете и (или) бухгалтерской отчетности организации (далее - ошибка) может быть обусловлено, в частности:

- неправильным применением законодательства Российской Федерации о бухгалтерском учете и (или) нормативных правовых актов по бухгалтерскому учету;
- неправильным применением учетной политики организации;
- неточностями в вычислениях;
- неправильной классификацией или оценкой фактов хозяйственной деятельности;
- неправильным использованием информации, имеющейся на дату подписания бухгалтерской отчетности;
- недобросовестными действиями должностных лиц организации.

Такие ошибки могут быть совершены как непреднамеренно, так и нарочно, с целью скрыть факты хищений, например:

- завышение количества списываемых материалов по тем или иным основаниям (скрывает факт хищения материалов),
- непредставление кассиром приходных кассовых ордеров с последующим неотражением прихода наличных в кассу организации (скрывает факт хищения денежных средств из кассы организации) и т.п.

Последствия ошибок могут быть разными, ответственному лицу приходится расплачиваться своей репутацией, необходимостью уплаты штрафных санкций, привлечение к уголовной ответственности.

Особенно опасно ошибаться бухгалтеру. Хотя избежать ошибок ему вряд ли удастся, ведь уследить за всеми изменениями в бухгалтерском учете и налогообложении довольно

сложно, тем более что и времени на это очень мало: постоянно приходится оформлять документы, составлять различные отчеты...

Штрафные санкции за административные правонарушения в области финансов, налогов и сборов,

к которым, в частности, относится нарушение бухгалтерского и налогового законодательства, предусмотрены гл. 15 Кодекса РФ об административных правонарушениях.

Кроме того, ошибки, приводящие к искажению налогооблагаемой базы и сумм начисленных налогов, классифицируются как налоговые правонарушения. Ответственность за них установлена гл. 16 НК РФ.

Бухгалтерам организаций, получающих финансирование из бюджета, следует обратить внимание на необходимость целевого использования бюджетных средств, а также соблюдения сроков перечисления платы за пользование средствами, предоставленными на возвратной основе, и их возврата. В случае выявления подобных нарушений на должностных лиц и организации налагаются штрафы в размерах, аналогичных вышеуказанным (ст. ст. 15.14 - 15.16 КоАП РФ).

Ответственность налогоплательщика за систематическое (два раза и более в течение календарного года) несвоевременное или неправильное отражение на счетах бухгалтерского учета и в бухгалтерской отчетности хозяйственных операций, денежных средств, материальных ценностей, нематериальных активов и финансовых вложений (ст. 120 НК РФ)

Нарушения за деяния	совершенные в течение одного налогового периода	совершенные в течение более одного налогового периода	повлекшие занижение налоговой базы
штраф в размере	10 000 руб.	30 000 руб.	20% от суммы неуплаченного налога, но не менее 40 000 руб.

Ответственность для должностных лиц организации ст. 15.11 КоАП РФ

грубое нарушение правил ведения БУ и представления бухгалтерской отчетности:	искажение сумм начисленных налогов и сборов не менее чем на 10%	искажение любой статьи (строки) бухгалтерской отчетности не менее чем на 10%
штраф в размере	от 2000 до 3000 руб.	

Ответственность за непредставление в налоговый орган в установленный срок форм бухгалтерской отчетности (пп. 5 п. 1 ст. 23, п. 1 ст. 126 НК РФ, п. 1 ст. 15.6 КоАП РФ)

с какого взимается	организация	должностное лицо организации
штраф в размере	200 руб. за каждую непредставленную форму	от 300 до 500 руб.

Чтобы выявить ошибку, нужно выполнить два действия:

- установить время ее возникновения и документы, где она может быть обнаружена;
- идентифицировать ошибку, т.е. определить точное местонахождение конкретного ошибочного значения показателя.

Для того чтобы обнаружить ошибку самостоятельно (без привлечения аудиторов, и уж тем более до того, как ее обнаружат контролирующие органы), нужно воспользоваться такими средствами системы внутреннего контроля организации, как инвентаризация, горизонтальный и вертикальный анализ бухгалтерской отчетности, тестирование бухгалтерских записей и самоконтроль при состав-

лении отчетов.

Конкретный порядок обнаружения конкретных ошибок зависит от их типа.

Ошибка признается существенной, если она в отдельности или в совокупности с другими ошибками за один и тот же отчетный период может повлиять на экономические решения пользователей, которые принимаются ими на основе бухгалтерской отчетности, составленной за этот отчетный период.

Необходимо отметить, что неточности или пропуски в отражении фактов хозяйственной деятельности в бухгалтерском учете и (или) бухгалтерской отчетности организации, выявленные в результате получения **новой информации**, которая не была доступна организации на момент отражения (не отражения) таких фактов хозяйственной деятельности, **ошибками не являются**.

Раскрытие информации об ошибке в бухгалтерской отчетности.

В соответствии с п. 15 ПБУ 22/2010 в пояснительной записке к годовой бухгалтерской отчетности организация обязана раскрывать следующую информацию в отношении существенных ошибок предшествующих отчетных периодов, исправленных в отчетном периоде:

- 1) характер ошибки;
- 2) сумму корректировки по каждой статье бух-

галтерской отчетности по каждому предшествующему отчетному периоду в той степени, в которой это практически осуществимо;

- 3) сумму корректировки по данным о базовой и разводненной прибыли (убытку) на акцию;

- 4) сумму корректировки вступительного сальдо самого раннего из представленных отчетных периодов.

В заключение отметим, что обязательному исправлению подлежат не только выявленные ошибки, но и их последствия.

Например, последствием излишнего отражения или неотражения расходов в бухгалтерском учете может быть и излишнее отражение (неотражение) расходов в регистрах налогового учета и деклара-

ции по налогу на прибыль, связанное с указанной ошибкой. При этом организации следует пересчитать налоговую базу и сумму налога на прибыль в том периоде, в котором была допущена ошибка, в случае необходимости начислить и уплатить в бюджет соответствующие пени, представить уточненную декларацию в налоговые органы.

В ситуации, когда в результате выявленной ошибки был неправомерно принят НДС к налоговому вычету, также необходимо произвести пересчет налоговой базы по НДС, начислить и уплатить в бюджет пени, сдать уточненную декларацию.

Заключение.

У бухгалтерии своя логика действий, регламентируемая действующим законодательством, правилами бухгалтерского и налогового учета. Следует четко помнить, что действующее законодательство нашей страны не стоит на месте, оно довольно четко реагирует на изменение реалий в сфере налогообложения, сфере управления кадрами, в юридических областях.

Это касается не только документов, предоставляемых поставщиками товаров, материалов, работ, услуг, но и документов о собственной реализации. Если отсутствующий или неправильно оформленный документ от поставщика может привести к тому, что налоговые органы откажут в возмещении НДС и исключат понесенный расход из расходов, уменьшающих налог на прибыль, то отсутствие документа о собственной

реализации будет расценено налоговыми органами как попытка уменьшить налогооблагаемую базу по НДС и по налогу на прибыль, что однозначно является налоговым правонарушением, влекущим известные последствия. Причем это касается тех случаев, когда руководитель организации дает ко-

манду не отражать в бухучете еще не подписанный вовремя заказчиком документ о реализации. Если же есть уверенность в том, что документ будет подписан, то его следует отражать. Это позволит увеличить суммы налогов, причитающихся к платежу, что только приветствуется налоговыми органами, а также позволит экономически оправдать расходы, понесенные налогоплательщиком для осуществления такой реализации.

Даже если руководитель не ведет бухучет лично, утверждать некоторые документы, имеющие отношение к бухгалтерскому учету директор все равно обязан. Например, руководитель своим приказом утверждает учетную политику организации для целей как бухгалтерского, так и налогового учета.

Руководитель должен представлять бухгалтерскую отчетность в срок, согласно ФЗ № 402 «О бухгалтерском учете». Бухгалтерия, как любой участок организации, требует тщательного контроля. Ведь в случае не предоставления отчетности, налоговыми органами может быть заблокирован расчетный счет, а это, в свою очередь, приведет к значительным финансовым потерям для бизнеса, поскольку существующая процедура разблокировки банковских счетов при всей её «регламентированности» может оказаться чрезвычайно продолжительной.

Многие руководители глубоко заблуждаются, считая, что в бухгалтерии все легко и просто, и можно одним нажатием кнопки получить все необходимые отчеты и декларации. Нужно помнить, что руководитель несет ответственность за организацию и состояние бухгалтерского учета и от того, насколько грамотно ведется учет, во многом зависит не только благосостояние организации, но и материальное благополучие и душевное спокойствие его руководителя. ■

Библиографический список

1. Ефремова А.А. Типичные ошибки бухгалтерского и налогового учёта: практическое пособие /. – М.: КНОРУС, 2010, - 256 с.
2. Касьянова Г. Ю. Преступление и наказание в бухгалтерском и налоговом учете - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : АБАК, 2010. - 368 с. - (Налоговый практикум).
3. Письмо Минфина РФ от 27 января 2012 г. N 07-02-18/01 "Рекомендации аудиторским организациям, индивидуальным аудиторам, аудиторам по проведению аудита годовой бухгалтерской отчетности организаций за 2011 год".
4. Рабинович А.М., статья «Особенности применения новых правил бухгалтерского учета в компаниях с общим режимом»// «Российский налоговый курьер», 2013, № 10
5. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 02.11.2013) "О бухгалтерском учете"



МОШЕННИЧЕСТВО С ВЕКСЕЛЯМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ксения Олеговна ФУРИНА

Пермский национальный исследовательский политехнический университет

В своей статье я постараюсь показать чаще встречающиеся в уголовной практике виды мошенничества в сфере вексельного обращения. Для начала определим, что же такое мошенничество. *Мошенничество* - хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием относится к числу преступлений против собственности.

Махинации в сфере вексельного оборота являются одними из разновидностей мошенничества в области кредитно-расчетных отношений. Вексельный рынок в России активно осваивают преступники, используя многообразные мошеннические схемы с целью присвоения финансовых ресурсов. Рынок ценных бумаг является одним из интенсивно развивающихся секторов экономики России. Сегодня сюда направлены крупные финансовые потоки, что неизбежно повлекло за собой активизацию деятельности криминальных структур в данной отрасли. Особый размах приобрела криминализация сферы вексельного обращения. Причиной этого является проведенная в 1995-1996 гг. массовая эмиссия векселей различными юридическими лицами. Правда затем Банк России ввел ряд ограничений и дополнительный экономический норматив по выпуску векселей кредитной организацией, привязанный к ее уставному капиталу. Однако допущенный неограниченный и неконтролируемый выпуск векселей позволил создать условия для целого ряда мошеннических действий и построения вексельных «пирамид». [1].

В настоящее время наибольшее распространение получили 3 вида совершения данного преступления:

1) изготовление фальшивых (подложных) векселей. Например, уголовное дело Батурина, старшего брата бывшего владельца «Интеко» Елены Батуриной, касается подложных векселей на сумму более 5,6 миллиарда рублей. Напомню, по версии следствия, он в сентябре 2011 года предъявил векселя компании «Интеко» и потребовал выплаты денег по ним. Виктора Батурина задержали в Москве в ноябре 2011 года при попытке обналичить вексель на 10,8 миллиона рублей; [2].

2) частичная подделка настоящих (подлинных) векселей. В СУ при МВД Республики Саха (Якутия)

расследовалось уголовное дело в отношении гр. Семенова, который, представляясь заместителем председателя правления КБ "Пробизнесбанк", вошел в доверие руководителей ГУП "Саха-Восток" и завладел полученными от них для хранения в указанном банке векселями Сбербанка РФ на общую сумму 29 млн руб. путем внесения подложных записей в индоссаменты; [4].

3) выпуск векселей, не подтвержденных денежным активом. Пример компании «Бинетек», которая реализовывала гражданам векселя с различными сроками погашения от трех месяцев до двух лет с процентными ставками соответственно от 200 до 1000% годовых. Вкладчиков убеждали, что концерн устойчив и солиден, уставный капитал концерна «Бинетек» составляет 50 млрд. рублей. Приоритетное направление деятельности «Бинетека» - это добыча золота и алмазов в Сьерра-Леоне и Венесуэле. Именно там, якобы, находятся богатые и не требующие капиталовложений месторождения. При этом концерн, якобы, уже имеет 9 млн. долларов, на которые может самостоятельно начать разработку. Однако ни о каком 50-миллиардном уставном фонде не было и речи. В балансе - весьма скромная цифра в 950 млн. рублей. Привлеченные небольшие банковские кредиты (1,5 млрд. рублей), на которые, видимо, и раскручивалась рекламная кампания, закончились уже через полгода. А основным источником существования «Бинетека» стали принятые от населения 7,8 млрд. рублей. Этих денег, ни для каких раскопок латиноамериканского золота не хватило бы. [5].

Какие же есть основания, для криминального использования векселей?

Во-первых: слабый контроль со стороны государства за эмиссией и обращением векселей. В отличие от других видов ценных бумаг операции с векселями не требуют государственной регистрации, выпуска и регистрации проспекта эмиссии. Это означает, что лицо, выпускающее векселя, не обязано сообщать о себе данные, которые позволили бы оценить реальность исполнения обязательств перед владельцами ценных бумаг по осуществлению прав, закрепленных ими.

Во-вторых: законодательство не требует, чтобы та сумма, на которую выпущены векселя, соотноси-

лась каким-либо образом с размерами материальных активов, реально находящихся в распоряжении векселедателя.

В-третьих: использование векселей позволяет осуществлять расчеты по коммерческим операциям без использования банковских счетов, что создает дополнительные возможности для отмывания денежных средств, приобретенных незаконным путем.

В-четвертых: сложность правового регулирования вексельного обращения, утрата традиций использования векселей. Например, обращение распространенных сегодня валютных финансовых векселей регулируется нормами валютного права, нормативными актами в области банковских ценных бумаг и вексельного обращения. В частности, прежде чем выпустить такие векселя, банки должны получить генеральную валютную лицензию. Есть и другие ограничения на обращение этих векселей (например, на их ввоз и вывоз за границу, который может осуществить только уполномоченный банк). Это создает возможности для различных злоупотреблений с использованием векселей.

Ну и наконец, несовершенство инфраструктуры вексельного рынка. Например, криминогенным фактором является отсутствие продуманной системы депонирования и хранения векселей. [3].

Вексель, как реальный, так и поддельный, может стать очень опасным инструментом в умелых руках.

Во многих зарубежных странах создана широкая законодательная база для борьбы с правонарушениями на рынке ценных бумаг и дана достаточно четкая квалификация манипуляциям на рынке ценных бумаг. Положения федеральных законов США о ценных бумагах, посвященные антимонопольным мерам и мерам по борьбе с подлогом и мошенничеством, применяются в отношении предложения, покупки и продажи ценных бумаг, без деления ценных бумаг на отечественные и иностранные. Закон о бирже ценных бумаг (1934 г.) запрещает манипулирование, обман или злой умысел в процессе покупки или продажи, какой бы то ни было ценной бумаги.

Правовая неурегулированность системы вексельного обращения в России привела к расширению криминальных аспектов в этой области. Операции с векселями все чаще используются для отмывания незаконных доходов и обслуживания финансового оборота в теневой экономике.

Нередко юридические лица для уклонения от уплаты налогов путем погашения своей ссудной задолженности используют векселя, зачисляя средства не на расчетный, а на вексельный счет, списание с которого в бесспорном порядке не производится.

Вексельные мошенничества продолжают процветать. Конечно, официальной статистики по объемам афер с использованием векселей нет. Ведь о большей части проведенных мошеннических опе-

раций становится известно не сразу. В случае с векселями обман может вскрыться и через год-два, и через десять лет.

Анализ уголовных дел в сфере мошенничества с векселями с точки зрения их квалификации показывает, что в 63 изученных уголовных делах была выявлена грубая полная или частичная подделка векселя и его явное несоответствие подлинному. Данные признаки позволяют квалифицировать эти действия как грубую подделку, т. е. как мошенничество. При этом:

1) в 40 случаях были выявлены подделки простых векселей крупных компаний, таких как ОАО "Газпром" (векселя выполнены на двух листах бумаги, склеенных между собой);

2) в 18 уголовных делах преступление было квалифицировано как мошенничество, совершенное путем частичной подделки векселей при изменении их реквизитов механическим способом (подчистки, травление с последующим дописыванием номинала или передаточной надписи на векселе);

3) в 5 случаях квалифицировали как мошенничество действия лиц, сбывающих векселя, изготовленные другими способами (с помощью цветного ксерокса, лазерного и матричного принтера). [4].

Среди преступлений в сфере обращения ценных бумаг, которые связаны с использованием векселей, наносят самый существенный вред экономическим интересам, как отдельных собственников, так и государства в целом.

Расчеты дают основание утверждать, что из-за теневого обращения казна недополучает сумму, равную 50% от номинала каждого векселя без учета НДС.

Ситуации с поддельными бумагами не только сильно подрывают рынок обращения векселей, но и «наводят тень» на любую операцию с векселями. Инвесторы переориентируются на корпоративные облигации, сокращая долю вексельного рынка, а участники расчетов ищут новые финансовые схемы.

Как же не попасться на такую «аферу»?

В целях предупреждения и профилактики мошенничества ФКЦБ России выпустила Письмо № ИБ-02/229 от 20.01.00 г. "О возможных мошеннических схемах при торговле ценными бумагами с использованием сети Интернет".

Вместе с тем, нельзя отрицать возможности появления и распространения в ближайшее время новых, ранее не известных форм махинаций.

Один из самых эффективных способов противостоять мошенничеству в сфере вексельного обращения – выявить наиболее типичные его схемы и довести эту информацию до участников рынка.

В связи с этим лицам, работающим с ценными бумагами, надлежит совершенствовать собственные системы безопасности и контроля, проявлять осмотрительность при совершении сделок.

И следуя латинскому высказыванию, предупрежден, значит вооружен. ■

Библиографический список

1. Экономическая преступность в финансово-кредитной системе России. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://newasp.omskreg.ru/bekryash/ch9p4.htm#30> (дата обращения: 11. 10. 2013)
2. LENTA.RU. [Электронный ресурс]/ 2013 - Режим доступа: <http://lenta.ru/news/2013/07/26/baturin/> (дата обращения: 16. 10. 2013)
3. Гуров Алексей. ПРОФИЛАКТИКА МОШЕННИЧЕСТВА В СФЕРЕ ВЕКСЕЛЬНОГО ОБРАЩЕНИЯ. РЦБ № 25 2005. [Электронный ресурс]/ 2005 - Режим доступа: www.rcb.ru/rcb/2005-25/7229 (дата обращения: 13. 10. 2013)
4. Березин Дмитрий. О проблемах совершенствования вексельного законодательства в России. РЦБ № 9 2006. [Электронный ресурс]/ 2006 - Режим доступа: www.rcb.ru/rcb/2006-09/7628 (дата обращения: 17. 10. 2013)
5. Аферисты из Бинетек. [Электронный ресурс]/ 2007 - Режим доступа: <http://antireider.msk.ru/velikie-moschenniki/aferisti-iz-binetek.php> (дата обращения: 20. 10. 2013)

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАРКЕТИНГА В РОССИИ

Алексей Олегович ПУКИН

Башкирский государственный университет

Маркетинг является молодым инструментом анализа в российской экономике. Непонимание сути маркетинга встречается очень часто во многих организациях. Практически в каждой фирме имеется отдел маркетинга но, поменялась только табличка на двери отдела сбыт, а суть проводимой работы осталась та же.

Первые упоминания о вопросах маркетинга появились в журнале [1] в середине 70-х. Данные публикации хоть и носили критический характер в адрес маркетинга, но они не могли не отметить достижения в коммерческой деятельности тех организаций, которые применяли в своей работе принципы современного маркетинга. До Президиума Торгово-промышленной палаты 17 февраля 1976 года не имел право на существования в силу государственного распределения товаров и услуг, однако после было принято решение об учете требований и предпочтений потребителей при реализации продукции. В связи с чем, возникает актуальность в поиске и решении проблем развития маркетинга в СССР (ныне России). Стоит отметить, что первые записи о маркетинге в Мире были опубликованы уже в 1901 году в США в отчете Промышленной комиссии по продажам сельскохозяйственной продукции. В этом трактате впервые был подробно произведен анализ рынка (в сельскохозяйственной отрасли).

Целью научного исследования является поиск решения проблем развития маркетинга в России. Для достижения поставленной цели исследования необходимо решить следующие задачи:

1. Определить основные проблемы развития маркетинга в России.
2. Определить наиболее значимую проблему.
3. Найти пути решения наиболее значимой проблемы.

Наиболее общей проблемой связанной с формированием маркетинга в России является недооценивание роли маркетинга, хотя отдел маркетинга по праву должен стоять на одном уровне с финансовым, коммерческим отделами. Административные силы компаний никак не осознают, что маркетинг это главный инструмент анализа, позволяющий получить конкурирующее преимущество на рынке. Именно поэтому маркетингу (как комплексу маркетинговых исследований), как правило, отводится второстепенная роль.

Второй проблемой является - недостаток квалифицированного персонала способного произвести реальное маркетинговое исследование рынка, с помощью которого можно было бы сделать вывод о предпочтениях потребителя, о конкурентах и конкурентных преимуществах, а также получить определенные результаты, которые бы могли помочь в развитии компании.

Третья проблема – экономия на маркетинговом исследовании [3, с. 304]. Часто, можно встретиться с тем, что компании не понимают, что маркетинговый анализ, производимый настоящими профессионалами, - это довольно недешевая услуга. Собственно поэтому, почти все небольшие и средние компании вкладывают деньги только в единственный вид рекламы, что не производит экономической отдачи, нежели совокупность рекламных компаний.

Четвертая проблема – бессистемный и эпизодический подход к проведению маркетингового анализа. Зачастую, Российский маркетинг – это грубое навязывание товара потребителю (далеко не целевому).

Таким образом, можно сделать вывод, что экономия на маркетинговом исследовании возникает из-за недооценивания роли маркетинга, но обе эти проблемы невозможны без отсутствия высококвалифицированного персонала в области маркетинга. Эта проблема провоцирует бессистемность и неграмотный подход в маркетинговом анализе, и поэтому может считаться наиболее значимой. Выделяют следующие пути решения данной проблемы:

1. Приглашение зарубежных маркетинговых компаний, имеющих огромный опыт и широкие возможности в данной специализации.
2. Приглашение отдельных специалистов, привлечение их к сотрудничеству.
3. Обучение знаниям в области маркетинга отечественных специалистов за границей. С последующим формированием сильной маркетинговой школы в России.

В результате научного исследования были сделаны следующие выводы.

Наиболее значимой проблемой органического развития маркетинга в России является отсутствие высококвалифицированных специалистов в этой области, готовых предложить российскому производителю качественные маркетинговые услуги и

продукты. Наиболее оптимальным решением этой проблемы является преемственность знаний маркетинга у зарубежных маркетинговых школ, а именно: привлечение специалистов иностранных, готовых обучать наших соотечественников. Не смотря на то, что на обучение и становление российских специалистов-маркетологов уйдет не менее 5-10 лет, задача от затраченных средств будет оправданной.

Однако, стоит учитывать тот факт, что проблемы рассмотренные в данной статье, присущие среднему и малому бизнесу, что касается крупного, то дело обстоит еще труднее. Основанием этого является прежде всего высокая степень монополизации и олигополизации отечественных рынков. Компании-монополисты за место долгосрочной стратегии деятельность с покупателями и продуктом, вместо того, чтобы делать финансы на обороте, предпочитают извлекать быстрые финансы за счет укрепления высоких цен при ограничении выпуска продукта.

И не хотелось оставить в стороне психологические барьеры на пути к рынку, которые прежде всего выражаются в отсутствии рыночной мотивации у значительной части руководителей, специалистов и населения. Мы привыкли получать от государства зарплату, жилье, помощь в решении многих своих проблем (в сфере образования, здравоохранения, отдыха). Государство решало, что производить, кому сбывать продукцию, обеспечивало ресурсами. Незрелость рыночного менталитета является серьезным тормозом в осознании необходимости использования концепции маркетинга.

В заключении можно отметить, что по мере вхождения России в цивилизованные рыночные отношения, осознания роли маркетинга как инструмента повышения эффективности решения разнообразных проблем жизни общества, роль маркетинга будет усиливаться. ■

Библиографический список

1. Абрашвили Г.Г., Капустина Н. Е. *Мировая экономика и международные отношения. 70-е гг.*
2. Ариков Г.А. *Конкурентные отношения и стратегии маркетинга на рынке фармацевтических товаров.* – С.П.: 2004 г. – 357с.;
3. Балонин С.А. *Выводы для предпринимателя из теории о жизненном цикле товара.* – М.: 2006 г. – 201с.;
4. Ващекин Н.П. *Маркетинговая информация: стоимостной аспект.* – М.: 2008 г. – 364с.

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОКАЗАНИЯ РИТУАЛЬНЫХ УСЛУГ

Лариса Венеровна САЛИМОВА

*аспирант Института экономики, финансов и бизнеса
Башкирского государственного университета*

Валентина Анатольевна ЛОБАНОВА

канд. экон. наук, доцент кафедры «Макроэкономическое развитие и государственное управление» Башкирского государственного университета

Похоронное дело является одной из наиболее значимых отраслей народного хозяйства, ведь похоронные традиции составляют неотъемлемую часть духовной и нравственной культуры каждого народа, они являются выражением уважения к умершим – родным и близким. Сегодня невозможно недооценивать огромную социальную значимость похоронных услуг и ответственность, возникающую в связи с погребением умерших граждан.

Становление похоронного дела как самостоятельной сферы национальной культуры началось на рубеже девятнадцатого и двадцатого столетий, то есть в исторический период становления индустриальных обществ в России, Европе, Северной Америке.

Современное похоронное агентство в большом городе – это крупная фирма, которая предоставляет весь спектр погребальных услуг, начиная от оформления необходимых документов, заканчивая проведением поминальных обедов.

Зарубежные рынки ритуальных услуг очень разнятся от региона к региону. Самым развитым среди них является рынок США: смерть в Америке – дорогое удовольствие. Ежегодно похоронная индустрия США получает прибыль в размере \$50 млрд. Каждый похоронный дом ежегодно проводит 2 тысячи заупокойных служб и 1,2 тыс. похорон. Похоронный бизнес считается одним из самых надежных и устойчивых. Завод или магазин могут закрыться из-за отсутствия потребителей, а похоронный бизнес неиссякаем. Ныне в США образовались крупные похоронные конгломераты, такие как Service Corporation International, Stewart Enterprises и Loewen Group, влияние которых постоянно растет [3].

Впрочем, несмотря на высокую прибыльность американского рынка, дороже всего умереть в Японии. Средние похороны здесь обойдутся более, чем в полмиллиона рублей. Подобная дороговизна объясняется сложным похоронным ритуалом и, конечно, крайне недешевой землей.

Похоронный бизнес Франции можно рассматривать как наглядный пример сохранения похоронных традиций.

В этой стране умерших в основном кремируют. Родственники имеют возможность арендовать нишу в колумбарии или участок на кладбище под могилу. Нишу можно арендовать на 5, 10 или 25 лет. Существует также и целевая сумма, которая платится за то, что урна будет там находиться постоянно. Эта система аренды ниши является экономически вымеренной, так как даёт возможность дифференцированного подхода с точки зрения уровня доходов к каждому клиенту.

Усопших обычно захоранивают в семейные склепы, проектируемые и сооружаемые в неповторимом стиле. Семейные склепы – это одна из особенностей погребальной культуры Франции и самый дорогостоящий вид захоронения. Похоронные фирмы в этом случае получают доход не только от непосредственного захоронения, но и от проектирования склепа, ухода за ним, и ещё за целый спектр сопутствующих услуг.

Управление кладбищами и их охрану осуществляет государство. Чтобы избежать появления случайных людей на кладбищах, уход за могилами осуществляют по абонементной плате, которую регулярно вносят родственники. Могильные памятники моют, высаживают цветы, убирают опавшие листья и сухую траву. Санитарный срок (кладбищенский период) составляет 15 лет, для повторного захоронения достаточно разрешения директора кладбища.

Знакомясь с существующими стандартами на похоронное обслуживание такой высокоразвитой страны, как Швеция, нельзя не отметить, что организация обслуживания в этой стране функционирует безотказно и без сбоев. Примером может послужить крематорий, который с 1948 года действует безотказно. Отличительной особенностью погребальной культуры Швеции является организация работы кладбищ (в Швеции почти нет колумбарных стен и захоранивают в могилу гроб или урну). Под захоронение отводится стандартный участок без оград, отсутствие оград позволяет экономить до 20% территории кладбища, которая от-

водится под прилегающие дорожки. Участок под захоронение арендуется сроком на 25 лет. Стоимость стандартного обряда похорон составляет приблизительно около 2 тысяч долларов США. В эту сумму входит: одежда для умершего, санитарная обработка тела, транспорт, оформление документов, некролог в газете, отпевание, венок, гроб или урна для праха.

Заслуживает внимания опыт организации похоронного обслуживания в Чехии, где централизованно предоставляется гражданам комплекс услуг и похоронных принадлежностей только в одном учреждении - в похоронном бюро, которое именуется «погребальная служба», что полностью освобождает граждан, понёсших тяжёлую утрату, от всех забот, связанных с организацией похорон, изготовлением и установкой памятника.

Именно за счёт централизации услуг чешским похоронным конторам удаётся многократно увеличивать получаемую прибыль. Погребальная служба предоставляет гражданам более 40 видов услуг, в том числе обеспечение гостиницей и питанием людей, приехавших на похороны из других мест проживания, и обратным билетом на поезд или автобус. Швейная промышленность специально выпускает недорогую одежду для умерших. В отличие от магазинов похоронных принадлежностей в городах нашей страны, в похоронных бюро Чехии принадлежности и предметы ритуала не продаются и их образцы не выставляются. Комплект похоронных принадлежностей доставляется к месту нахождения умершего. Сохранение умерших до похорон ни в жилых зданиях, ни в больницах не практикуется. Из жилых зданий и патологоанатомических отделений больниц умершие перевозятся, без сопровождения родственников, спецавтотранспортом погребальной службы в траурный зал или в крематорий, где они содержатся до похорон в охлаждённом помещении в гробах. Таким образом, ни одни похороны не начинаются из дома или больницы. Родственники умершего и другие участники похорон прибывают прямо в крематорий или в траурный зал на торжественно-траурный церемониал прощания [1, с. 35].

Тот факт, что не только законодательство Чехии, но и её обычаи не позволяют сохранять тела усопших, а также организовывать проводы из дома или больницы - очень важно. Ведь именно таким образом максимально увеличивается использование специализированных похоронных объектов (моргов, залов прощания и т.д.), что позволяет получать необходимую для развития бизнеса прибыль владельцам этих объектов - похоронным организациям. В то же время в России эти объекты недостаточно задействованы.

Продолжая тему становления похоронного дела в различных странах, хочется отметить Германию, где дороговизна похоронных услуг заставляет часть граждан вывозить тела умерших родных для кремации в соседние страны, и где весьма популярен конкурс, позволяющий победителю заработать на соб-

ственные похороны. Конкурс проводится немецкой радиостанцией Radio Galaxy, его участники должны произнести речь у края воображаемой могилы, за что получают купон на 3 тыс. евро, которые смогут потратить на ритуальные услуги.

Развитие ритуального бизнеса невозможно без тесного взаимодействия ритуальных служб разных стран. Одновременно это является своего рода входным барьером в ритуальный бизнес для случайных и нечистоплотных как в этическом, так и в финансовом плане людей.

Законодательная практика в ритуальной сфере любой страны подчиняется общим нормам рынка потребительских услуг. При этом, разумеется, работа похоронных бюро регионов мира имеет свои нюансы, обусловленные социальными и культурными особенностями. Так, педантичный швейцарский законодатель строго регламентирует высоту растений на кладбищах, которая отличается для разных кантонов. Кроме того, надписи на надгробных плитах в этой альпийской стране подвергаются цензуре.

В похоронном деле широко используются маркетинговые приемы из сферы потребительского рынка. Так, увлеченным экологической тематикой клиентам уже предлагаются так называемые экопохороны (ресомация, или растворение тел), а любителям прогресса - распыление праха в космосе. Популярна посткремационная поминальная служба, когда 7 граммов останков кремированного помещаются в капсулу, которая выпускается в открытый космос. Посмертный полет в космос стоит \$5 тыс., похороны на Луне более дороги и стоят около \$12 тысяч (на Луне похоронен прах одного из высокопоставленных сотрудников НАСА) [3].

С развитием интернета и его все большей доступностью ритуальные бюро стали предоставлять услуги онлайн. По сети можно оформить договор на проведение похорон, заказать по каталогам, представленным на сайте, гроб, венки, все ритуальные принадлежности, купить памятник и оградки на могилу. Заказы принимаются круглосуточно, а все телефоны и адреса указываются или в городских бизнес-справочниках, или на сайте фирмы [6]. Если у умершего родственники разбросаны по разным уголкам земли, то похороны могут быть транслированы в прямом эфире по Интернету. Для онлайн доступа на церемонию прощания родственникам предоставляется специальный пароль.

Итальянская же фирма похоронных принадлежностей класса люкс изобрела «противоугонную» систему для гробов и урн с прахом. Мародеров на кладбище отпугнет гроб с сигнализацией и навигатором. Это изобретение — жизненно необходимая вещь, утверждают создатели. Паоло Имери, владелец Art Funeral Italy говорит: «У итальянцев в последнее время развилась фобия похищения мертвецов». Сигнализация для гробов и урн работает точно так же, как автомобильная. Она реагирует на вибрации и прикосновения. Охранная система называется MIKE. Это сокращение от Monitoring Infringement

Ksolutions Equipment — вольный перевод: не тревожь прах ближнего. Чтобы отслеживать, что происходит с «живыми» гробами и урнами, во всех крематориях и на всех кладбищах откроются колл-центры. Охранная услуга обойдется родственникам от тысячи до трех тысяч евро в год. Следующая новинка, которую инноваторы собираются предложить итальянцам — это цифровые надгробия с анимационным изображением горящих свечей. Они, по словам создателей, существенно сократят траты родственников умерших на мрамор, граверные работы и восковые свечи [3].

Маркетинг ритуальных услуг на российском рынке практически не развит по сравнению со странами Европы. Агенты используют выходящие за рамки приличий и такта методы привлечения клиентов — сотрудничают с моргами, больницами, получая информацию об усопших за определенную плату. Затем обзванивают родственников с целью предложения своих услуг. Ритуальные службы занимались и рассылкой открыток ветеранам Великой отечественной войны, где наряду с поздравлением с очередной годовщиной Победы размещалась реклама похоронной фирмы — отторгающая адресная реклама [4].

Поскольку менталитет граждан России в значительной степени отличается от менталитета жителей Европы и США, важно выбирать более деликатные способы продвижения ритуальных услуг. Необходимо больше говорить о смерти, чтобы отно-

шение людей к ней стало более серьезным и осмысленным. Тогда можно будет задуматься о создании call-центров, просвещающих население о перечне предлагаемых услуг и заблаговременном обретении мест на кладбищах. Только после изменения взгляда на данную сферу услуг уместно будет говорить об их качественном продвижении на российском рынке [5].

Рассматривая зарубежный опыт организации похоронного бизнеса, нельзя не обратить внимание на организацию подготовки кадров. В странах, входящих в международную похоронную организацию, образование поставлено на индустриальные рельсы. Высокие требования профессионализма работников любого звена строго соблюдаются и контролируются [2, с. 57].

Безусловно, российскому похоронному бизнесу необходимо интегрироваться в международный рынок ритуальных услуг. Основное, что может предложить международный похоронный бизнес России — это новейшие технологии и разработки в похоронном деле, а также иностранные инвестиции в похоронный бизнес России. При достижении данных задач Россия, безусловно, реализует все свои экономические проекты в похоронном бизнесе, как на уровне государства, так и на уровне субъектов рынка. Мировая практика развития ритуальных услуг показывает, что без широкого развития кремации, эта важная социальная проблема не имеет альтернативного решения. ■

Библиографический список

1. Вагин, И.О. Психология жизни и смерти //учеб., Санкт-Петербург, 2012. – 176 с.
2. Малышков, В.И., Сулоев А.В., Якушин С.Б. Похоронное дело. Опыт Европы. / М.: ОАО «Типография «Новости», 2009. - 568 с.
3. «АЛЬЯНС ПОХОРОННОГО ДЕЛА»: <http://alliance-dela.ucoz.ru>
4. Прозоровский, А. Г. Профессиональное сообщество специалистов похоронного дела. Режим доступа: <http://www.requiem.ru/services>
5. Реклама, маркетинг, PR. Режим доступа: <http://www.proreklamu.com>
6. Industry News. Режим доступа: <http://www.bloomberg.com/news/industries/>

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛИТЕТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Дмитрий Владимирович КАРАСЕВ

Московская международная высшая школа бизнеса (Институт МИРБИС)

В настоящее время муниципалитеты уже давно готовы к комплексному социально-экономическому развитию территорий, но самостоятельно, без поддержки государства, субъекта Российской Федерации, не в силах его осуществить. Инициатива по реализации плана развития в первую очередь должна исходить от руководства страны и не только на словах, а должна быть закреплена в нормативно правовых актах.

Проанализировав действующее законодательство Российской Федерации, следует отметить, что как на федеральном, так и на субъектовом уровне отсутствует методическая база, содержащая необходимые механизмы для планирования и управления социально-экономическим развитием территорий. Муниципальные образования вынуждены самостоятельно разрабатывать долгосрочные стратегии, развития исходя из собственных представлений, возможностей и нужд, с учетом особенностей «территориального» менеджмента. Порой дело доходит до того, что к работе по разработке стратегии развития привлекаются консалтинговые организации, не имеющие к данному виду деятельности никакого отношения. План развития должен исходить исключительно от менеджмента муниципалитета. Так, в ряде регионов созданы специальные подразделения стратегического характера, но в основном эти функции возложены на экономические отделы, управления. В этой связи, видится целесообразным создание в составе администрации муниципального образования подразделения, отвечающего за разработку и реализацию стратегии и непосредственно подчиненного главе администрации или (как минимум) его первому заместителю.

Нередки случаи, когда в ряде муниципальных образований субъекта Российской Федерации разработаны и действуют долгосрочные программы социально-экономического развития, а программа развития самого субъекта отсутствует. Например, в городах и районах: Ачинск, Канск, Норильск, Красноярск, Таймырский Долгано-Ненецкий муниципальный район, входящих в состав Красноярского края, утверждены и действуют долгосрочные стратегии социально-экономического развития. А вот стратегия развития субъекта - Красноярского края - только проходит общественное обсуждение.

Отсутствие взаимосвязи между процессами му-

ниципального стратегического планирования и государственного стратегического планирования зачастую приводит к несогласованности программ долгосрочного развития. Намеченные в одностороннем порядке цели являются неполными, неэффективными, несистемными. Рассмотрев документы стратегического характера, разработанные некоторыми муниципальными образованиями, можно сделать вывод, что процесс стратегического планирования осуществляется беспорядочно и малоэффективно. В них слабо выражено понимание механизма «стратегическое планирование» и «стратегическое управление». Как результат: низкое качество разработанных стратегий, невыполнение намеченных целей.

Государственная система управления, на мой взгляд, давно уже требует выработки единых механизмов планирования развития территорий от общего к частному, от государственного к муниципальному. А именно необходимы механизмы планирования и управления:

- на федеральном уровне - для комплексного развития всей территории Российской Федерации и непосредственно ее субъектов;

- на субъектовом уровне - для комплексного развития всей территории субъекта и непосредственно его муниципальных единиц.

Субъектовый механизм должен быть взаимосвязан с федеральным. Вертикаль государственного стратегического планирования должна проследиваться в документах всех уровней. Вот только в субъектовом механизме должны быть разработаны стратегические факторы, влияющие на цели стратегического развития муниципальных образований. Эти факторы не будут одинаковыми в каждом субъекте Российской Федерации. Они естественно будут разными и, возможно, разными будут для каждого муниципального образования. Определение стратегических факторов будет зависеть от сильных и слабых сторон субъекта Российской Федерации, муниципальных образований, таких как: месторасположение, природные ресурсы, численность населения, наличие или отсутствие градообразующих предприятий, производственная сфера, местное хозяйство, агропромышленный комплекс, социальная сфера, финансово-экономическая сфера, управленческая сфера.

Несмотря на разность уровней, общее описание федерального и субъектового механизмов должно быть закреплено не ниже, чем в федеральном законе Российской Федерации. В этом же документе должны быть даны определения основных терминов стратегического планирования развития Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований. В законе следует четко определить документы, которые необходимо разработать, утвердить и начать применять, урегулировать отношения между участниками всех уровней стратегического планирования, определить ответственных за мониторинг реализации стратегии, своевременное внесение в нее изменений и исполнение. Отчеты об исполнении документов государственного стратегического планирования должны приниматься и утверждаться представительным органом того федерального, субъектового или муниципального уровня, на территорию которого этот документ распространяет свое действие.

Отсутствие в российском законодательстве четких ориентиров по содержанию стратегий социально-экономического развития нередко является основной причиной декларативности его положений. Стратегия развития муниципалитета станет рабочим документом только тогда, когда она будет не только выявлять приоритеты развития муниципалитета, но и содержать конкретные инструменты и способы ее реализации, а также соотноситься с государственной и субъектовой стратегиями. Иначе заявленные цели, даже самые благие, будут недостижимы. В связи с этим, несмотря на утверждение в подавляющем большинстве муниципалитетов планов, стратегий и программ комплексного социально-экономического развития, их практическая

реализация органами местного самоуправления во многих случаях носит формальный и непоследовательный характер.

Таким образом, в настоящее время остро назрела необходимость создания федерального законодательства, призванного стать основой для целенаправленного и методологически взаимосвязанного развития системы стратегического планирования развития Российской Федерации, ее субъектов и муниципальных образований. Это весьма важно, поскольку недоучет стратегических факторов, механизмов планирования и управления может привести к серьезным последствиям для муниципального образования, особенно если требуется структурная перестройка экономики территории. Необходимость в ней может возникнуть, например, в связи с исчерпанием запасов полезных ископаемых, снижением потребности в продукции градообразующего предприятия, утратой конкурентоспособности его продукции в результате старения технологии и оборудования, сокращения государственного заказа и т.п. Следствием этого может стать массовая безработица в муниципальном образовании, снижение жизненного уровня населения, рост социальной напряженности. Поэтому одна из важнейших задач ближайшего времени - определить основы и базовые принципы построения системы документов и механизмов стратегического планирования и управления на федеральном, региональном и муниципальном уровне. Именно эффективно функционирующая система стратегического управления будет способствовать достижению намеченных в стратегическом плане целевых показателей, эффективному управлению стратегическими рисками субъектов Российской Федерации и муниципальных образований. ■

Библиографический список

1. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ : принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 16 сент. 2003 г. : одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 24 сент. 2003 г. // Собр. Законодательства Рос. Федерации. – 2003. - № 40, ст. 3822
2. Система муниципального управления / под ред. В.Б. Зотова. – СПб: Питер, 2007. – 386 с.

ОЦЕНКА РИСКОВ НЕВОЗВРАТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО МИКРОЗАЙМАМ И ВОЗМОЖНОСТЬ РАЗОРЕНИЯ МИКРОФИНАНСОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Ольга Владимировна ПАСТУХОВА

Пермский национальный исследовательский политехнический университет

В настоящий момент остро назрел вопрос о структурных преобразованиях в экономике, Россия потеряла 2 млн. рабочих мест в обрабатывающей промышленности за последние 10 лет. В стране не создаётся новый бизнес, сокращается кредитование малых и средних предприятий, поэтому необходима система решений для диверсификации экономики, создания мотивационной, не сырьевой экономики. [1]

Одним из решений данной проблемы является выдача займов микрофинансовыми организациями.

Микрофинансовая организация - юридическое лицо, зарегистрированное в форме фонда, автономной некоммерческой организации, учреждения, некоммерческого партнерства, хозяйственного общества или товарищества, осуществляющее микрофинансовую деятельность и внесенное в государственный реестр микрофинансовых организаций в порядке, предусмотренном настоящим Федеральным законом. [2]

Концепцию микрокредитования разработал в 1970-е гг. Мухаммед Юнус. Он опробовал ее в Бангладеш, бывшей британской колонии. В 1983 году Мухаммад Юнус основал Grameen Bank, который стал выдавать небольшие кредиты под низкий процент (11-12 годовых) без залога и поручительства беднейшим слоям населения для борьбы с нищетой и развития малого бизнеса. Суть механизма заключалась в совмещении функций банка и микрофинансового кооператива. Условия получения кредита были очень просты, а возврат денег гарантировала «круговая порука» Такой подход доказал свою эффективность и ближе к 90-м годам, когда МФО стали появляться не только в развивающихся, но и в богатых европейских государствах и США. Правда, в последних случаях целью института микрофинансирования была не столько помощь бедным, сколько реализация социальных программ и поддержка новых видов бизнеса. В России первые МФО появились в середине 90-х годов и их деятельность не регулировалась законодательно. до принятия Федерального закона от 02 июля 2010 года № 151-ФЗ «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях. На данный момент рынок финансовых организаций насчитывает 2847 МФО.

Средняя ставка по кредитованию 1,5-2,5% в день при этом срок кредитования может ограничиваться как от недели, так и до месяца. Контролирует деятельность МФО Федеральная служба по финансовым рынкам. [3]

Микрофинансирование имеет два основных направления: микрокредитование и инвестирование, хотя кредитование остается самой доходной позицией, как на финансовом, так и фондовом рынке кредитных активов организаций. Кредитный рынок содержит очень большое число различных рискованных ситуаций, которые могут привести к потере активов. Риск невозврата заемщиком своих кредитных обязательств перед микрофинансовой организацией – есть кредитный риск. Любая сделка, которая так или иначе связанная с предоставлением кредита изначально является рискованной для подобных организаций. [1]

Данное исследование направлено на оценку рисков невозврата денежных средств по микрозаймам и возможность разорения микрофинансовой организации. Эта проблема очень актуальна, так как микрофинансовые организации без тщательных проверок кредитной истории клиента, выдают кредиты «направо и налево», тем самым становясь жертвами недобросовестных заемщиков по своей халатности.

В настоящее время система управления рисками остается нерешенной проблемой для микрофинансового сектора. На фоне нескольких лидеров этого сегмента основная масса организаций не уделяет адекватного внимания рискам. При этом в последние годы мы наблюдаем скачкообразное увеличение объемов, глубины и географии микрофинансовых операций.

Ввиду того что микрофинансовая организация обычно формирует большой портфель мелких кредитов, это выводит проблему минимизации кредитного риска на первое место. При этом у кредитного риска МФО имеются свои особенности, так как обычно у большинства заемщиков подобных организаций низкий уровень финансовой грамотности. Как правило, они получают кредит без залога и поручителей. В случае дефолта у организации не будет в распоряжении активов для возмещения даже

части убытков, так как ресурсная база МФО для кредитования формируется за счет капитала общественных фондов, а также средств клиентов.

Несмотря на то, что различные МФО работают в одной и той же экономической среде, результативность их кредитного портфеля различается, что указывает на то, что кредитный риск является функцией множества переменных, в которых профиль клиента является лишь одним из факторов. Многое зависит от внутренней политики и процедур МФО. Среди причин, вызванных недостаточностью внутреннего порядка, выделяются такие наиболее важные и типичные:

Слабая система управленческой информации — МФО не имеет точных данных для своевременного мониторинга погашений кредитов, руководству не предоставляется своевременно информация о реальном состоянии дел в сфере кредитования, отчеты содержат неточности; все это в совокупности обуславливает запоздалую или неадекватную реакцию руководства МФО на проблемы.

Ошибки в выборе заемщиков — МФО предоставляет кредиты клиентам с плохой репутацией и кредитной историей.

Слабая система оценки заявок на получение кредитов и кредитоспособности заемщиков — в результате кредиты выдаются неплатежеспособным клиентам или сумма кредитов слишком неподъемная для погашения.

Нечеткая коммуникация с клиентами в отношении продуктов и процедур — если клиенты не ознакомлены с политикой и процедурами, то это может привести к непониманию и возникновению просроченных платежей, даже если клиенты способны оплачивать долги;

Отсутствие оперативного сопровождения кредитов — слабый контроль за погашением кредитов в МФО порождает у заемщиков несерьезное отношение к своевременности погашения долгов, при этом запоздалая реакция МФО на просрочки снижает шансы на возврат долга;

Таким образом, ухудшение качества кредитов приводит к потерям по кредитам, снижению процентного дохода, отвлечению ресурсов МФО на работу с проблемными долгами, возрастанию операционных расходов, дисбалансу между денежными потоками МФО, утрате доверия к таким организациям со стороны кредиторов и инвесторов. В результате проблемное МФО теряет ключевой персонал и клиентов, которые уходят в более надежные МФО. При этом наносит ущерб всему сектору микрофинансирования, а у сотрудников, занятых в этом сегменте, возникают трудности с продвижением по службе и поиском работы. В результате неправильной работы с клиентами формируются «черные списки» плохих заемщиков и даже непривлекательных категорий населения и целых отраслей или регионов повышенного риска, с которыми отказываются работать МФО. Чтобы удержать кредитный риск в допустимых рамках, МФО призваны четко определиться со своим бизнесом. Для этого

необходимо сформулировать стратегию бизнеса, разработать политику и процедуры операций. При этом важно определить социальные программы от программ микрокредитования.

В разработке продуктов большое значение имеет контроль кредитного риска, чтобы не допустить выдачу кредитов неприемлемым клиентам. Например, предпочтительным являются частые погашения, поскольку это дает возможность чаще контактировать с клиентом — хотя бы раз в месяц.

Система управленческой информации является жизненно важной для сбора данных и обработки их в целях принятия решений. Кредитным риском можно более эффективно управлять, если в учреждении имеется надежная система управленческой информации, своевременно сигнализирующая о выдаче, использовании и погашении кредитов.

После выдачи кредита для МФО актуальным становится проверка его целевого использования. При этом регламентируется с самого начала порядок выдачи кредита (наличными или перечисление на счет), подготовка графика погашения долга. Затем следующим этапом является четкая схема погашения кредита, включая порядок внесения или перечисления денег для платежей по кредиту.

Четкая дифференциация проблемных заемщиков:

- 1) желающих и способных погашать, но с временными трудностями;
- 2) желающих погашать, но испытывающих серьезные трудности;
- 3) не желающих погашать, в том числе способных погашать, но сознательно увиливающих от исполнения обязательств. Такая градация позволяет более концентрированно распределить усилия фронт-офиса и службы поддержки на наиболее сложные категории, применять различные подходы в каждом случае. В отношении первой категории МФО может применять реструктуризацию, а ко второй — также увеличение залога, третья требует уже прямого вмешательства службы безопасности и юристов.

Введение «метода круговой поруки» В практике МФО, работающих в странах Юго-Восточной Азии, популярна концепция, используемая индийским банком для бедных Grameen Bank, где применяется данный метод, т.е. кредиты выдаются отдельному заемщику, а за него поручается «ячейка», состоящая из нескольких граждан, тоже занимающих в этом МФО или рассчитывающих на кредит. В случае неплатежа кредитное окно закрывается для всех участников ячейки, и тогда «товарищи» злостного неплательщика сами с ним разбираются. В то же время излишне агрессивный прессинг может привести к негативному эффекту: пострадает репутация МФО, но также ухудшится отношение других МФО к заемщикам такого рода.

Кредитный риск МФО может усугубляться неправильной политикой в отношении ценообразования по кредитам. Во-первых, в погоне за максимальной прибылью кредитная организация может пойти на

обман клиента, камуфлируя эффективную процентную ставку путем установления комиссий (разовых или регулярных), закрытия структуры платежа по кредиту (не выделяя погашение долга), преподнесения месячной ставки процента как годовой либо без пояснения дифференциации процентных ставок в зависимости от степени риска заемщика. Например, сотрудник фронт-офиса, который инициирует кредит, не может гарантировать клиенту, что по креди-

ту будет ставка не выше определенного уровня, если ему неизвестна вся шкала надбавок за риск в МФО, а сообщая базовую ставку, он может ввести клиента в заблуждение и даже потворствовать взятию им на себя чрезмерного риска неплатежа. Клиент должен быть уверен, что МФО ведет себя честно, а цена кредита прозрачна. Если этого не будет, то о доверии между клиентом и МФО не может быть и речи, а это уже будет игра, кто кого хитрее. [4] ■

Библиографический список

1. Классификация кредитных рисков коммерческого банка [Электронный ресурс] /2013. – Режим доступа: <http://kreditov.com/klassifikaciya-kreditnih-riskov-kommercheskogo-banka.html> (дата обращения: 18.11.2013).
2. Федеральный закон от 2 июля 2010 года № 151-ФЗ “О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях” [Электронный ресурс] /2011. – Режим доступа: <http://www.minfin.ru> (дата обращения: 14.11.2013).
3. Микрофинансирование в России и за рубежом [Электронный ресурс]/2013. –Режим доступа: <http://progorod11.ru/news/view/183203> (дата обращения: 20.11.2013).
4. Риски микрофинансирования и их регулирование [Электронный ресурс]/2013.-Режим доступа: http://www.cfin.ru/finanalysis/risk/microfinance_risks.shtml (дата обращения: 16.11.2013).

ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ

Александра Вадимовна ВОСКРЕСЕНСКАЯ

магистрант, Санкт-Петербургский государственный университет

С начала 80-х гг. традиционная индустриальная экономика в развитых странах начала трансформироваться в информационную экономику. Основные источники экономического роста и повышения благосостояния людей все более и более перемещаются от физического капитала и сырьевых ресурсов к накопленным передовым научным знаниям и информационным ресурсам. Формирование новых отраслей идет по следующей схеме: НИОКР -- изобретение -- инвестиционный проект -- инновация -- создание нового продукта -- массовое производство и реализация на рынке.

Последние десятилетия XX века характеризовались для развитых стран переходом к новой модели экономического развития - от тяжелого экономического роста ("hardgrowth") к более гибкому росту ("smartgrowth") на базе ИКТ, электронной техники, ресурсосберегающей технологии и новых систем управления, что потребовало кардинальной перестройки инвестиционного процесса и привело к существенным изменениям структуры хозяйства. Для информационной экономики характерна структурная перестройка на основе наукоемких и ресурсосберегающих технологий, современных технологий с высокой интеллектуальной и информационной емкостью. Основу информационной экономики составляют наукоемкие отрасли, производящие продукцию с высокой интеллектуальной емкостью. Информационная экономика характеризуется повышением роли сектора информационных услуг и соответствующими изменениями в национальном хозяйстве. Именно информационный сектор является основой для постепенной трансформации традиционных форм хозяйствования в экономическую систему информационного типа [Дятлов С.А. Основы информационно-сетевой экономики. СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2004, с. 37]. В новой экономике возрастает роль информационного капитала, включающего в себя технологическую, научно-техническую, социально-экономическую и духовную информацию, используемую для получения дохода. Основу информационного капитала составляют информационные технологии. Информационный фактор модифицирует рыночный механизм экономики: изменяются методы конкуренции, формируются локальные, региональные, национальные и международные рынки информационных и телекоммуникационных товаров и услуг, функционирующие на новых принципах. Ключевым сектором «новой» экономики является сектор информационно-коммуникационных технологий, который обеспечивает создание, пере-

дачу, использование и аналитическую обработку знаний и информации. Телекоммуникационная инфраструктура превращается в условие, определяющее уровень конкурентоспособности продукции и услуг промышленности. ИКТ-сектор превысил в мире суммарные объемы нефтяной и сталелитейной промышленности. Это подтверждает и статистика роста: если «старая» экономика прирастает на 1-3 % в год, то тенденция последних лет в мировой ИТ-индустрии -- 8-10 % [2]. В развитых странах большая часть работников занята производством информации, информационным обслуживанием и оказанием услуг, а на промышленность и сельское хозяйство приходится менее 30 % активного населения. Под влиянием информатизации растет производительность труда, появляются новые методы ведения конкуренции, идет изменение структуры экономики. Как правило, в новых отраслях более высокие темпы роста по сравнению с традиционными.

Предприятия новых отраслей в своей работе гораздо в меньшей степени ограничены пространственными рамками, чем на индустриальной стадии. Глобальная корпоративная сеть становится основным средством доставки данных и обеспечения связи, а также осуществления транзакций в режиме реального времени. При анализе особенностей экономического роста в современных условиях следует учитывать, что с развитием ИКТ расширяются возможности координирования бизнес-процессов, чему способствует переход к интеграции, унификации и стандартизации. Интегрированные посредством Интернета различные виды бизнеса функционируют в новом качестве в рамках новой гибкой рыночно-сетевой инфраструктуры, которая расширяет границы и масштабы бизнеса, снижает степень асимметрии информации, способствует активному распространению нововведений. Новая гибкая рыночно-сетевая инфраструктура обеспечивает более высокую мобильность нововведений, лучшую координацию интересов и действий агентов, более эффективную структуру рынков. Все это, в конечном счете, приводит к снижению затрат, росту производительности фирмы как на уровне фирмы, так и на уровне отдельных сегментов и экономики в целом.

Сегодня развитие ИКТ оказывает существенное влияние на структурные и динамические параметры хозяйственной системы. Следует выявлять и классифицировать отличия в последствиях воздействия на экономику индустриальных и информационно-коммуникационных технологий [1]. ■

Библиографический список

1. Дятлов С.А., Селищева Т.А. Развитие информационного сектора в России и его влияние на экономический рост // Вестник Костромского государственного университета им. Н.А.Некрасова. - 2005. - № 5. - С.79.
2. Коротков А.В. «Киберрусские: ставка в \$ 40 млрд.» // Информ Курьер Связь. -2005. - № 3. - С. 65

ВИДЫ ПАРТИЗАНСКОГО МАРКЕТИНГА И ИХ ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Екатерина Иосифовна КЕЛЬБАХ

специалист кафедры маркетинга

Пермского государственного национального исследовательского университета

Яна Евгеньевна УРАКОВА

Пермский государственный национальный исследовательский университет

Партизанским маркетингом называются нетрадиционные или необычные маркетинговые тактики, осуществляющиеся с минимальными ресурсами [1]. Партизанский маркетинг отличается от традиционного тем, что он часто опирается на личное взаимодействие, при этом не требуя большого бюджета. Цель партизанского маркетинга заключается в создании обратной связи и увеличении прибыли. Первая книга «Партизанский маркетинг» была издана Houghton Mifflin в 1984. На сегодня существует 58 томов на 62 языках, и более 21 миллионов копий было продано по всему миру. Он стал обязательным предметом на многих программах MBA во всем мире. По словам «отца» партизанского маркетинга Джея Конрада Левинсона, «сущность партизанского маркетинга - достижение обычных целей, таких как прибыль и радость, нетрадиционными методами, такими как инвестирование энергии вместо денег» [1]. С ростом малого бизнеса растет и потребность в овладении партизанским маркетингом. В настоящее время он является мощным и доказавшим свою силу инструментом. Его легко реализовать, он не требует больших вложений. Он начинает считаться обязательным выживания для малого бизнеса. В настоящее время можно выделить 10 различных видов партизанского маркетинга.

Партизанский маркетинг массового воздействия

К данному разделу маркетинга относятся инструменты воздействия, которые помогают решать глобальные задачи. Например, увеличить осведомленность целевой аудитории о марке или бренде, или повысить узнаваемость торговой марки. После применения инструментов маркетинга массового воздействия отмечается увеличение активности в СМИ. Долгосрочность и успех мероприятия напрямую влияют на продолжительность актуальности и интереса предложения для аудитории [5]. Самые распространенные инструменты воздействия:

flash mob – дословно – мгновенная толпа. До недавних пор это было одним из средств развлечения «продвинутой» молодежи, а позже из него стали извлекать выгоду.

- auto performance – рекламные трюки с применением автомобилей;

- striking – с целью привлечения и обострения внимания к определенной общественной акции во время ее проведения появляются обнаженные люди. Такой ход призван шокировать и заставить запомнить мероприятие, где произошел инцидент;

- USO, или неопознанный городской объект, может иметь самый разный вид, главное, чтобы вызвал эмоции и соответствующие ассоциации;

- viral video – один из наиболее эффективных инструментов, вирусное видео;

- viral game – вариант вирусной флеш-игры в Интернете;

- people ad – ходячая реклама в виде человека, распространяющего рекламные проспекты, книги, либо одетого в одежду с логотипами рекламируемой компании.

Вирусный маркетинг

Вирусный маркетинг предполагает передачу информации о продукте или о компании внутри определенной группы людей, объединенных одной или несколькими признаками. Вирусный маркетинг основывается на том, что внутри групп людей, объединенных каким-либо признаком, передача и дальнейшее распространение какой-либо информации происходит быстрее и надежнее. Вирусный маркетинг также использует элемент эксклюзивности, когда только ограниченное количество людей имеют доступ к определенным приложениям или продуктам. Недостатком вирусного маркетинга является то, что в процессе распространения контента среди интернет-пользователей нет возможности остановить кампанию, даже если ее привлекательность уменьшается.

Скрытый маркетинг

Скрытый маркетинг. Он известен еще и как «сауфранное радио». Под этим видом партизанского маркетинга, принято считать ситуацию, при которой происходит передача информации о продуктах или услугах компании неопределенным лицам, но в составе целевой аудитории. Главным отличительным свойством скрытого маркетинга от вирусного является то, что здесь передается информация искусственно специально завербованным человеком, который уже пробовал данный продукт и передает свои положительные ощущения от использования

данного продукта. Основная задача скрытого маркетинга — это подтолкнуть потенциального покупателя к более быстрому принятию решения о покупке продукта на основании положительных отзывов лица, уже использующего продукт.

Реклама на упаковке.

Впервые рекламу на упаковке как технологию использовали в Японии. Идея состоит в том, чтобы на упаковку полезного продукта (например, одноразовые салфетки) поместить рекламное сообщение, которое покупатели будут видеть снова и снова при использовании этого продукта. Данная технология применяется во многих странах, и является более выгодной, чем реклама с помощью классических печатных листовок [2]. Ассортимент продуктов, на которых может быть использован этот рекламный ход, не ограничивается только одноразовыми салфетками, однако компании часто вынуждены находить золотую середину при поиске оптимального соотношения «цены-количества».

Wild posting

Это рекламные плакаты в большом количестве в нескольких местах. Такая реклама нацелена привлечь максимум внимания. Плакаты размещаются на баррикадах строительных площадок, фасадах зданий, в переулках, и на различных зданиях. Однако такая реклама может быть незаконна, когда плакаты не размещаются на соответствующим образом арендуемых бордах. Тем не менее, сторонники этого метода оправдывают его: «это как граффити, но законно» [2]. Wild posting в Интернет может быть связан с распространением визуальных эффектов и текстовых рекламных сообщений. Тем не менее, этот метод можно сравнить с традиционной покупкой медиа или с отправкой спам-сообщений в блогах или дискуссиях.

Нетрадиционная реклама

Это реклама товара в нетрадиционных местах: рекламные объявления на тележках для покупок, на ступеньках, на колесах транспорта, на сиденьях для унитаза и т. д. Нетрадиционная реклама может быть определена как деятельность бизнеса по созданию узнаваемости бренда [2]. Кампания очень часто осуществляется путем нахождения вещи, которая может быть четко связанной с маркой или брендом и, попадая во внимание потребителей, косвенно способствует узнаваемости бренда и продвижению.

Эффект присутствия

Эффект присутствия в маркетинге строится по тем же принципам, что и нетрадиционная реклама и заключается в поддержке постоянной обратной связи с целевой аудиторией. Малые предприятия и предприниматели со скромными маркетинговыми бюджетами часто обнаруживают, что данный метод обеспечивает отличную отдачу их инвестиций. Люди должны видеть продукт. Использование компаний маркетинга предполагает признание продукта в общественных местах, как это очень часто достигается во время фестивалей, телевизионных шоу, в кино. Эффект присутствия в интернете вы-

полняется в основном с помощью социальных сетей. В интернете также используют поисковую оптимизацию (SEO), с помощью которой сайт или сайты компании находятся на высоких позициях в ответах на запросы в поисковых системах.

Альтернативный маркетинг

Альтернативный маркетинг относится к нетрадиционным методам маркетинга. Он включает в себя партизанский, вирусный, интерактивный, провокационный маркетинг, "сарафанное радио", использование социальных сетей, рекламу в блогах и др. [5] Альтернативный маркетинг сложен тем, что постоянно требует инноваций. Каждая акция - определенный риск. Безумные смелые идеи, бьющие в самое яблочко - в эмоции покупателей и профессиональное воплощение. Подход альтернативного маркетинга особенно актуален в связи с высокой стоимостью и перегруженностью традиционных площадок, а также низкой восприимчивостью потребителей к традиционной рекламе. Альтернативный маркетинг ставит своей задачей отличиться, удивить, подарить эмоции.

Экспериментальный маркетинг

Экспериментальный маркетинг является партизанским маркетингом, который позволяет будущим покупателям, основываясь на личном опыте, выбрать какой-либо продукт [4]. Что самое главное, данный тип маркетинга разрешает целевой аудитории взаимодействовать с продуктом, и позволяет потенциальным покупателям лучше узнать продукцию фирмы. Экспериментальный маркетинг в интернете применяется очень часто для продуктов, которые могут быть использованы на компьютере. Предлагая пробную версию бесплатного программного обеспечения или интернет-услуг без обязательства для будущей покупки, маркетологи могут достичь высокую «обратную связь» с целевой аудиторией, и, как следствие, увеличить продажи. Например, такие крупнейшие производители программного обеспечения, как Microsoft и Apple, предлагают пробные копии программного обеспечения в обмен на контактную информацию [2].

Эмбуш-маркетинг

Эмбуш-маркетинг является одним из видов партизанского маркетинга. Он позволяет компаниям-владельцам брендов, не нарушая закона, использовать в своих целях накал страстей, связанных с каким-либо событием, и завоевать внимание целевой аудитории, не выступая официальным спонсором этого события. Русское название описываемого явления звучит как «засадной маркетинг» (ambush в переводе с английского – "засада"), или «эмбуш-маркетинг», – смысловой разницы между названиями нет. Уловка засадного маркетинга состоит в том, что у потребителя создается впечатление, что незваная компания каким-то образом связана с дорогим его сердцу событием. Таким образом, использование эмбуш-маркетинга может принести если не все, то большинство выгод официального спонсорства, затратив при этом на порядок меньше средств [4].

Нами было проведено исследование эффектив-

ности методов партизанского маркетинга (таблица 1). В основу легло измерение характеристик каждого инструмента по 3-х балльной шкале. В качестве метода исследования был выбран опрос, в котором участвовало 67 человек. Респондентами были выбраны лица, занятые в малом бизнесе и в сфере маркетинга. Им предлагалось оценить каждый из видов партизанского маркетинга, опираясь на фактические примеры их использования.

маркетинга используют юмор и могут достичь эффекта при однократном использовании (кроме вирусного маркетинга).

На основе полученных данных можно сделать вывод о ряде сходств всех методов партизанского маркетинга. Все они имеют свою общую цель продвижения продукции или услуг таким образом, чтобы увеличивать его эффективность среди традиционных СМИ. Все выявленные виды партизан-

Таблица 1. Сравнение видов партизанского маркетинга

Вид партизанского маркетинга	Неожиданность	Сила воздействия	Юмористичность	Эффект разового воздействия	Экономия бюджета	Риски
Партизанский маркетинг массового воздействия	3	3	2	3	1	3
Вирусный маркетинг	3	3	3	1	2	2
Скрытый маркетинг	1	1	2	2	3	3
Реклама на упаковке паковке	2	1	2	3	3	1
Wild posting	1	1	2	3	1	1
Нетрадиционная реклама	3	2	3	3	2	2
Эффект присутствия	3	3	3	3	3	1
Альтернативный маркетинг	2	2	2	2	2	2
Экспериментальный маркетинг	3	1	3	3	3	1
Эмбушмаркетинг	3	2	3	3	3	2

Согласно результатам исследований, самыми неожиданными для потребителей являются маркетинг массового воздействия (флеш-мобы, UCO, reople ad и др.), вирусный, экспериментальный, эмбуш-маркетинг и эффект присутствия. Наибольшую силу воздействия на аудиторию оказывают такие методы, как маркетинг массового воздействия, вирусный маркетинг и использование эффекта присутствия. Однако эти же методы сопряжены с достаточно высокими рисками и расходами (помимо эффекта присутствия). Минимальны риски при использовании рекламы на упаковке, wild posting, эффекта присутствия и при экспериментальном маркетинге. Практически все виды партизанского

маркетинга включают обычно применяемые психологические принципы, используемые для продажи товаров и услуг. Большинство из них призвано достичь эффекта при однократном использовании, при этом акценты делаются на неожиданность и юмористичность. Однако не все они позволяют экономить затраты и избегать рисков. На основании исследования можно говорить о наличии прямой зависимости между эффективностью каждого инструмента и расходами и рисками, которые они несут. Поэтому при выборе метода партизанского маркетинга стоит учитывать не только его индивидуальные характеристики, но и риски, которые он может вызвать, в том числе финансовые. ■

Библиографический список

1. Левинсон Д.К. Партизанский маркетинг. Простые способы получения больших прибылей при малых затратах. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2012. — С. 432.
2. Guerrilla Marketing, Jay Conrad Levinson's Official Site [электронный ресурс], режим доступа: <http://www.gmarketing.com>, дата обращения: 18.12.13
3. Stone R. Strategies for Growing Customer Value and Profitability. NY, 2009, pp.251-253.
4. Левитас А.М. Больше денег от вашего бизнеса. Партизанский маркетинг в действии. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2012. — 320 с.
5. Манн И.Б. Без бюджета. 57 эффективных приемов маркетинга. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2009. — 306 с.

СОВРЕМЕННЫЙ РОССИЙСКИЙ ФЕДЕРАЛИЗМ

Георгий Витальевич ВОРОБЬЕВ

*магистрант 2 курса магистратуры по направлению «Государственное право»
Северо-Осетинского государственного университета им. К.Л. Хетагурова*

Конституция РФ 1993 г. продолжила процесс совершенствования федеративных отношений, закрепив в ст. 65 федеративное устройство России в составе 83 субъекта, которыми были признаны республики в составе Российской Федерации, края, области, города федерального значения, автономная область и автономные округа.

При этом Конституция РФ закрепила равенство всех субъектов Федерации, провела более четкое разделение предметов ведения и полномочий федеральной власти и власти субъектов Федерации. Российская Федерация – это федеративное государство, созданное по воле ее многонационального народа. [1, с.3]

К примеру, Н.М. Добрынин считает, что «вполне определенно можно констатировать наличие шести видов субъектов Федерации, что является отличительной особенностью России в сравнении с другими федеративными государствами...». [2, с.28]

Однако Российская Федерация – нетипичная, отклоняющаяся от классических образцов Федерация. Она является ассиметричной, потому что ее субъекты обладают различным конституционным статусом. Особое правовое положение занимают российские республики. [3, с.47]

При этом неотъемлемым элементом конституционно-правового статуса России является территориальное единство. Российская Федерация имеет свою территорию, складывающуюся из территорий ее субъектов.

Субъекты Федерации всех видов перечислены в Конституции РФ в алфавитном порядке. Тем самым указывается на государственные образования, которые учредили Федерацию и являются равноправными участниками соответствующих конституционно-правовых отношений. Отсюда же вытекают равные обязанности каждого субъекта по отношению к Федерации и друг к другу. [4, с.257]

Субъект федерации – это ограниченно правоспособное образование, имеющее черты государственности, входящее в единое федеративное государство. [5, с.126]

Субъекты РФ отвечают следующим параметрам:

- не обладают суверенитетом;

- не имеют права на отделение (сецессию);
- граждане любого субъекта Федерации имеют равные основные права и обязанности на территории всей Федерации;
- закон субъекта Федерации не может противоречить федеральному закону;
- перед лицом федеральной власти субъекты Федерации равны.

Российская Федерация – это федерация, субъекты которой организованы как по национальному, так и по территориальному признаку. [6, с.47]

В России 21 республика, 4 автономных округов, 1 автономная область – всего 26 национально-государственных образования; 9 краев, 46 областей, 2 города федерального значения – всего 57 государственно-территориальных образования.

Все субъекты РФ по объему их компетенции можно разделить на три группы: [7, с.37]

- республики в составе России, которые могут принимать свои Конституции, устанавливать наряду с русским свой государственный язык и иметь свои государственные символы (герб, флаг, гимн);

- края, области, города федерального значения, которые принимают свои уставы, учреждают свои органы власти, официальные символы, могут иметь в своем составе автономные округа и область;

- автономные округа и автономная область, по представлению которых может быть принят федеральный закон об автономной области, округе, находящемся как бы в «двойном подчинении» - и у России, и у области (края), в составе которой они находятся.

Республика в составе Российской Федерации – это демократическое правовое государство, созданное в рамках Российской Федерации. [8, с.101]

Республики существенно отличаются друг от друга по размеру территории, численности населения и т.д. Однако эти различия не оказывают влияния ни на их место в составе Российской Федерации, ни на объем их полномочий. Согласно п. 1 ст. 66 Конституции РФ, статус республики определяется Конституцией РФ и конституцией республики.

Конституционно-правовой статус республики в составе Российской Федерации характеризуется тем, что республика является государством в соста-

ве РФ, обладающим всей полнотой государственной (законодательной, исполнительной, судебной) власти на своей территории, кроме тех полномочий, которые в соответствии с Конституцией РФ находятся в ведении федеральных органов государственной власти. [9,с.37]

Конституционно-правовой статус республики в составе РФ характеризуется тем, что каждая республика имеет свою территорию, которая является пространственным пределом ее власти. Территория республики не может быть изменена без ее согласия.

Конституционно-правовой статус республики в составе РФ характеризуется также и тем, что каждая республика имеет свою конституционно-правовую систему, которая включает в себя конституцию республики, республиканские законы и другие нормативно-правовые акты, изданные в пределах их компетенции, договоры и соглашения республики с РФ, с другими субъектами РФ, а также с зарубежными странами, акты о делегировании полномочий. [10,с.10]

Республика в составе Российской Федерации самостоятельно определяет систему органов государственной власти республики в соответствии с основами конституционного строя, общими принципами организации представительных и исполнительных органов государственной власти в РФ и законодательством республики.

Края, области, города федерального значения являются государственно-территориальными образованиями в составе РФ. Статус края, области, города федерального значения определяется Конституцией РФ и уставом края, области, города федерального значения (п. 2 ст. 66 Конституции РФ). [11,с.45]

Каждый край, область, город федерального значения образуют органы представительной, исполнительной и судебной власти. Края, области, города федерального значения вправе иметь свою символику, быть участниками международных и внешнеэкономических связей. [12,с.17]

Автономный округ – национальное государственное образование, отличающееся особым национальным составом и бытом населения. Он является формой национальной государственности малых народностей и этнографических групп Крайнего Севера, Сибири и Дальнего Востока. [13,с.279]

В составе субъектов РФ только одна автономная область – Еврейская. Она является одной из форм национальной государственности народов РФ.

Конституционно-правовой статус автономной области и автономного округа определяется Конституцией РФ, их уставом.

Согласно п. 3 ст. 66 Конституции РФ, по представлению законодательных и исполнительных органов автономной области, автономного округа может быть принят федеральный закон об автономной области, автономном округе. Кроме того, отношения автономных округов, входящих в со-

став края или области, могут регулироваться федеральным законом и договором между органами государственной власти автономного округа и органами государственной власти края или области. Автономная область, автономные округа образуют органы представительной, исполнительной и судебной власти. Они являются самостоятельными участниками международных и внешнеэкономических связей, соглашений с краями, областями, республиками в составе РФ, автономной областью, автономными округами. [14,с.234]

Таким образом, равноправие субъектов Федерации проявляется в общем для всех них определении предметов ведения, которое вытекает из ст. ст. 71, 72 и 73 Конституции РФ. Субъекты РФ не вправе вмешиваться в компетенцию федеральных органов государственной власти, которые создаются в соответствии с волеизъявлением всего многонационального народа России, в том числе – всех субъектов Федерации. [15,с.26]

Однако, несмотря на провозглашенное Конституцией РФ равноправие всех субъектов РФ, их правовой статус все же не во всем одинаков. Различие вытекает, например, из того, что республики объявлены государствами, в то время как все другие субъекты такого статуса не имеют и могут рассматриваться только как государственные образования. Автономии входят в состав краев и областей, а, следовательно, не должны рассматриваться как государственные образования наравне с этими краями и областями. [16,с.267]

К примеру, по этому поводу Н.М. Добрынин говорит, что «Конституция РФ провозглашает равноправие всех субъектов РФ во взаимоотношениях с федеральными органами государственной власти (п. 4 ст. 5 Конституции РФ). Данными предписаниями Конституция РФ устанавливает, казалось бы, одинаковый правовой статус всех субъектов РФ. Однако наряду с этим конституционные нормы предписывают иное. В частности, п. 5 ст. 66 Конституции РФ предоставляет право на изменение статуса субъекта по взаимному согласию самой Федерации и ее субъекта в соответствии с федеральным конституционным законом. В этой связи закономерен вопрос: если все субъекты РФ реально обладают равным правовым статусом, то может ли возникнуть объективная необходимость его изменения? Полагаю, нет. Подобное конституционное предписание в противовес п.1 ст. 5 Конституции РФ указывает на то, что для субъектов РФ характерна разностатусность правового положения. Более того, само конституционное выделение видов субъектов РФ также подчеркивает, что их статус далеко не одинаков...».[17,с.12]

Таким образом, в России федерализм – это, прежде всего, государственная организация национальных отношений. Федерализм имеет существенные преимущества в этом отношении перед унитаризмом. Децентрализация государственной власти и распределение ее по регионам – важная гарантия демократизма в управлении государством. ■

Библиографический список

1. Чистяков О.И. Об «организации государственного единства» вообще, в России в частности и в особенности // Вестник МГУ. Сер. 11. Право. 2003, № 3, с.3.
2. Добрынин Н.М. Новый российский федерализм: модель будущего государственного устройства РФ. Новосибирск. 2003. с. 28.
3. Эбзеев Б.С., Карапетян М.М. Российский федерализм: равноправие и асимметрия конституционного статуса субъектов РФ // Государство и право, 1995, № 3, с. 47.
4. Комментарий к Конституции РФ / Общ. ред. ЮВ. Кудрявцева. М., 1998. с. 257.
5. Конституционное право России / Под ред. А.В.Малько. М., 2000. с. 126.
6. Жученко А.А. Конституция России – юридическая база конституций и уставов субъектов РФ // Юрист, 1999, № 1, с. 47.
7. Ржевский В.А., Киселева А.В. Субъекты РФ: типология и конституционные основы организации // Государство и право, 1994, № 5, с. 37.
8. Правовое государство, личность, законность / Под общ. Ред. В.С. Нерсесянц. М., 1997. с. 101.
9. Боброва Н.А. Некоторые аспекты законодательной деятельности субъектов РФ // Государство и право, 1995, № 11, с. 37.
10. Курманов М.М. Может ли республика принять свою конституцию, не затрагивая предметы ведения РФ // Закон и право, 2004, № 3, с. 10.
11. Умнова И.А. Эволюция правового статуса края, области как субъекта РФ // Государство и право, 1994, № 8-9, с. 45.
12. Законы области как субъекта РФ / Под ред. Ю.А. Тихомирова. Воронеж. 1996. с. 17.
13. Козлова Е.И., Кутафин О.Е. Конституционное право. М., 1998. с. 279.
14. Комментарий к Конституции РФ / Под ред. О.Е. Кутафина. М., 2003, с. 234.
15. Тайбаков А.А. Некоторые проблемы совершенствования конституционного законодательства в субъекте РФ // Государство и право, 2002, № 9, с. 26.
16. Стрекозов В.Г., Казанчев Ю.Д. Конституционное право России. М., 1997. с. 267.
17. Добрынин Н.М. Новый российский федерализм и конституционная реформа как неизбежность перемен // Журнал российского права, 2004, № 3, с. 12.

ЛИЧНОСТЬ ВЗЯТОЧНИКА

Марина Николаевна КРАСОВСКАЯ

магистр юриспруденции (уголовное право, криминология, уголовный процесс)

Одной из главных проблем криминологии является личность преступника, так как данные лица нарушают уголовный закон. Чтобы выявить причины преступного поведения, необходимо знать особенности личности преступника и ее свойства, чтобы в свою очередь выявить причины, как видов преступности, так и всей преступности в целом.

Прикладной и общетеоретический - это два неразрывно связанных аспекта, в которых необходимо рассматривать проблему личности преступника. Расширить знания по данной проблеме, найти методы и пути изучения личностей, которым присуще противоправное поведение, чтобы воздействовать на них, необходимо рассмотрение общетеоретическое.

По данной проблеме существует множество спорных суждений, описанных в множестве работ, хотя личность преступника достаточно обширно изучена в теории криминологии. В первую очередь, это определение личности преступника. В настоящее время, личность преступника неоднозначно рассматривается.

Субъект преступления, личность человека, совершившего данный вид деяния, рассматривается как личность преступника, в одном из случаев, во - втором, нравственный мир личности, духовный, который при определенных жизненных условиях, определяет конкретное преступление, и в третьем, личность, не похожую на личность законопослушного гражданина.

Понятие «личность преступника», имеет право на свое существование. История развития криминологии не преподнесла взамен ни одного понятия, которое бы так точно и емко отражало личность индивида, совершившего преступление. Для того чтобы исключить разногласия в определении, личность преступника всегда следует рассматривать на двух уровнях: индивидуальном и групповом. Первый уровень охватывает конкретную личность, совершившую преступление, вследствие присущих ей отрицательных свойств и качеств, взглядов, отношения к общественным интересам и выбора общественно опасного пути для реализации своего замысла или не проявления необходимой активности в предотвращении отрицательного результата. Второй уровень охватывает собой совокупность всех лиц, совершивших преступления, с присущими им негативными свойствами и качествами, определившими преступное поведение.

Чем же личность преступника отличается от личности законопослушного гражданина? Признаком, отделяющим преступника от не преступника, является факт совершенного преступления и только он определяет общественную опасность личности. Действия, укоренившихся в сознании преступника антиобщественных убеждений и взглядов - результат совершенного преступления. Пока общественно опасное деяние не совершено, данный индивид для уголовного закона недоступен. Тяжесть преступления, количество совершенных уголовно наказуемых деяний наряду с иными его уголовно-правовыми характеристиками определяют степень общественной опасности преступления и соответственно, что важно, самого преступника.

Сказанное не свидетельствует о том, что не следует учитывать свойства и качества преступников, обусловившие их противоправное поведение. Знание их необходимо, прежде всего, в целях профилактики преступлений. Но не они, а лишь сам факт совершенного преступления является той границей, отделяющей преступника от законопослушного гражданина.

Изучение личности преступника носит и прикладное значение. Род деятельности преступника накладывает отпечаток на характер совершаемых им преступлений. Многие преступники реализуют преступные замыслы в сфере осуществления своих профессиональных обязанностей, например, совершают хищения в той сфере производства, где работают, либо иные преступления, используя при этом свои профессиональные знания, навыки, служебные полномочия, авторитет занимаемой должности в преступных целях и т.д. Эти аспекты должны учитываться при организации и проведении профилактической работы по данному виду преступности.

Выявление личностных особенностей преступников, механизмов, обуславливающих их преступное поведение, и обеспечение предупредительного воздействия в период их формирования, воздействия, пресекающего реализацию, устраняющего дальнейшее их существование, рассматривается в настоящее время многими учеными как один из перспективных подходов к практике борьбы с преступностью. Поэтому изучение личности должностных лиц, совершивших преступления, необходимо не только для того, чтобы пополнить криминологические знания о них, но и вооружить правоохранительные органы этими знаниями, на основе ко-

торых должны осуществляться предупредительные мероприятия в целях недопущения совершения таких преступлений.

Женщины вообще склонны к конформизму, менее склонны к совершению преступлений, их претензии в сфере оплаты труда более скромные, учитывая то что взяточничество совершается, как правило из корыстных побуждений. Содержание семьи для женщины нередко является жизненной необходимостью, но никогда не рассматривалось в качестве морального долга. Поэтому низкие доходы женщины не понижают ее социального статуса.

По возрастным критериям велик процент лиц совершивших взяточничество в зрелом возрасте. Практически в три раза превышает количество взяточников, совершивших преступление после тридцати лет.

Данное положение дел, объясняется тем, что к этому возрасту человек уже достигает определённых карьерных высот, занимает определённые посты, позволяющие ему использовать их в своих корыстных побуждениях. Кроме этого, примерно в этом возрасте происходит первая переоценка ценностей человека и в случае если его не устраивает его социальное или материальное положение, он возмещает это за счет коррупционных действий.

По социальному положению подавляющее большинство лиц, уличённых во взяточничестве - это служащие и это не удивительно, ведь именно они составляют костяк субъекта состава преступления, предусмотренного ст. 290 УК РФ - получение взятки. К этой категории можно отнести людей различных категорий: различных государственных и муниципальных чиновников, сотрудников правоохранительных органов и т.д. На втором месте находятся рабочие, затем лица без постоянного источника дохода и конечно предприниматели. Данные группы составляют основу категории лиц, совершивших дачу взятки.

Из всех выявленных взяточников лишь небольшой процент людей ранее совершавших преступления. Это обусловлено, прежде всего тем, что основу выявленных взяточников составляют лица, получившие взятку. А, для этого необходимо занимать соответствующую должность, которую не имеют возможности занять лица ранее судимые. Также лишь 10% всех взяточников совершали данное преступление в группе. Это обусловлено, на наш взгляд, следующими факторами: затруднениями в доказывании наличия группы при совершении данного преступления, а также тем, что факт дачи и получения взятки, как правило, происходит с глаза на глаз, при отсутствии каких-либо свидетелей.

Взяточничество - довольно распространенное явление в жизни российского современного общества. Наиболее коррумпированным является аппарат исполнительной власти и органов местного самоуправления. Это связано с тем, что именно тут сосредоточены основные властные полномочия, связанные с принятием индивидуальных распорядительных решений в отношении частных лиц и

конкретных организаций. У законодателей значительно меньше возможностей участвовать в коррупции, т.к. они имеют дело не с индивидуальными, а с нормативными решениями и осуществляют свои функции в составе широкой коллегии.

Таким образом, можно предложить следующую типологию взяточников:

1. Активный взяточник - личность данного типа негативно направлена, отличается правовым нигилизмом, устойчивыми антиобщественными установками. Для данного типа характерна внутренняя тяга к взяточничеству. Активен в создании искусственных ситуаций, способствующих взяточничеству. Мотивы совершения взяточничества - в первую очередь корыстные, однако возможно и совершение преступления, исходя из стремления показать свое превосходство над другими людьми, свое могущество и значимость. Как правило, люди данного типа, стремятся занять соответствующие должности, изначально имея намерения заниматься взяточничеством.

2. Привычный взяточник - личность данного типа имеет неустойчивые морально-психологические установки, которые зачастую противоречивы. Также характеризуется низким уровнем правосознания и правовой культуры. Однако, в отличие от первого типа, не создаёт искусственно ситуаций провоцирующих взяточничество, а занимается этим, как правило, в силу привычки, устоявшихся «правил» поведения в данном учреждении, коллективе. Мотив совершения преступления, в основном, корыстный, однако возможно совершение преступления из трусливо-малодушных, конформистских мотивов, проявляющихся в нежелании портить отношения с коллегами по работе, боязни их осуждения и т.п.

3. Ситуативный взяточник (неустойчивый тип) - не имеет стойких антиобщественных установок, однако социально-психологические свойства личности неустойчивы, отношение к социальным нормам преимущественно легкомысленное, что при возникновении определённых условий, может привести к совершению акта взяточничества. При совершении преступлений преобладают корыстные мотивы.

В настоящее время наблюдаются процессы сращивания правоохранительных органов с экономической преступностью. Коррумпированные представители правоохранительных органов выполняют функции защиты, заключающиеся в недопущении проверок, проводимых сотрудниками правоохранительных органов, а в случае, если они проведены по независимым причинам - утаивания их результатов. Если же уголовное дело все же возбуждено, то их целью становится «развал» этого дела любым способом (компрометация сотрудников, ведущих уголовное дело, передача его от одного следователя другому, воздействие на свидетелей и раскаявшихся обвиняемых и т.п.) Создаются «синдикаты», зарабатывающие деньги на развале уголовных дел.

Среди опрошенных осужденных, совершивших именно «профессиональные» преступления, преоб-

ладают лица молодого возраста. Преобладание среди преступников лиц молодого возраста связано с тем, что 18-30 лет - наиболее криминогенный возраст. А также объясняется тем, что в настоящее время половину личного состава органов внутренних дел составляют лица именно этого возраста.

Не менее важной социально-демографической характеристикой личности рассматриваемых преступников является их образовательный уровень. Как в целом среди преступников преобладают лица с невысоким образовательным уровнем, что фиксируется статистикой и в отдельных исследованиях, так и среди осужденных сотрудников их доля также велика. Среди лиц с высшим юридическим образованием преобладают сотрудники следствия и дознания, а также оперуполномоченные отделов по борьбе с экономическими преступлениями и уголовного розыска.

Весьма важной характеристикой осужденных сотрудников является стаж их работы в органах внутренних дел. От него зависят навыки, знания, опыт, которые становятся основой их профессионального мастерства. Если раньше, 10-15 лет назад среди сотрудников, совершивших преступления, как показывают исследования, преобладали лица, имеющие стаж работы от 10 до 20 лет, то сейчас ситуация существенно изменилась, так как в системе органов внутренних дел идет снижение среднего стажа сотрудников.

Нравственно-психологические свойства и качества личности преступника являются наиболее важными при изучении такой личности, так как позволяют понять причины ее преступного поведения и оценить степень антисоциальной направленности.

Согласно данным исследований - 42% опрошенных до совершения преступления допускали всевозможные нарушения законности (применяли насилие к гражданам, укрывали преступления от учета, фальсифицировали материалы уголовных дел и материалов о правонарушениях). При этом только 21% из них показали, что за подобные нарушения привлекались к дисциплинарной ответственности. Подобные же действия большей части таких лиц остались безнаказанными.

Значительная доля осужденных отмечают, что часто использовали свое служебное положение для оказания помощи (как правило, небескорыстной) не только своим родственникам, но и друзьям, знакомым и незнакомым гражданам, обратившимся с подобными просьбами, даже когда это шло вразрез с законом. То есть нередко использовали свое служебное положение в корыстных целях.

Очень много бывших сотрудников органов внутренних дел, осужденных к лишению свободы, поддерживают неслужебные, порой приятельские, дружеские отношения с лицами, ранее судимыми, в том числе преступными авторитетами.

Материалы исследования ценностных ориентации осужденных сотрудников показало, что у них преобладают материальные потребности и стрем-

ления. Большинство из опрошенных отметили, что целью своей жизни видят достижение высокого материального достатка, что проявляется в желании получения высокой заработной платы, приобретении престижной квартиры, дома, автомашины. Для этого, по их мнению, возможно нарушить уголовный закон (что они и делали).

Основными мотивами преступных, действий осужденных сотрудников, как показывают исследования, являются следующие:

1. Служебные, которые проявляются:
 - а) в стремлении выглядеть профессионалом в своей работе;
 - б) карьерных устремлениях;
 - в) в нежелании портить отношения с коллегами по работе;
 2. Корыстные мотивы, заключающиеся в стремлении к незаконному получению материальных благ путем использования своего служебного положения и обусловленных им возможностей;
 3. Стремление показать свое превосходство над другими людьми.
- Проявления коррупции, по мнению опрошенных, из всех названных институтов, присущи в большей степени правоохранительным органам, включая органы безопасности и спецслужбы, которые непосредственно призваны бороться с данными проявлениями. Но всё же первенство в общественном мнении относительно взяточничества остаётся за полицией.

Характеристика социального статуса лиц, совершающих коррупционные преступления, имеет свои особенности. Они связаны с тем, что субъектами этих преступлений выступают должностные лица, а также лица, занимающие государственную должность РФ или государственную должность субъекта РФ. Такая специфика находит отражение в социально-демографической характеристике и социальном положении субъекта и включает в себя такие показатели, как пол, возраст, образование, семейное положение, профессиональный уровень, а также специально-криминологические признаки, характеризующие личность субъектов, совершающих злоупотребления должностными полномочиями, в том числе судимость, мотивацию действий и др.

На основе изучения личности преступника по своей социально-психологической характеристике лица, допускающие взяточничество, в большинстве своем не отличаются от законопослушных граждан. Деформированные потребности наблюдались лишь у четверти лиц, допускающих коррупционные действия. В остальных же случаях преступления были совершены для удовлетворения насущных потребностей. Именно поэтому можно заключить, что, в конечном счете, в механизме преступного поведения при взяточничестве выступают неудовлетворенные потребности.

Особенности личности взяточника обуславливают не только специфическую преступность, но и причины совершения им преступлений, а также меры борьбы с ней. ■

РЕАЛИЗАЦИЯ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ НА АРЕНДУЕМОЙ РОССИЕЙ ТЕРРИТОРИИ ЧУЖОГО ГОСУДАРСТВА НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА БАЙКОНУР

Татьяна Евгеньевна ЛУКИНА

магистрант Московский университет им. С.Ю. Витте

С давних времен история России и Казахстана тесно связана друг с другом, между двумя государствами сложились прочные связи, традиции доброго общения, дружбы и взаимодействия народов. В заключенном между этими странами договоре говорится об укреплении дружественных отношений, добрососедства, сотрудничества и взаимопомощи между государствами, о межгосударственных отношениях, основанных на взаимопонимании, справедливости, равенстве и невмешательстве во внутренние дела [3]. В этом договоре впервые Стороны договорились развивать на взаимовыгодной основе научно-технический потенциал космодрома Байконур.

Байконур — административный и жилой центр космодрома Байконур. Город Байконур и космодром Байконур вместе образуют комплекс «Байконур», арендованный Россией у Казахстана на период до 2050 года.

Город Байконур является административно-территориальной единицей Республики Казахстан, функционирующей в условиях аренды. На период аренды комплекса «Байконур» город Байконур в отношениях с Российской Федерацией наделяется статусом, соответствующим городу федерального значения Российской Федерации, с особым режимом безопасного функционирования объектов, предприятий и организаций, а также проживания граждан [2]. Жителем города Байконур признается гражданин Российской Федерации или гражданин Республики Казахстан, проживающий на территории города и зарегистрированный (прописанный) в администрации города Байконур. Не допускаются какие-либо ограничения прав жителей города Байконур по политическим убеждениям, расовой и национальной принадлежности, социальному происхождению, полу, социальному или имущественному положению, языку, отношению к религии. За гражданами Российской Федерации и Республики Казахстан, проживающими на комплексе «Байконур», сохраняются их конституционные права.

Органом исполнительной власти является Администрация города Байконур, действующая под руководством главы этой администрации, который назначается совместно Президентом Российской Федерации и Президентом Республики Казахстан по представлению Российской стороны [5]. На зда-

нии администрации города Байконур постоянно поднимаются Государственный флаг Российской Федерации и Государственный флаг Республики Казахстан.

В полномочиях администрации города Байконур [6]:

- организация охраны общественного порядка и защиты прав граждан;
- городские вопросы образования, воспитания, науки, культуры, физической культуры и спорта;
- городские транспорт и связь, городские радио, телевидение, печать и информация;
- координация деятельности предприятий и учреждений, находящихся на территории города;
- координация социальной защиты и поддержки населения, включая социальное обеспечение;
- организация строительства и ремонта жилья, объектов социальной инфраструктуры, автомобильных дорог;
- организация электро-, тепло-, газо- и водоснабжения, водоотведения комплекса «Байконур», контроль за использованием земель и других природных ресурсов на территории города; координация вопросов здравоохранения;
- координация труда и занятости населения;
- организация и проведение выборов различного уровня для граждан Российской Федерации и Республики Казахстан.

На территории города действует российское законодательство, а также казахстанское, примененное для граждан Республики Казахстан.

Хотя Байконур находится за пределами Российской Федерации, на его территории работают российские структуры [4, ст. 24]:

- российский военный суд (рассматривает все категории дел), в который жители города могут обжаловать решения администрации города, её органов и должностных лиц;
- управление внутренних дел комплекса Байконур из состава Министерства Внутренних Дел России;
- структуры других ведомств России — миграционной и налоговой службы, органов образования (включая все школы и детские сады города), здравоохранения (все поликлиники и больницы города входят в Центральную медико-санитарную часть № 1 Федерального медико-биологического агентства России), пенсионный фонд (отделение Пенсионного

фонда России по г. Байконур), социальной защиты, нотариата и т.д.

Обеспечение правопорядка и безопасности на территории комплекса «Байконур» осуществляется совместно двумя странами. Правоохранительные органы Сторон в пределах своей компетенции взаимодействуют и оказывают друг другу помощь в предупреждении, выявлении, пресечении, раскрытии и расследовании любых противоправных действий в отношении как российских, так и казахстанских физических и юридических лиц и их собственности, находящихся на территории комплекса «Байконур» [7].

Высшим органом общественного самоуправления населения города Байконур является общественный совет, формируемый из представителей органов территориального общественного самоуправления, организаций и предприятий, зарегистрированных в качестве юридических лиц в городе [8]. Его деятельность регламентируется положением, утверждаемым конференцией жителей города.

Говоря о космодроме «Байконур», необходимо помнить и учитывать ту роль, которую он сыграл в становлении мировой космонавтики. С космодрома

«Байконур» был осуществлён запуск первого искусственного спутника Земли и первый полёт человека в космос, запускались пилотируемые космические корабли серий «Восток», «Восход», «Союз», орбитальные станции серий «Салют», «Мир», система многоразового использования «Энергия» — «Буран», межпланетные космические аппараты, искусственные спутники Земли.

Космодром «Байконур» имеет большое международное значение: с космодрома возможны запуски различных типов ракет-носителей; это один из трёх космодромов планеты, наряду с космодромами Мыс Канаверал (США) и Цзюцюань (Китай), предназначенных для запуска аппаратов с космонавтами на борту; орбита МКС была подобрана с учётом широты Байконура — с него осуществляют основные запуски [1].

На сегодняшний день, учитывая высокую значимость предназначения города Байконур, как инфраструктуру космодрома, можно с полной уверенностью сказать, что вопрос реализации государственной власти исполнительными органами Российской Федерации на территории Республики Казахстана очень актуален. ■

Библиографический список

1. Википедия, свободная энциклопедия [Электронный ресурс]: ru.wikipedia.org.
2. Договор аренды комплекса «Байконур» между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Казахстан.
3. Договор о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи между Российской Федерацией и Республикой Казахстан от 25 мая 1992 года.
4. Зюбанов Ю. А. Комплекс «Байконур»: Сб. нормат. актов и документов. Изд-во Международного независимого эколого-политологического университета (МНЭПУ), 2000 г., 173 с.
5. Международное Соглашение между Российской Федерацией и Республикой Казахстан о статусе города Байконур, порядке формирования и статусе его органов исполнительной власти от 23 декабря 1995 года.
6. Официальный сайт Администрации г. Байконур [Электронный ресурс]: www.baikonuradm.ru.
7. Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Казахстан о взаимодействии правоохранительных органов в обеспечении правопорядка на территории комплекса «Байконур» от 04 октября 1997 года.
8. Соглашения между Российской Федерацией и Республикой Казахстан о статусе города Байконур, порядке формирования и статусе его органов исполнительной власти от 23 декабря 1995 г.

УСЕЧЕННЫЕ ПУНКТУАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ В ХУДОЖЕСТВЕННЫХ ТЕКСТАХ НЕКЛАССИЧЕСКОЙ ПАРАДИГМЫ

Елена Анатольевна ГУБИНА

старший преподаватель кафедры английской филологии ЮФУ

Отказ от пунктуационного оформления повествовательного текста представляет собой достаточно широко используемый и хорошо известный художественный прием. Его целесообразно рассматривать как проявление тенденции к слиянию [1, с. 292-293]. Однако до сих пор объектом изучения не становились тексты со специфической пунктуацией, которые занимают промежуточное положение между текстами, оформленными в соответствии с нормами языка, и текстами, у которых пунктуационное оформление отсутствует.

Рассмотрим в качестве примера фрагмент из рассказа Ричарда Брюса Ньюджента "Smoke, Lilies and Jade": here was the cafeteria...it was almost as though it had journeyed to meet him...the night was so blue...how does blue feel...or red or gold or any other color...if color could be heard he could paint most wondrous tunes...symphonious...think...the dulcet clear tone of a blue like night...of a red like pomegranate juice...like Edith lips...of the fairy tones to be heard in a sunset...like rubies shaken in a crystal cup...of the symphony of Fania...and silver...and gold... he had heard the sound of gold... [3, p. 192].

Многоточие - стандартный знак препинания, а потому он закономерно воспринимается на фоне привычного употребления. В силу этого приведенный фрагмент можно было бы интерпретировать в том смысле, что благодаря многоточию поток сознания обретает неторопливость, плавность, а паузы, разделяющие отдельные сегменты, являются достаточно продолжительными. Тем не менее, это впечатление поверхностно. Прежде всего, многоточие, в противовес требованиям графического оформления данного знака препинания, не отделяется от следующего за ним текста пробелом. Еще более существенным представляется то, что рассматриваемый текст имеет дополнительное членение на абзацы (при помощи абзацных отступов) и небольшие главы, состоящие из нескольких абзацев (при помощи пустых строк), а в конце абзацев (но не внутри них) наряду с комбинациями из трех точек используются комбинации из пяти, восьми, девяти и даже одиннадцати точек. Это вынуждает не интерпретировать последовательность из трех точек как многоточие и позволяет предположить, что между сочетанием из трех точек и остальны-

ми сочетаниями устанавливаются градационные отношения наподобие тех, которые существуют между запятой, точкой с запятой и точкой в традиционной пунктуации.

Наконец, последовательность точек в рассматриваемом произведении является единственным знаком структурирования текста (если не считать красной строки и пробела между главами). В силу этого многоточие берет на себя функции гораздо более широкие, чем те, которые ему присущи. Однако нахождение однозначных соответствий с традиционными знаками препинания не представляется ни возможным, ни даже целесообразным, поскольку использование последовательностей точек не подчиняется ни грамматическим, ни смысловым закономерностям и, скорее всего, объясняется либо просодией, либо намерением облегчить восприятие текста, разбив его на относительно завершённые сегменты.

Трансформации, которые происходят с внешне традиционными знаками препинания при таком использовании, становятся более понятными в сопоставлении с аналогичными текстами. В "The Carcasses" Раймона Федермана в качестве знаков препинания фигурируют тире и двойное тире: I am sitting in my study -- that's how the story I recorded begins -- I am sitting in my study in San Diego California -- close to the sun -- where I moved ten years ago to be with myself and finish my work -- I am sitting in my study looking out of the window at the splendid view before me -- incredible -- the valley -- the mountains -- the trees -- the sky -- the clouds -- the birds in the sky - beautiful -- I'm working on my new novel - *The Twofold Vibration* - I just wrote this sentence - *But the persistence of the twofold vibration suggests that in this old abode all is not yet quite for the best* - and I look up and there before me the incredible view -- and I think -- when you die all this disappears - gets extinguished - nothing more to see -- it's like plunging into a big black hole -- everything becomes dark [2, p. 8-9]. Как видно из этого примера, в тексте используется еще одно графическое средство - курсивное написание, которое применяется для фрагментов, традиционно выделяемыми кавычками.

Различие между тире и двойным тире прослеживается достаточно четко: двойное тире различает более или менее самостоятельные синтагмы, тогда как одинарное тире обозначает границу между тесно се-

мантически связанными синтагмами. Это различие, по всей видимости, может быть также сформулировано с опорой на понятие паузы, то есть с опорой на просодию. Впрочем, следует иметь в виду, что в тексте Р. Федермана функции одинарных и двойных тире не являются устойчивыми. Приведенный пример отражает соотношение между ними в первой главе текста. В последующих главах распределение данных знаков меняется на противоположное, и основным становится одинарное тире, тогда как двойное тире появляется в тексте лишь изредка: I was doing nothing - absolutely nothing - nothing was coming to me that day - not a single sentence - not even a couple of words that would make me smile and make me say - well here is a nice beginning for a bit of writing - but nothing - not a single word -- for instance a word like the one that launched my novel *To Whom it May Concern* -- the word *Listen* - the word that broke the silence and got the story going [2, p. 19]; whatever the case it was that first Homo Erectus - yes - it must have been a Homo Erectus rather than a Homo Sapiens -- male or female -- who invented the word death - well not that word -- not the English word - nor the French word -- *mort* - nor any other word spoken on planet Earth [2, p. 21]. Однако закономерность в этом случае остается прежней, и

так же, как в случае с пунктуационным оформлением рассказа Р. Б. Ньюджента, целесообразной выглядит гипотеза о градационных отношениях между одинарным и двойным тире.

Приведенные примеры позволяют ввести понятие “усеченных пунктуационных систем”. Среди наиболее важных признаков таких систем можно назвать следующие:

- в усеченных пунктуационных системах используются традиционные знаки препинания либо их необычные сочетания, однако такие системы всегда создаются на основе традиционной пунктуации (путем упрощения, отказа от некоторых знаков) и не содержат окказиональных знаков препинания;

- в силу того, что количество используемых пунктуационных знаков ограничено, их функции обобщаются, а семантическая или грамматическая дифференциация между различными знаками меняется или (в предельном случае) утрачивается;

- такие пунктуационные системы характеризуют творчество отдельного автора, отдельное произведение или, реже, фрагмент текста, в силу этого не имеют кодификации и могут варьироваться даже внутри одного текста. ■

Библиографический список

1. Покровская Е.А. *Русский синтаксис в XX веке. Лингвокультурологический анализ [Текст]: монография* / Е.А. Покровская. — Ростов-на-Дону, 2001. — 435 с.
2. Federman R. *The Carcasses: A Fable [Текст]* / R. Federman. — Buffalo, BlazeVOX Books, 2009. — 86 p.
3. Nugent R. B. *Smoke, Lilies and Jade* / R. B. Nugent // *Ebony Rising: Short Fiction of the Greater Harlem Renaissance Era* / Ed. Craig Gable. — Indiana University Press, 2004. — P. 188-199.

ЛЕКСИЧЕСКИЕ И СИНТАКСИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОДНОПЕРЕХОДНЫХ ГЛАГОЛОВ В ДРАМАХ ШЕКСПИРА

Ойзода Солежоновна УМАРОВА

*преподаватель кафедры английского языка
Самаркандского государственного университета*

Целью настоящей статьи является обоснование теоретических понятий и методов, которые могут быть положены в основу анализа лексико-семантических групп (ЛСГ) однопереходных глаголов в драмах Шекспира. Актуальность работы определяется тем, что типы управления и системные отношения переходных глаголов в ранненовоанглийском языке до сих пор не были объектом специального исследования. Безусловно, рассмотрев однопереходные глаголы только в произведениях Шекспира, было бы неправомерно делать выводы о всех существующих типах управления однопереходных глаголов в ранненовоанглийском языке. Но нельзя и отрицать, что творчество Шекспира дает достаточный материал для анализа языковых явлений того периода.

В работе принято следующее определение переходности. Вслед за А.М.Мухиным¹, переходными считаются глаголы, обладающие управлением и способные на базе этого управления (беспредложного, предложного или вариативного) объединяться с другими глаголами в лексико-семантические группы, члены которых связаны между собой общностью или близостью значения (содержательный критерий) и общностью или сходством их сочетаемости с лексемами -дополнениями (формальный критерий). Как уже отмечалось, словари обычно отражают и беспредложное, и предложное управление переходных глаголов, в каком бы падеже ни употреблялось управляемое имя².

Выделение ЛСГ становится возможным при системном подходе к изучению объекта исследования, а именно однопереходных глаголов, когда учитываются все взаимосвязи между ними. Рассматривая переходность как внутреннее свойство лексем, выраженное в их способности к управлению, можно установить системные отношения переходных глаголов как единиц лексического уровня языка. Эти отношения проявляются в наличии ЛСГ. Под лексической семантикой той или иной группы переходных глаголов подразумевается общее или близкое значение членов группы, хотя следует отметить сложность формулирования этого общего значения. При анализе же однопереходных глаголов в языке драм Шекспира возникают еще и дополнительные трудности. Так, многие однопереходные глаголы, встречающиеся в драмах, не включены в современные англо-русские словари. Поэтому для учета

индивидуальных семантических особенностей однопереходных глаголов, входящих в ЛСГ, большое значение приобретает их истолкование, нашедшее отражение в специальном словаре лексики произведений В.Шекспира³.

При анализе однопереходных глаголов в драмах Шекспира мы используем метод моделирования, который включает в себя построение знаковых моделей, отражающих беспредложное, предложное или вариативное управление глагольных лексем. Метод лингвистического эксперимента, который заключается в трансформациях субстантивизации или адъективизации и широко используется в исследованиях, проводимых по данной проблеме на современном материале, применяется редко, по двум причинам. Во-первых, для многих глаголов в языке драм Шекспира не обнаружено соответствующих существительных. Во-вторых, так как язык драм относится к ранненовоанглийскому периоду развития языка, подкрепить эксперименты такого рода можно только показаниями текстов, в которых употреблены соответствующие переходные существительные с их сочетательными потенциями. На основании анализа языка драм Шекспира с помощью указанных выше методов, с учетом формальных и содержательных критериев, общего управления, выделено 65 ЛСГ однопереходных глаголов, которым свойственно четыре типа управления - беспредложное, предложное, вариативное беспредложно-предложное и вариативное предложное.

Необходимо подчеркнуть, что лексическая семантика в комбинации с формальными дистрибутивными признаками играет существенную роль при определении системных отношений переходных глаголов. Характерной особенностью переходных глаголов драм Шекспира является употребление их в переносных значениях. Учитывая свойственную той или иной группе переходных глаголов сочетаемость, которая устанавливается на основе определенного управления, можно дифференцировать их основное и переносное значения; Так, если для переходных глаголов, входящих в соответствующую ЛСГ, характерна сочетаемость с существительными, обозначающими предметы, то в случаях, когда переходные глаголы этой же группы сочетаются с существительными, обозначающими абстрактные понятия, мы говорим о переносном значении данного глагола. Способность приобретать переносные значения переходными глаголами той или иной ЛСГ может служить их специфи-

ческой особенностью.

В связи с обсуждением проблемы переходности, управления и сочетаемости следует отметить, что сами языковые явления, подвергающиеся анализу, неоднократно интерпретировались с различных точек зрения. В частности, представляется интересным обратиться к вопросу об обусловленности значения, который ставился Ю.Д.Апресяном⁴. Под обусловленностью значения он понимает лексические и синтаксические ограничения, налагаемые на контекст, в котором может быть реализовано данное слово. Так, у глагола «идти» значение "падать" считается лексически обусловленным (ср. *дождь идет, снег идет*), а значение "соответствовать" - синтаксически обусловленным, поскольку этом значении глагол *идти* управляет существительным в дательном падеже (ср. *шляпа идет ему*).

Данное языковое явление, видимо, целесообразно рассматривать с позиций разграничения переходности-непереходности глаголов. При определении переходности глаголов учитывается взаимодействие лексического и синтаксического уровней: языка. На определении этих уровней следует остановиться подробнее.

Лексическая семантика глагола, о которой говорилось выше, предполагает выбор средств управления и сочетаемости. Анализ единиц лексического уровня проводится в основном в лексических конструкциях, которые реализуются в предложениях. Что же касается синтаксического аспекта переходности, то здесь требуется обращение к предложению. Мы имеем в виду возможность употребления при переходных глаголах синтаксических единиц, обладающих семантикой объемности или косвенной объектности. Поэтому и переходность можно определить как способность глаголов управлять лексемами-дополнениями и иметь при себе в предложениях объектную или косвенно-объектную синтаксему. Это значит, что переходность является лексико-синтаксическим свойством глаголов.

В предложениях объектная синтаксема может выступать как в позиции зависимого компонента, так и в позиции подлежащего. Возможность употребления объектной синтаксемы в позиции подлежащего при наличии глаголов одной ЛСГ и невозможность ее употребления в той же позиции при глаголах другой ЛСГ является синтаксической особенностью анализируемых групп. Рассматривая лексические и синтаксические особенности переходных глаголов, приходится разграничивать понятия "сочетаемость" и "валентность". Суть этого разграничения заключается в следующем. Необходимо дифференцированно рассматривать сочетаемость глаголов с другими лексемами как их существенный дистрибутивный признак и валентность глаголов как их синтаксическое свойство, свя-

занное, с возможностью употребления тех или иных синтаксем при глаголах различных лексико-семантических групп. Определение сочетаемости и валентности глаголов по существу предполагает анализ взаимодействия элементарных лексических единиц (переходных глагольных лексем) и элементарных синтаксических единиц - синтаксем, которые употребляются при переходных глагольных лексемах в тех или иных их вариантах.

Объектные и косвенно-объектные синтаксемы обнаруживаются только при переходных глаголах. Что же касается других синтаксем (локативных, темпоральных, инструментальных, медиативных, каузальных и т.д.), то они могут употребляться как при переходных, так и непереходных глаголах. Анализ однопереходных глаголов в драмах Шекспира показал, что у глаголов различных ЛСГ обнаруживается своеобразная валентность. Так, при однопереходных глаголах со значением физического уничтожения (*despatch, hang, kill, murder, poison etc.*) отмечается употребление инструментальной синтаксемы: 1. *I'd have him poison'd with a port of ale*; 2. *Bruise me with scorn*; 3. *Come, basilisk, and kill the innocent with thy sight* Каузальная синтаксема, выраженная сочетанием существительного с предлогом *for*, обнаруживается при однопереходных глаголах со значением чувства, эмоционального отношения к кому-либо, чему-либо (*admire, adore, hate, respect, etc.*): 1. *I hate not you for her proud arrogance*; 2. *They that set you on to do this dead will hate you for the deed* Следовательно, цель исследования валентности глаголов - установить, каким именно ЛСГ глаголов свойственна такая-то валентность и каким она менее свойственна или совсем не свойственна.

Исследование однопереходных глаголов языка Шекспира позволяет провести сопоставительный анализ соответствующих ЛСГ в современном английском языке и в произведениях Шекспира. Подобный анализ связан с использованием целого ряда имеющихся исследований. При сопоставлении отмечены несоответствия способов управления одних и тех же переходных глаголов в разные периоды развития языка. Подтверждением сказанного может служить возможность следующего употребления в драмах глагола *listen*: *listen a tale*. Глагол *listen* во времена Шекспира мог обладать беспредложным управлением. В современном английском языке этот глагол входит в ЛСГ с предложным управлением (посредством предлога *to*). Подобный сопоставительный анализ, хотя и не является основной задачей нашего исследования, может быть полезным при изучении тенденций развития английского языка в области переходных глаголов. ■

Библиографический список

1. Мухин А.М. Системные отношения переходных глагольных лек-сем. Л., 1987, с. 17.
2. Мухин А.М. Переходные глаголы: словари, грамматика // Слово в грамматике и словаре. М., 1984, с.107.
3. Schmidt A. *Shakespeare lexicon, a complete dictionary of all English words, phrases and constructions in the works of the poet. Vol. I-II. Berlin und Leipzig, 1923.*
4. Апресян Ю.Д. Экспериментальное исследование семантики рус-ского глагола. М., 1967, с.25.

ПОИСК СЧАСТЬЯ КАК ПУТЬ ОСМЫСЛЕНИЯ БЫТИЯ В ФИЛОСОФИИ АЛЬБЕРА КАМЮ («СЧАСТЛИВАЯ СМЕРТЬ»)

Мерри Мгеровна ПЕТРОСЯН

Башкирский государственный университет

Альбер Камю - французский писатель, философ, мыслитель, публицист, лауреат Нобелевской премии по литературе (1957), представитель атеистического экзистенциализма.

Экзистенциализм — философское направление середины XX в., которое выдвигает на первый план абсолютную уникальность человеческого бытия, поднимает проблемы смысла жизни, отношения человека к смерти и абсурдности бытия.

Согласно философии экзистенциализма, чтобы осознать себя как «экзистенцию», человек должен оказаться в «пограничной ситуации» — например, перед лицом смерти. И осознание человеком своей собственной смертности и несовершенства является для экзистенциалистов самым глубоким знанием о природе человека.

Являясь одним из деятелей экзистенциального направления, А.Камю в своих произведениях рассматривал проблему выбора и ответственности, бытия и смерти, но главной темой его экзистенциальной философии стала проблема поиска человеком смысла своей жизни. И писатель приходит к выводу, что жизнь человека — бессмысленна, абсурдна — как бы человек ни жил, к какой бы не стремился цели, конец один — смерть, пустота, Ничто.

«Абсурд» является одной из фундаментальных категорий философии Камю: «Я провозглашаю, что я ни во что не верю и что все абсурдно, но я не могу сомневаться в своем возгласе, и я должен по меньшей мере верить в свой протест» [2;138].

Камю говорит о двух главных доказательствах абсурдности, безосновательности жизни. Первое - соприкосновение со смертью. При соприкосновении со смертью, особенно близкой и внезапной, многое, ранее казавшееся важным для человека, - увлечения, карьера, богатство - теряет свою актуальность и кажется бессмысленным, не стоящим самого бытия. Вторым является соприкосновение с окружающим миром, вечной природой, перед которой человек беспомощен: «Я чувствую запах травы и вижу звезды, но никакое знание на Земле не может мне дать уверенность, что мир мой» [1; 163].

В итоге, смысл жизни, по Камю, находится не во внешнем мире (успехах, неудачах, взаимоотношениях), а в самом существовании человека.

В отличие от религиозных экзистенциалистов, вроде К.Ясперса и «бунтаря» Ж.Сартра, Камю полагал единственным средством борьбы с абсурдом признание его данности. В «Мифе о Сизифе» Камю

пишет, что для понимания причин, заставляющих человека совершать бессмысленную работу, нужно представить спускающегося с горы Сизифа счастливым. Многие герои Камю приходят к похожему состоянию души под влиянием обстоятельств (угроза жизни, смерть близких, конфликт с собственной совестью и т. д.), их дальнейшие судьбы различны.

Об этом писатель говорит во многих своих произведениях — в эссе «Миф о Сизифе», повестях «Посторонний» и «Чума», и многих других, но впервые эта тема прозвучала в романе «Счастливая смерть», написанном еще в 1938 году, но опубликованном посмертно в 1971 г.

Роман «Счастливая смерть» состоит из двух частей - «Естественная смерть» и «Сознательная смерть», которые и составляют смерть «счастливую» - ту, что приходит только к тому, кто сумел постичь смысл человеческого бытия.

В первой части романа рисуется естественная сторона смерти, когда человек, ощущая свою природу как преграду для достижения «счастья», подчиняется естественным обстоятельствам, прекращает свои поиски счастья. Ролан Загрей, лишившийся ног на войне, способен чувствовать и ощущать движение жизни, но жизнь эта проходит мимо него — из-за своего увечья он физически не способен жить самостоятельно, а значит — не может быть свободным.

Но уже одно это ощущение протекающей жизни удерживает героя от последнего шага — самоубийства. И как помогала ему прислуга в вопросах жизнедеятельности, так и главный герой романа Патрис Мерсо помог Загрею в совершении иной естественной нужды - смерти. И именно с приходом естественной смерти и начинается экзистенция Мерсо - его поиски счастья, погружение в одиночество и себя, чему и посвящена вторая часть романа.

Жажде счастья подчинены все мысли Мерсо:

«Его жизнь, со службой в конторе, сонным прозябанием в запущенной комнате, с кабачками и любовницами, была посвящена лишь одному — поискам счастья, которое он, подобно всем остальным, считал, в сущности, недостижимым» [4;117].

Мерсо чувствует, как день за днем бесцельно и бессмысленно проходит его жизнь, наполненная рутинностью и пошлой обыденностью. Он не смог обрести смысла своего появления на свет, не смог ощутить вкуса настоящей жизни... Мерсо не стра-

шит смерть как таковая — ведь ему нечего терять; он боится умереть, не познав самой глубокой тайны бытия — смысла человеческого существования:

«Вот уже двадцать лет как мне не было дано испытать счастья. Я так и не узнал как следует пожирающую меня жизнь, а в смерти меня ужасает то, что она лишь подтвердит: моя жизнь была прожита без меня» [4;69].

Герою претит жизнь умеренного обывателя, он страстно желает «жить по-настоящему», «действовать, и любить, и страдать», а для этого нужно выйти за рамки серой и скучной повседневности. Но, чтобы не попасть во власть нужды, необходимо ежедневно работать, подчиняясь установленному распорядку жизни, следуя принятым в обществе нормам. Мерсо не понимает, для чего устроился на ненавистную для него работу в конторе, и, вынужденный проводить там каждый день по восемь часов, он жалуется на то, как ему хотелось бы быть свободным — ведь обретя свободу, он обретет и счастье.

«Устроить свою жизнь — вот моя цель, — резко бросил Мерсо. — Да только этому мешает работа, те восемь часов в день, которые так легко даются другим» [4;60].

Получив миллионы Загрея в обмен на оказанную «услугу», Мерсо получил возможность освободиться от порабощающей его обязанности, стоящей, по его мнению, на его пути к счастью. Но «чуда» не происходит, жизнь не наполняется смыслом, и счастье не приходит.

Путешествие, затеянное им как попытка вырваться из прошлого размеренного существования, не приближает его к разгадке бытия:

«Во время путешествия дни казались бесконечными, в конторе целые недели пролетали мгновенно, а теперь, лишившись привычных мерок, он тщетно пытался отыскать их в этой новой жизни, с которой он не знал что делать. Иногда он брал часы, смотрел, как большая стрелка ползет от одной цифры к другой, и только диву давался, насколько бесконечными кажутся какие-нибудь пять минут» [4;174-175].

Ощущение скуки и тягучей бессмысленности, не покинувшие Мерсо во время его путешествия, остаются с ним и в момент его приезда к трем своим подругам в Алжире, и в супружеской жизни с Люсьен. И не только он, но и все женщины, встречающиеся

на его жизненном пути, замечают бесплодность его попыток обретения счастья, терпящих крах и неудачу, всем им кажется, что он «несчастлив».

И тогда Мерсо выбирает отрешенность, отделяется от общества, становится «чужаком». Он считает, что именно одиночество принесет ему столь желанное счастье. Но оно не только не приносит счастья, но и обостряет чувство тревоги.

И постепенно Мерсо приходит к пониманию того, что свобода, одиночество, отношения с женщиной лишь носят маску счастья, притворяются, но не являются им на самом деле. Истинное же счастье заключается в самом стремлении к нему, необходимости человека к его достижению:

«Ты напрасно думаешь, малышка, что мы можем выбирать или делать то, что хотим, требовать каких-то условий для счастья. Главное, видишь ли, это воля к счастью, постоянное и напряженное его осмысление. А все остальное — женщины, искусство, успех в обществе — это только предлог. Канва, по которой мы вышиваем» [4;189].

Счастье не какая-то эфемерная или, напротив, материальная субстанция, счастье заключено в самом человеке, и осознание этого и является смыслом человеческого существования.

«Счастье в тебе самой, нужно лишь дождаться его» [4;156].

Счастье, сокрытое в человеке, — это подлинная сущность человека, спрятанная в глубинах его души и познаваемая им только перед самой смертью. И этот выбор делает за нас судьба. Но Мерсо, преодолев все препятствия и трудности в поисках счастья, смог осуществить этот выбор сам, «осознанно и решительно» [4;214]. Именно понимание бессмысленности и абсурдности страха перед смертью позволяет человеку возвысить свою жизнь на новый уровень. Страх смерти, порожденный привязанностью к материальным ценностям, малодушием и боязнью выйти за установленные обществом рамки, — только преграда на пути к счастью. И преодолевшие его смогут жить в полную силу, и тогда смерть станет лишь «роковым и благостным событием, отвергающим и уничтожающим их бытие, но равно принимающим и смирение, и бунт». Такой смерть стала для Патриса Мерсо, постигшего тайну бытия и обретший «счастье как в жизни, так и в смерти» [4;215]. ■

Библиографический список

1. Зотов А.Ф., Мельвиль Ю.К. Западная философия XX века. Учебное пособие. М., 1998, 230 с.
2. Камю А. Бунтующий человек. Избранное. М., 1989, 428 с.
3. Камю А. Миф о Сизифе. Эссе об абсурде. Избранное. М., 1989, 464 с.
4. Камю А. Счастливая смерть. М., 2010, 221 с.
5. Моторина Л.В. Философская антропология. М., 2003, 256 с.

АНАЛИЗ ПРИЧИН ПОРАЖЕНИЙ ИСТРЕБИТЕЛЬНОЙ АВИАЦИИ СССР В ПЕРВЫЕ ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

Николай Германович ГИРИН

*студент Теплоэнергетического факультета
Самарского государственного технического университета*

Владимир Евгеньевич КРИВОШЕЕВ

*кандидат технических наук, доцент кафедры «Промышленная теплоэнергетика»
Самарского государственного технического университета*

Армия Советского Союза понесла самые большие потери в Великой Отечественной войне. Кто оказался не готов к войне. Что стало причиной наших потерь. Отставшая военная техника или плохое командование частями? Сопоставив Советское оружие с оружием Германской армии в начале войны можно утверждать: армейское оружие не стало решающей причиной наших неудач в Великой Отечественной войне.

Германская армия была мобилизована и обстреляна. Приёмы наступлений отработаны и неоднократно опробованы. Военная техника являлась современной, мощной. Армией командовали одарённые генералы. Однако, мы защищали Родину. Кадровый состав частей хорошо готовился. За плечами красноармейцев и Халкин Гол, и тяжёлая Финская война. Граница отодвинута на Запад к Балтийскому морю. Группа кадровых военных имела опыт боевых действий в Испании. Авиация, её самолёты, моторы, оружие, безусловно, самая сложная часть военной техники. Исследуем состояние Советской истребительной авиации, чтобы подтвердить или опровергнуть доводы о военной технике, как одной из главных причин наших поражений в начале Великой Отечественной войны. В первые дни фашистская авиация завоевала стратегическое господство в воздухе. В тяжёлых оборонительных боях Красной Армии в период ее отступления советская авиация несла большие потери. Но даже в таких труднейших условиях советские летчики наносили ощутимые удары по авиации противника. Более того в строй начали поступать абсолютно устаревшие самолеты И-5, которые не сыграли решающую роль, но восполнили потери в истребительных полках. И-5 были крайне уязвимы для самолетов Люфтваффе, и через некоторое они были полностью уничтожены. Так, за первые 6 месяцев войны немецкая авиация на всех театрах во-

енных действий потеряла 4643 боевых самолета, из них на нашем фронте 3827 самолетов (82,4% от всех потерь), что превосходит количество боевых самолетов, выпущенных Германией за тот же период.

За тот же период советские ВВС потеряли 20 159 самолетов; из них 16 620 боевых, что в 2,4 раза больше количества боевых самолетов, отправленных на фронт заводами НКАП (без По-2).

Сыграло на руку гитлеровцам размещение подразделений ВВС СССР. После присоединения к Советскому Союзу территорий прибалтийских стран, а также Западной Украины и Белоруссии, в соответствии с новой полосой обороны западного направления, там было начато строительство 250 аэродромов. Однако, к сожалению, это произошло слишком поздно и многие из них к моменту начала войны еще не были закончены. Просчеты верховного командования привели к большей скученности баз ВВС — некоторые из них располагались так близко от границы, что в первые часы военных действий попали под удар даже полевой артиллерии противника. Укрытия для самолетов сделать не успели, а во многих частях из-за недостатка средств и материалов не были проведены и меры элементарной маскировки боевых машин, размещенных рядами поблизости от взлетно-посадочных полос. Все это дополнялось слабостью или полным отсутствием зенитных средств на большинстве аэродромов. Приказы и донесения штабов, как правило, запаздывали. Некоторые высокопоставленные руководители, растерянные развитием событий и все еще опасавшиеся «дать повод к войне» Германии, практически устранились от выполнения своих функций. Среди них были командир 9-й САД (смешанной авиационной дивизии), ветеран Испании, С. Черных и командир 6-й САД И. Федоров. Поэтому не было отдано своевременных приказов о рассредоточении авиации. Нехватка запасных оперативных аэ-

родромов усугубила положение. Наиболее сложная обстановка сложилась в полосе Западного фронта. Расположенная на направлении главного удара немецких войск, авиация Западного особого военного округа понесла наиболее тяжелые потери в первый день войны. Особое внимание немцы уделили советским авиаполкам, оснащенным новейшей боевой техникой. Взлетев в предутренних сумерках, бомбардировщики Люфтваффе освободились от бомб почти одновременно с залпами наземной артиллерии. В течение дня интенсивным бомбардировкам подвергались 26 аэродромов, на которых в числе прочих находились 402 современных самолета, включая 233 истребителя МиГ-3 и 20 Як-1. Все МиГи входили в состав 9-й САД передового базирования, а половина на них оказалась на авиабазах в Тарново и Долубово, обстрелянных из полевых орудий. К концу дня соединения ВВС ЗапОВО потеряли большую часть своих самолетов, а некоторые из них практически полностью утратили военное значение. Например, 9-я САД, расположенная вблизи границы, из 409 самолетов потеряла 347, 10-я САД из 231 — 180, а в 11-й САД из первоначального количества 199 боевых машин к концу дня осталось только 72. Всего авиация Западного округа лишилась 738 самолетов (387 истребителей и 351 бомбардировщик), из которых 528 были уничтожены на земле и 210 сбиты в воздухе.

Тем не менее за этот успех подразделениям Люфтваффе пришлось заплатить немалую цену. 22 июня, после первой атаки аэродромов, уцелело еще немало самолетов, принявших участие в воздушных боях. Уже в 3.30 утра первый немецкий бомбардировщик, обстрелянный звеном лейтенанта Мочалова из 33-го ИАП, рухнул, объятый пламенем, на землю. В 4.15 немцы познакомились с русским методом ведения боя — мл. лейтенант Кокорев из 124-го ИАП, израсходовав боеприпасы, таранил на МиГ-3 двухмоторный Ju.88. Вообще за 8 часов с момента начала войны 15 немецких самолетов стали жертвами таранных ударов на всех фронтах. Последним уничтожил таким образом немецкую машину около полудня пилот П. Кузьмин из 127-го ИАП, пилотируя истребитель И-153 «Чайка». В первые военные годы таран нередко использовался советскими летчиками в качестве последнего средства боя, и его роль в воздушной войне на Восточном фронте была необычайно высокой. В первую очередь, с моральной точки зрения. Страх погибнуть в столкновении с русским самолетом постоянно преследовал немецких летчиков, старавшихся не сближаться с противником, и это позволяло советским истребителям даже без использования бортового оружия рассеивать боевые порядки бомбардировщиков, принимая на них ложные таранные атаки. 127-й ИАП, под командованием полковника А. Гордиенко, базировался на аэродроме Скидель в районе Гродно и за день совершил 180 самолето-вылетов. Пилоты части доложили о 20 победах над врагом. Особенно

напряженным был бой около 10.00, когда две эскадрильи полка схватились в воздухе почти с 40 вражескими самолетами. В итоге 4 немецких машины были сбиты ценой 5 истребителей И-153. Для усталых бипланов это был неплохой результат, учитывая, что их противником оказалась знаменитая 27-я истребительная эскадра Люфтваффе. Более 20 сбитых самолетов было записано на счет 123-го ИАП, которым командовал майор Б. Сурин. Имея в своем распоряжении 20 новых Як-1, полк не успел переучиться на новую матчасть и вступил в войну на тех же И-153. Сурин лично сбил 3 вражеских самолета за четыре вылета, но во время последнего из них, вероятно раненый, разбился на «Чайке» при посадке. Его результат превзошел И. Калабушкин, отправивший к земле 5 немецких машин, но и он вскоре был ранен и надолго выбыл из строя. После полудня остатки полка (15 самолетов) были перебазированы под Пинск. Наибольшим количеством боевых самолетов на западной границе располагал Киевский особый военный округ. Из 1913 машин его ВВС — 1238 составляли истребители (190 МиГ-1/3, 62 Як-1, 986 И-16 и И-153), входящие в состав 17 авиаполков. Большинство новых самолетов и на этом фронте размещались на аэродромах поблизости от противника. 4-й воздушный флот генерала А. Лера на юго-западном направлении имел около 800 машин, и почти половина из них была использована для нанесения первого удара в 4-5 часов утра. Летчики 87-го ИАП, занявшие по тревоге свои места у истребителей, не смогли вовремя распознать врага. Командир полка майор И. Сульдин вспоминал:

«Примерно в 4 часа 50 минут с восточной стороны аэродрома показался плохо видимый в лучах восходящего солнца двухмоторный бомбардировщик. Все сочли, что для проверки готовности полка прилетел командир авиадивизии. Но то был немецкий бомбардировщик Ju.88. На бреющем полете он атаковал выстроенные в линию самолеты. Увидев зловещие кресты на бомбардировщике, находившиеся на аэродроме командиры и бойцы открыли по нему огонь из винтовок. Но было уже поздно. Немецкий самолет сбросил прицельно мелкие осколочные бомбы, обстрелял из пулеметов личный состав: из 10 выстроенных самолетов 7 сгорели, были убиты два находившихся в кабинах летчика и ранены два младших авиаспециалиста. Пострадал и личный состав 4-й эскадрильи, построенный возле своего КП...»

Тот факт, что авиации люфтваффе советскими ВВС был нанесен ощутимый урон, говорит о высоких морально-боевых качествах и достаточной летной и технической подготовке летного состава и их командиров.

В данной работе был сделан анализ исторических фактов, подтверждающих, что советская истребительная авиация была сильна в вооружении. Были не правильно организованы аэродромы, отданы приказы верховного начальства. ■

Библиографический список

1. З.В.Гребельский. *Нападать на СССР Гитлер не собирался. ВИЖ, №9, 1994.*
2. В.П.Ямпольский. *Бездействовал ли Сталин в первые дни войны? ВИЖ, № 4, 1996.*
3. В.А.Анфилов. *Операция "Оверлорд". ВИЖ, № 1, 1999.*
4. *Три века Российского флота, т. 3. СП-б. Логос, 1996.*
5. Н.А.Вознесенский. *Избранные произведения. М., Политиздат, 1979.*
6. Д.Ф.Устинов. *Во имя победы. М., Воениздат, 1988.*
7. Якушевский. *Арсенал победы. ВИЖ, № 5, 1995.*
8. В.П.Ямпольский. *Дипломатия Ненависти. ВИЖ, №5, 1995.*
9. В.В.Черепанов. *Удары в спину Красной армии. ВИЖ, № 1, 1997.*

ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РАЙОНОВ ПРЕДВОЛЖЬЯ В ТАССР В СЕРЕДИНЕ 1950-Х – НАЧАЛЕ 1960-Х ГГ.

Булат Илдарович МИННИБАЕВ

*старший преподаватель кафедры частного и публичного права
Елабужского института Казанского (Приволжского) федерального университета*

В второй половине 50 гг XX века в ТАССР наблюдается повышение культурно-технического уровня рабочего класса. Это, прежде всего, было связано решением главных проблем развития промышленности и производительных сил страны в целом. Важное значение, эта проблема приобретала в связи с реконструкцией производства, с его техническим переоснащением и массовым внедрением новой техники, новых технологических процессов, что приводило к прогрессивным изменениям в самой структуре производства. Естественно, возрастали и требования к культурно-техническому уровню рабочего класса, которые исходили в связи с начавшейся в пятидесятых годах научно-технической революцией. Необходимость, повышения общеобразовательного уровня рабочего класса вытекала из объективных закономерностей. Правительство советского государство, подходило к решению дан-

ных вопросов, в целях повышения социального и культурного уровня [3, с.264].

Предволжье, расположенное на юго-западе Татарской АССР, занимает площадь 7453 кв. км. В административном отношении, делится на 6 районов: Апастовский, Буинский, Дрожжановский, Кайбицкий, Камско-Устьинский и Тетюшский [1, с.150].

Главным занятием жителей Предволжья, является сельское хозяйство зерново-животноводческого направления. В Предволжье более четырехсот тысяч гектаров посевной площади. Зерновыми занято почти 72% площади всех посевов. Основные зерновые культуры: рожь (на севере) и пшеница (на юге). Повсюду возделываются овес, кукуруза, просо, гречиха, горох и чечевица, в долине Свяги, сконцентрировано больше половины посевов чечевицы республики [1, с.156].

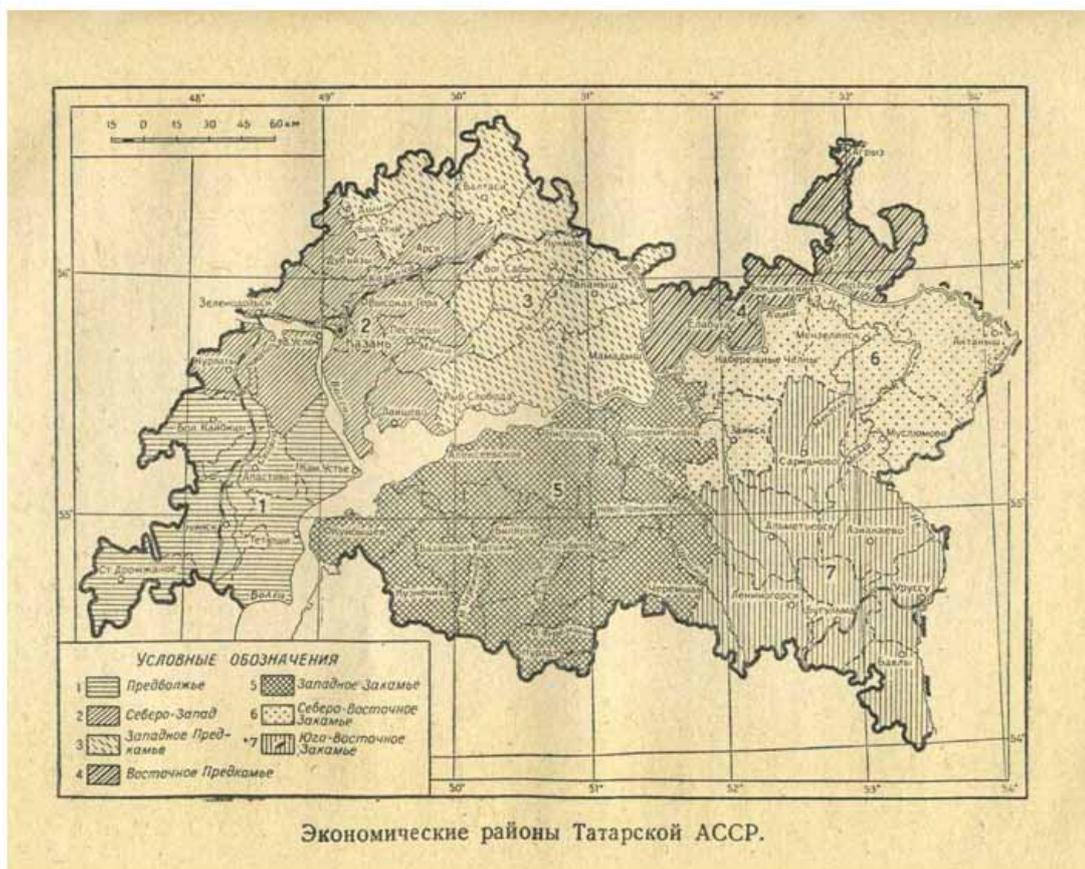


Рисунок 1. Экономические районы Татарской АССР [4, с.21].

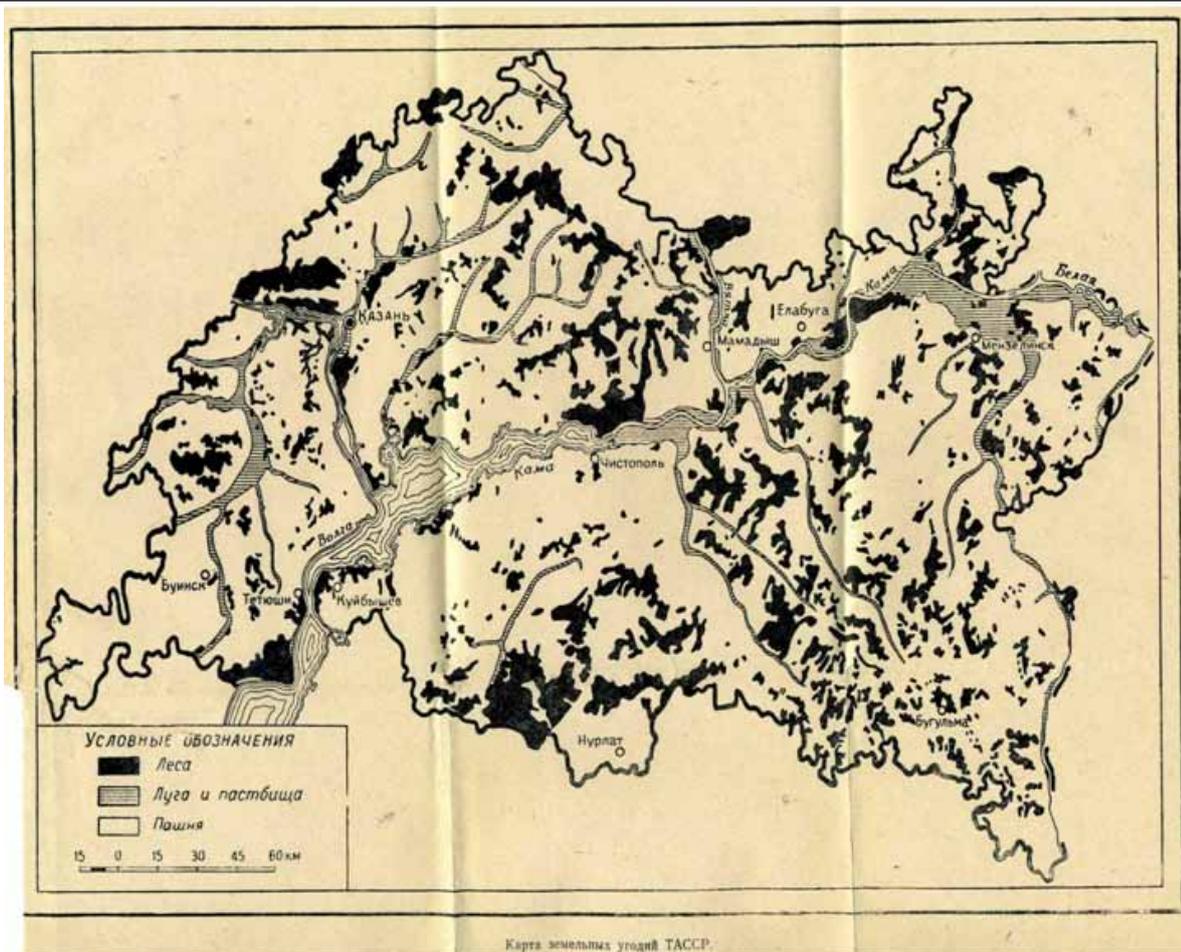


Рисунок 2. Карта земельных угодий ТАССР [4, с.20]

Широкое распространение получили технические культуры, такие как, сахарная свекла (Буинский, Дрожжановский районы), подсолнечник и конопля (Апастовский, Тетюшский, Кайбицкий, Буинский и Камско-Устьинский районы). Юго-запад района — ключевой центр республики по производству махорки. На долю Предволжья приходится 58% общереспубликанского производства сахарной свеклы и 16% конопли. Обрабатывается также целый ряд других технических культур. По удельному весу (4,5%) технических культур в посевных площадях Предволжье занимает первое место среди экономических районов республики. Солидное место принадлежит картофелю, который используется для пищевых и технических целей. Хорошо развито овощеводство. Наряду с Северо-Западным районом Предволжье различается большим развитием садоводства. Практически везде распространено разведение крупного рогатого скота, овец и т.д. Особое

внимание уделяется созданию прочной кормовой базы и, в первую очередь, возделыванию кукурузы. Существенно увеличена продуктивность скота. Вследствие этого, возросло значение Предволжья в снабжении населения Казанско-Зеленодольского промышленного узла картофелем, овощами, продуктами садоводства и животноводства [1, с.157].

В промышленном отношении Предволжье развито не так сильно. В глубинных районах, за исключением Буинска, практически вообще нет предприятий крупной промышленности. Более развита она в приволжских Камско-Устьинском и Тетюшском районах. Основная отрасль — пищевая промышленность (мельницы, винокурение, предприятия по переработке продуктов садоводства и животноводства). Постепенно развивается промышленность строительных материалов, есть в наличии деревообрабатывающие предприятия [1, с.157]. ■

Библиографический список

1. Абрамов П.В. Татарская АССР (экономико-географический очерк). Казань, 1960.
2. Миннибаев Б.И. Материальное обеспечение рабочего класса в ТАССР в середине 1950-х - начале 1960-х гг. // Научная перспектива. - 2013. - №4. - Уфа, Инфинити. - С. 86-87.
3. Миннибаев Б.И. Социально-экономическое положение рабочего класса в Татарской АССР во второй половине 1950-х - начале 1960 годов // Современные исследования социальных проблем. - 2013. - №1 (13). Общество с ограниченной ответственностью «Научно-инновационный центр» (Красноярск). - С. 264-266.
4. Миннибаев Б.И. Социально-экономическое развитие Татарской АССР в середине 1950-х - начале 1960-х гг. Восточное Предкамье // Наука 21 века: вопросы, гипотезы, ответы. - 2013. - № 1 (2013). Таганрог. - С. 19-22.
5. Татарская АССР за 40 лет. Статистический сборник. Казань, 1960.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Светлана Рамазановна САЛПАГАРОВА

*кандидат психологических наук, старший научный сотрудник НЦ
Академии управления МВД России*

Людмила Анатольевна ЕРМАКОВА

*кандидат юридических наук, начальник ОП и КНИ НЦ
Академии управления МВД России*

В современных условиях реформирования органов внутренних дел вопросы, связанные с профессионально-психологической подготовкой сотрудников полиции приобретают особую значимость. Новые требования, предъявляемые к деятельности полиции, оказывают свое влияние и на личностную составляющую сотрудников. Полицейским необходимо качественно меняться, понять и принять новую концепцию деятельности, а все это затруднительно без соответствующей профессионально-психологической подготовки. Кроме, того на практике сотрудник, психологически грамотно осуществляющий свою профессиональную деятельность - большая редкость. Связано это с тем, что, даже обладая необходимыми знаниями в области психологии, не всегда удается учитывать и применять их в профессиональной деятельности в силу ее сложного и разнообразного характера.

В самом общем виде профессионально-психологическая подготовка нацелена на вооружение сотрудника психологическими знаниями, умениями и навыками необходимыми для осуществления эффективной профессиональной деятельности, а также на развитие профессионально важных качеств личности сотрудника ОВД. Конечным результатом профессионально-психологической подготовки в ОВД должна выступать профессионально-психологическая подготовленность сотрудника, а также сформированная, устойчивая психологическая культура личности сотрудника.

Средствами психологической подготовки выступают:

- получение профильных психологических знаний;
- преобразование научных психологических знаний в свойства личности – убеждения, мотивацию,

умения и навыки, обеспечивающие активное и ответственное включение сотрудника в профессиональную деятельность;

- формирование личных психологических техник работы с людьми - персонально обобщенных способов управления психикой и поведением самого себя и других людей. [1, с.5]

Задачами психологической подготовки в подразделениях ОВД выступают:

- определение психологической подготовленности сотрудников;
- выявление личных психологических ограничений и доведения их до сознания сотрудника как возможных резервов психологической подготовленности;
- определение личных психологических ресурсов сотрудников и формирование индивидуальных средств их мобилизации;
- формирование средств управления психикой и поведением своим и других людей;
- разработка специальных программ, технологий и методик формирования индивидуального стиля деятельности;
- контроль и коррекция динамики психологического, профессионально значимого роста сотрудников. [1, с. 47]

Центральное место в профессиональной деятельности сотрудников ОВД занимает общение. Поскольку сотруднику постоянно приходится контактировать с различными категориями граждан, то от умения быстро устанавливать контакт с незнакомыми людьми и располагать их к себе, умения выслушивать людей, умения преодолевать психологические барьеры в процессе общения зависит успешность деятельности полицейского в целом. Профессионально-психологическая подготовка в

этом направлении сопряжена с формированием умения понимать себя и других людей, а так же с освоением эффективных техник управления, своей психикой и психикой других людей. В ходе такой подготовки сотрудникам необходимо усвоить определенные правила, методы, приемы, технологии которые позволяют облегчить процесс общения, сделать его целенаправленным и эффективным. Проблематика общения сотрудников ОВД в науке широко разрабатывается не одно десятилетие и ей посвящено большое количество научных публикаций, и нам представляется целесообразным не рассматривать все его аспекты, а остановиться на вопросах психологической подготовки к эффективному общению полиции с населением в форме сотрудничества и отношения доверия.

В современных условиях переход к статусу полиции требует от сотрудников переориентировать свою деятельность на сотрудничество с гражданами, в целях совместного предупреждения преступного поведения. Возникает вопрос: «Как выстроить это сотрудничество?», «Как сделать так, чтобы граждане стали доверять полицейским и сами захотели сотрудничать?» Отчасти решение этих вопросов лежит в области профессионально-психологической подготовки.

Совершенно очевидно, что отсутствие должной профессионально-психологической подготовленности может выступать причиной неспособности и беспомощности сотрудника в анализе и регулировании человеческих поступков и отношений, формализма, черствости, нарушений законности и других серьезных профессиональных.

Развитие таких качеств как рефлексия, эмпатия, самообладание, чувствительность способствуют формированию и совершенствованию профессионального общения сотрудников ОВД.

Рефлексия, эмпатия являются профессионально необходимыми качествами для специалистов, профессиональная деятельность которых непосредственно связана с общением, а особое значение они приобретает в ситуациях связанных с установлением доверительных отношений и сотрудничества. Доверие со стороны граждан к деятельности полиции есть самый точный показатель ее эффективности.

От уровня развития эмпатических способностей зависит в определенной степени доступность, открытость индивида, а также его направленность на позитивное взаимодействие с другими. Данные характеристики важны для сотрудника ОВД, поскольку их наличие влияет на способность конструктивно взаимодействовать с окружающими и строить доверительные отношения, что просто необходимо в современных условиях. Существуют техники по развитию эмпатии. В их основе лежит развитие способности «считывать» информацию внешнего проявления чувств человека. Для этого необходимо усвоить информационное содержание признаков поведения, невербальных средств общения: мимики, жестов позы, личного пространства. В

качестве примера развития эмпатии может выступить демонстрация видеофрагментов без звука, при этом нужно определить о чем, идет речь, кто в какой роли выступает, каковы психологические позиции партнеров.

Если обратиться к зарубежной практике профессионально-психологической подготовки полицейских вопросам развития рефлексии, эмпатии, чувствительности, самообладания уделяется большое внимание именно в контексте социально ориентированного обучения. Это обусловлено самой концепцией деятельности полиции во многих западных странах, предполагающей социальное обслуживание населения, со стороны полиции.

Интересен опыт психологической подготовки полицейских в США. Одной из самых распространенных и востребованных является **программа обучения самообладанию и чувствительности** [2, с.300]. Данная программа в оригинале имеет большой объем. Ее суть может быть раскрыта в виде следующих блоков.

1. Насущные проблемы общества.

Задачи, стоящие перед полицейскими (предупреждение преступления; раскрытие преступления; контроль за дорожным движением; разрешение непредвиденных ситуаций).

Применение функций и методов, имеющих спорный характер (применение силы и оружия, способных привести к смерти правонарушителя; физическое самообладание; общение с гражданами; ответ на вопрос, неуступчивость, сопротивление; аффективный тон и особенности речи связанные с расовой, этнической принадлежностью, полом, национальностью, образованием).

2. Эскалация конфликта

Игнорирование ограничений установленных законом.

Побуждающая речь (сарказм; брань; угрозы; желание стрелять).

Побуждающее поведение (непристойный жест; чрезмерно угрожающие жесты; неподходящие касания; ненужное вторжение в интимную зону/24дюйма; неуместная сила).

Вызывающая эмоциональность (чрезмерный стиль «мачо»; запугивающая враждебная манера поведения; неуместное перебивание или прерывание).

Побуждающая коммуникация (внутри департамента: юмор по радио, неуместная речь при рапорте; вне департамента: защита от трудностей; пререкание с гражданами: невежество, резкость и грубость в телефонных разговорах).

3. Причины обострения конфликта.

Неадекватный отбор.

Недостаточная образованность.

Недостаточная подготовка.

Недостаточное общение с наблюдателями или управляющими.

Недостаточное взаимодействие с наблюдателями, управляющими и старшими офицерами.

Эмоциональная нестабильность (низкая само-

оценка; ненадежность; депрессия; психическое заболевание; наркотическая или алкогольная зависимость).

Недостатки характера (перегрузка; личностные проблемы; физическая болезнь; финансовые проблемы; посттравматические реакции).

4. Решения

Для управления (адекватные процедуры отбора; тщательная подготовка; обеспечение соответствующим оборудованием; моделирование; взаимное общение; наблюдение за моральным состоянием).

Для офицера полиции (периодическая переподготовка: навыки эффективного слушания; навыки межличностного общения; навыки распознавания невербальных сообщений; обучение вежливости; распознавание консультирование и ролевая игра по проблеме травматического инцидента; планирование активного отдыха; поддержка физической формы; соблюдение диеты и нормального сна; организация и выбор приоритетов в ответственности; применение методов уменьшения стресса; обращение за помощью к профессиональным психологам).

Кроме того, для полицейских рекрутов используется программа развития эмпатии с целью ознакомления с этим феноменом и применением его в повседневном практическом взаимодействии полицейских с населением. Обучение данной программе не случайно происходит на начальном этапе службы, так как от уровня развития эмпатии зависит способность устанавливать доверительные отношения, умение проявлять помогающее, альтруистическое поведение в ответ на переживания другого.

В целом эти занятия направлены на развитие личности полицейского, на формирование установки эффективного общения и взаимодействия с населением, решения проблем общества, а также на выработку навыков и умений действовать в любой сложной ситуации.

Таким образом, профессионально-психологическая подготовка сотрудников ОВД имеет принципиальное значение в процессе формирования и развития высокопрофессиональной полиции, способной удовлетворить потребности граждан, решать проблемы общества. ■

Библиографический список

1. Аврамцев В.В. Психологическая подготовка сотрудников оперативных подразделений ОВД: Практическое пособие / В.В. Аврамцев, Г.Л. Воронин, Л.Н. Иванова. – М.: ЦОКР МВД России, 2008. – 144 с.
2. Blau T.H. *Psychological services for law enforcement*. John Wiley and Sons, Inc. 1994. P. 454

ОСОБЕННОСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ У ПЕДАГОГОВ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ШКОЛ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СТАЖА РАБОТЫ

Рауса Сергеевна ПРИМЕРОВА

Северный государственный медицинский университет

При исследовании проблемы эмоционального выгорания, которая стала весьма актуальной в последние годы, большинство проведенных исследований посвящено изучению педагогов. Актуальность ее обусловлена возрастающими требованиями со стороны общества к личности преподавателя и его роли в учебном процессе, так как профессия педагога обладает огромной социальной важностью [1]. По мнению большинства авторов, учителя – та категория профессионалов, которая наиболее подвержена выгоранию вследствие специфики своей деятельности [2, 3, 5, 6, 7].

Это связано с тем, что профессиональную деятельность педагога отличает очень высокая эмоциональная и коммуникативная загруженность, высокая интенсивность и напряженность общения, широкая сеть контактов разного уровня. Ответственный характер деятельности педагогов обуславливает различные стрессогенные ситуации, которые создают предпосылки для возникновения синдрома профессионального выгорания [4].

Объектами исследования явились педагоги трех общеобразовательных школ г. Архангельска. В зависимости от стажа работы учителя были разделены на 1 группу – от 1 до 10 лет работы, 2 группу – от 11 до 20 лет, 3 группу – от 21 до 30 лет, 4 группу – от 31 до 42 лет.

С целью изучения проблемы профессионального выгорания учителей применялась методика диагностики уровня эмоционального выгорания В. В. Бойко.

Наибольшее число эмоционально невыгоревших (50%) отмечается в 1 группе, которую составляют педагоги со стажем работы от 1 до 10 лет. Средний уровень эмоционального выгорания наиболее выражен в третьей группе и составляет 57,1% случаев. Наиболее выражен высокий уровень эмоционального выгорания у педагогов со стажем работы от 11 до 20 лет, то есть во второй группе и составляет 44,4% случаев. Критический уровень эмоционального выгорания отмечается в четвертой группе (16,7%). У педагогов первой и третьей группы, то есть со стажем работы до 10 и от 21 до 30 лет соответственно, критического уровня эмоционального выгорания не выявлено.

Анализ показал, что у обследуемых 1 группы наиболее выражена фаза «резистенции», это говорит о

том, что педагоги со стажем работы до 10 лет в наибольшей степени стремятся к сохранению психологического комфорта в стрессовых ситуациях, формируют сопротивление нарастающему стрессу.

В результате анализа полученных данных обнаружено, что наибольшие показатели отмечаются у обследуемых второй группы во всех трех фазах. Достоверные различия ($p \geq 0,05$) отмечаются в фазе «напряжения» между педагогами второй и четвертой групп и в фазе «истощения» между обследуемыми первой и второй групп. Нервное напряжение служит предвестником и «запускающим» механизмом в формировании эмоционального выгорания. Напряжение имеет динамический характер, что обуславливается изматывающим постоянством или усилением психотравмирующих факторов. Так, у лиц второй группы фаза «напряжения» и «истощения» отмечается в стадии формирования в 22,2% случаев.

Анализируя данные педагогов четвертой группы, обнаружено, что сформировавшаяся фаза – фаза «резистенции» ($64,83 \pm 0,53$). Это свидетельствует о том, что у педагогов со стажем работы 31 и более лет отмечается нарастание сопротивления к стрессу, бессознательному стремлению к психологическому комфорту и попытками снизить давление внешних обстоятельств с помощью имеющихся в их расположении средств.

Анализируя полученные данные симптомов фазы «напряжения» 1 группы, обнаружено, что наибольшие значения соответствуют симптому «переживание психотравмирующих обстоятельств» и наименьшие – симптомам «неудовлетворенности собой» и «загнанности в клетку». Это свидетельствует о том, что педагоги со стажем работы от 1 до 10 лет часто осознают психотравмирующие факторы профессиональной деятельности, как трудные или вовсе не устранимые.

Анализ второй группы указывает на то, что наибольшие показатели отмечаются в двух симптомах «переживания психотравмирующих обстоятельств» и «загнанности в клетку». Достоверные различия ($p \geq 0,05$) проявляются в симптоме «загнанность в клетку» между педагогами второй и четвертой групп. Достоверные различия ($p \geq 0,01$) отмечаются в симптоме «неудовлетворенность собой» между обследуемыми второй и четвертой групп и в симптоме

«переживание психотравмирующих обстоятельств» между педагогами второй и третьей групп.

В четвертой группе отмечается преобладание «тревоги и депрессии» над остальными симптомами, это говорит о том, что педагоги со стажем работы более 31 года подвержены эмоциональному напряжению в форме переживания ситуативной или личностной тревоги, разочарования в себе, в избранной профессии, в конкретной должности или месте службы.

Анализ полученных данных симптомов фазы «резистенции» первой группы обнаружено, что наибольшее значение соответствует симптому «неадекватного избирательного эмоционального реагирования», что говорит о предрасположенности молодых педагогов неадекватно "экономить" на эмоциях, ограничивать эмоциональную отдачу за счёт выборочного реагирования в ходе рабочих контактов. Выявлены достоверные различия ($p \geq 0,05$) в симптоме «расширения сферы экономии эмоций» между обследуемыми первой и второй групп.

Во второй, третьей и четвертой группах наибольший показатель соответствует симптому «редукции профессиональных обязанностей», это значит, что для педагогов со стажем работы 11 и более лет редукция проявляется в попытках облегчить или сократить обязанности, которые требуют эмоциональных затрат. Достоверные различия ($p \geq 0,05$) соответствуют симптому «расширения сферы экономии эмоций» между педагогами второй и третьей групп. Наименьшие показатели отмечаются в симптоме «эмоционально-нравственной дезориен-

тации».

В результате анализа полученных данных симптомов фазы «истощения» обнаружено, что наибольшее значение в первой группе соответствует симптому «эмоциональной отстраненности» и наименьшее – симптому «психосоматических и психовегетативных нарушений».

Во второй и третьей группах отмечается преобладание симптома «психосоматических и психовегетативных нарушений», также отмечаются достоверные различия ($p \geq 0,05$) в этом симптоме между педагогами первой и второй групп. Симптом проявляется на уровне физического и психического самочувствия. Переход реакций с уровня эмоций на уровень психосоматики свидетельствует о том, что эмоциональная защита – «выгорание» – самостоятельно уже не справляется с нагрузками и энергия эмоций перераспределяется между другими подсистемами индивида. Таким образом, организм спасает себя от разрушительной мощи эмоциональной энергии. Для педагогов со стажем работы от 21 до 30 лет характерным является симптом «эмоционального дефицита», это говорит о том, что для них свойственно ощущение эмоциональной беспомощности, отсутствия возможности соучаствовать и сопереживать, отзываться на ситуации, которые должны трогать, побуждать усиливать интеллектуальную, волевою и нравственную отдачу.

Таким образом, на основании полученных результатов можно говорить о наличии характерных проявлений синдрома эмоционального выгорания у педагогов в зависимости от их стажа работы. ■

Библиографический список

1. Асмаковец Е. С. Взаимосвязь эмоциональной гибкости и синдрома «эмоционального выгорания» учителя / Е. С. Асмаковец // *Профессиональное самосознание и экономическое поведение личности: Материалы II международной интернет-конференции, январь – май 2007 г.* / отв. ред. М. Ю. Семенов. – Омск: изд-во «Полиграфический центр КАН», 2007. – 92 - 106 с.
2. Бойко В. В. Энергия эмоций в общении: взгляд на себя и других / В. В. Бойко. – М: «Филинъ», - 1996. – 86 - 103 с.
3. Водопьянова Н. Е. Синдром выгорания: диагностика и профилактика / Н. Е. Водопьянова, Е. С. Старченкова. – СПб: Питер, 2008. – 336 с.
4. Волкова Т. И. Об организации психологической профилактики синдрома профессионального выгорания у педагогов / М. В. Бородкина, Т. И. Волкова // *Проблемы исследования синдрома «выгорания» и пути его коррекции у специалистов «помогающих» профессий (в медицинской, психологической и педагогической практике): сб. науч. ст.* / под ред. В.В. Лукьянова, С. А. Подсадного. – Курск: КГУ, 2007. – 33 - 35 с.
5. Митина Л. М. Профессиональная деятельность и здоровье педагога / О. А. Анисимова, Г. В. Митин, Л. М. Митина. – М: Академия, 2005. – 368 с.
6. Орел В. Е. Синдром психического выгорания личности / В. Е. Орел. – М: Институт психологии РАН, 2005. – 330 с.
7. Фрейд З. Психоаналитические этюды / З. Фрейд. – Минск: Попурри, 2004. – 608 с.



CONCEPTION, STRUCTURE, CLASSIFICATION AND TASKS OF RESEARCH OF LANDSCAPE-RECREATIONAL SYSTEMS

Alevtina Borisovna KOCHEMASOVA

FSFGE HPE St.Petersburg State Univesity, Saint- Petersburg, Russia

Last several decades recreational geography has become more and more important for researching problems of cooperation of nature and society. It's necessary to develop methodological basis of recreational geography. It's provided by great interest to landscape's researches, by development of geo-ecological direction and by others factors. In our days, there are sizeable materials about separate regions, which can become a condition to development of conception of regional landscape-recreational analysis (RLRA). This conception is necessary to create regional complex programs for development of recreation and tourism. The essence of conception of RLRA is in analysis and in explanation on its basis spatial differentiation of recreational resources, as well as spatio-temporal regularities of allocation of tourists in a region and peculiarity of cooperation between tourists and environment.

Elaboration of theoretical and methodological positions of RLRA is bound up decision of row general and private goals. Elaboration of terminology, tacsonomic systems of operating units and methods of investigation are the general goals. It's very important to determine the object of investigation for this stage of RLRA. V.S. Preobrazhenskii, Yu.A. Vedenin, I.V. Zorin and L.L. Mukhina gave a definition for territorial recreation system as object of recreational geography. It was on the II conference, which was devoted to geographical problems of organization tourism and recreation in Moscow, in 1972. These scientists marked fundamental properties of territorial recreation system, designated problems which are solved by recreational geography and traditional geographic disciplines, which arise during studying properties, components treatment of territorial recreation system. Territorial recreation system is a social geographic system. It's heterogeneous and it consists of tourists, cultural and natural complexes, engineering building, personnel governing body. This system is characterized by functional integrity (the state of components is determined by social function for system generally), and territorial integrity within the pale of a territorial scale [1]. The definition "Territorial recreational system" played an extremely role in soviet

recreational geography. But the object of this discipline was investigations of territorial recreation system. Practically territorial recreation system as a form of organization of recreational activity is extremely rarely phenomenon. But it's very important for intensive familiarization of the territory. Creating territorial recreation systems on the attractive territory guaranteed maximum familiarization in minimal period. But territorial recreation system is a last form of territorial organization of recreation. As a rule, the familiarization of territory with recreational aims doesn't reach such level [2]. So in our days, there is a necessity to determine the object of recreational investigations, or, at least, its specification. Undoubtly, the object will have system character. As it's known, system character appeared in modern science by way of answer to its increasing specialization and growing mutual isolation of different branch of knowledge. Because of it, integral "picture" of united world has begun to fall to pieces. And of course, it's difficult to solve problems on the united basis, which demand cooperation of scientists of different professions. Thanks to system approach, common scientific language and methodology were produced. So active exchanging of ideas and methods was regulated. And then lots of interdisciplinary branch of knowledge was produced. They fasten isolating parts of modern science, which are falling to pieces, and help to solve any boundary problems. However, systematic methodology, in spite of investigating objects and systematic specific with mistakes. One of the most important methods of full accounting of concrete originality, which allow determining sphere of using interdisciplinary systematic principles and methods more exactly and also clearing up necessity in development of hush-hush specific, directing on originality of concrete systems of conception and methods [3]. System approach is expressed very well in investigations of landscape. As for A.G. Isachenko, he thought that problems of science of landscapes in recreational investigations come to studying recreational potential of geo-systems and to influence on it by recreational loading [4].

In our days, it's not visibly enough, because the object

of investigations became more complicated. Modern landscape is a natural anthropological complex, in which natural, anthropological, 122 Geography demographic, ethnical and social-cultural factors create a geo-eco-social system. It's homogeneous, united, indissoluble system which is characterized only for this region or locality [5]. Geosystematic analysis is very effective in investigation problems of regional development, because it allows registering elementary composition of geosystems, functional connections and territorial attitudes between elements (objects), discovering structures of geosystems and determining tendency for development. Integral geosystems, which consist of elements of natural and anthropological character, fill us on organization of area. Inalienable components of integral territorial systems are objects and ties of tourist-recreational sphere. From this point of view, it is possible to analyse territorial organization of tourist activity in detail and to determine perspectives of its development within the whole of integral system of region. Regard must be paid to transformation of geosystems in such regions, where tourism develops more rapidly, because of objective conditions and factors. So tourism may be a "locomotive" of gradual development of the whole region [6]. L.Yu. Mazhar offers to take tourist-recreational territorial system as complicated social-economic system by way of object of investigations [7]. But what must be an object of recreational investigations from modern ландшафтоведение point of view? In our judgment, it is landscape-recreational systems (LRS). Landscape-recreational system is a geo-eco-social system of different class. Basic function is recreational. So, landscaperecreational system is a modern landscape on the evidence of tourist-recreational investigations. Landscape-recreational system has complicated structure. It includes several components. The most important of them are the following: V natural territorial and water complexes; V tourists; S scenery; S cultural-historic objects. Among the peculiarities of landscape-recreational system, it is necessary to pick out such as geocentralization, hierarchy and informative. Geocentralization is a highlight in these systems of landscapes (geosystems). It determines an essence of landscape-recreational system all in all. Recreation of people depends on natural conditions of territory first of all, in spite of social-economic supposition of recreation. Landscape-recreational systems apply to hierarchy organizing systems as geosystems.

Thanks to this property, landscape-recreational systems of different classes are united by torrent of substance, energy, information. And landscape-recreational systems are examined as geographic organizing integrity. Landscape-recreational system, to our mind, is necessary to consider as informative systems, because torrents of information play a big role in construction and in functioning of these formations. Informative properties of landscape-recreational systems are provided by variety of sceneries. In Russian geographical school, scenery is interpreted as subject-object concept, which denotes outward

look of landscape perceiving by sight from any point of view or during an outing. So, scenery is a look of locality, contemplating by observer [8]. The scenery is possible to consider as particular informative shell of systematizing landscapes. Thanks to this shell, there is considerable cooperation between nature and tourists. There are a lot of factors for forming of landscape-recreational systems. Constituents are complicated. So there are different classifications of landscape-recreational systems. For example: V considering hierarchy; S considering peculiarity of functioning; S considering type of recreational activity. On the basis of hierarchic classification is a submission, where every physical-geographic region is a part of complicated hierarchic system. It's structural unit of regions of the highest classes and integration of geosystems of low classes [9]. This position is possible to use for investigating of landscape-recreational system, on the principle of geocentralization character of its structure. In classification of landscape-recreational systems, where scientists consider peculiarity of functioning, is necessary to allow for spatial and temporal aspects of its forming. This type of landscape-recreational systems are divided into stationary, "balanced wheel", spontaneous, "asleep" and close landscape-recreational systems. Stationary landscape-recreational systems exist many years all the year round. Such landscape-recreational systems occupy natural complexes of different classes. It is sanatorium, health centre and others. "Balanced wheel" landscape-recreational systems are characterized by use one or more times during the year. There are different reasons for it. It is an establishment optimal atmospheric temperature and temperature of water. Or it's an appearance of objects for fishing and hunting. For example, it's hunting and tourist's bases of seasonal use, and also natural complexes, which are used by uncoordinated ("wild") tourists during several years. Spontaneous landscape-recreational systems can appear in geosystems of different classes in different times. It is natural-territorial complex near rivers and lakes which are used for bathing at the weekend. The next category of this classification is geosystems, which aren't used practically in recreation. It is "asleep" landscape-recreational systems. It is divided into two groups: perspective and unpromising. In perspective geosystems, thanks to corresponding conditions, it is possible to organize some forms of recreational activity. It is necessary to determine objects of recreation (laying of tourist-excursion routes, changing of economic activity to recreational and so on). As for unpromising landscape-recreational systems, it is impossible to organize recreation and tourism on its territory. There are several reasons for it. They are specific economic specialization of territory, negative ecological system and etc. Close landscape-recreational systems form on the basis of inhabited locality, especially village. As a rule, villages have more suppositions for recreation. And holidaymakers distinguish these systems too. Usually it is country folk themselves or their relatives, who visit them. The classification of landscape-recreational systems, where scientists consider character of existent

and possible recreation activity, is distinguished by big variety. Scientists pick out three large groups. The first group is the landscape-recreational systems, which specialize in health treatment. The second group specializes in tourism, and the third group specializes in mass recreation. Every type includes different varieties of recreational activity. The example of it is classifications of recreational activity in Astrakhan region and Baikal region [10]. There is a whole row of private problems, which are solved during investigating of landscape recreational systems. The solving of these problems must have definite logical order. The most important of them are following. 1. Allocation and mapping of investigating landscape-recreational systems must be done. 2. Recreational peculiarities of landscapes, which form systems, must be ascertained. In this division of investigations, besides traditional component-wise estimate, landscape-aesthetic estimate is important too. 3. Scientists determine functional classification of landscape-recreational systems, which is base on different types of recreational activity in these systems. 4. Recreational capacity, steadiness of landscape-recreational systems to recreational loading and also degree of changeability under influence of holidaymakers must be determined. 5. Structure-functional peculiarities of torrent of holidaymakers, who crowd systems, must be analyzed. 6. Peculiarities of

cultural-historical component of landscape-recreational system must be discovered. It must include information about archaeological and architectural monuments, about memorial of architecture, about craft, about trade and so on. Structure of this part of landscape recreational system and places of localization of objects must be discovered during spatial-temporal analysis. 7. Factors, which limit recreational activity in landscape-recreational systems, must be determined. 8. It is necessary to predict tendency of changing of landscape-recreational system by way of foresight of its modifications or tendency of development. 9. It is necessary to elaborate recommendations for prevention or weakening negative consequence and to substantiate action of compensating and nature-protecting character. The aim of it is establishment balanced correlation between different types of recreational activity in the systems and decrease level of ecological tensity. Social-economical part of landscape-recreational system plays an extremely role in recreation activity. Its characteristic supposes investigations of ethno-demographic peculiarities of region, road network in landscape-recreational system, lighting modern state of infrastructure in tourism and recreation. The state and functioning of landscape-recreational system depend on ecological problems, which are typical for investigating region. So, taks of researches must include survey analysis of regional ecological situation. ■

Библиографический список

1. Vedenin Yu. A., Zorin LV. *The state and perspectives of development of recreational geography in the USSR // Questions of geography. M., 1976. Col. 100. P. 167-175.*
2. Nikolaenko D.V. *Recreational geography. M., 2001.*
3. Solntsev V.N. *System-landscape slant to the studying of natural environs // Modification of natural environs: global and regional aspects / Ed. by A.N. Gennadiev and E.V. Milanova. M., 1997. P. 8-17.*
4. Isachenko A.G. *Methods of applied investigations of landscapes. L., 1980. P. 183.*
5. Kochurov B.L. *Ecodiagnosics and balanced development. M.; Smolensk, 2003. P. 148-152.*
6. Mazhar L.Yu. *Tourism and regional development: theoretic basics of regional analysis // Tourism and regional development: Materials of the II International Scientific Practical Conference. Smolensk, 2002. P. 148-152.*
7. Mazhar L.Yu. *Tourist-recreational territorial systems and their role in regional development // Tourism and regional development: Materials of the III International Scientific Practical Conference. Smolensk, 2004. P. 151-157.*
8. Nikolaev V.A. *Science of landscapes: Aesthetics and design. M., 2003.*
9. Isachenko A.G. *Science of landscapes and physical-geographical division into districts. M., 1991. P. 277.*
10. Zanozin V.V. *Classification and suppositions of development of recreational activity in Astrakhan region // Ecological systems and appliances. 2003. № 7. P. 33-37.*

ОБРАБОТКА И ВИЗУАЛИЗАЦИЯ ДАННЫХ В ПРОГРАММЕ SCILAB

Федор Борисович КОНЕВ,

Олег Михайлович ИЦКОВ

Московский государственный машиностроительный университет (МАМИ)

Среди свободно распространяемых согласно открытому лицензионному соглашению GNU GPL программа *Scilab* занимает особое место, поскольку представляет собой мощное средство решения вычислительных и инженерных задач [1-3]. *Scilab* обеспечивает, как и широко распространенная коммерческая программа *Matlab*, выполнение математических вычислений, анализ данных и их визуализацию, моделирование различных объектов, устройств и систем. *Scilab* – программный продукт, реально конкурирующий с программой *Matlab*.

Свободный доступ к программе возможен, например, на сайте www.scilab.org. Программа работает под управлением операционных систем Windows, Linux.

Инструментарий программы *Scilab*. Интерфейс и инструментарий программы *Scilab* во многом соответствует программе *Matlab*. Решение задач в программе *Scilab* выполняется, как в программе *Matlab*, либо в режиме *Командного окна* (непосредственных вычислений), либо путем создания программных модулей, которые сохраняются в виде файлов.

В командном режиме программу *Scilab* можно рассматривать как научный калькулятор, который наряду с обычными арифметическими и алгебраическими действиями может выполнять сложные операции, такие как обращение матриц, решение систем алгебраических уравнений и пр.

Как в Командном окне, так и в программных модулях используются команды, операторы и встроенные в *Scilab* функции. В командную строку Командного окна вводится описание необходимого действия. Действие выполняется в режиме интерпретации сразу после нажатия на клавишу ввода *Enter*. Для запрета вывода результата действия в конце строки ставится символ ; (точка с запятой). Текст, начинающийся с символов //, является текстовым комментарием и не выполняется.

Клавиша со стрелкой вверх последовательно возвращает команды в командную строку для редактирования и последующего выполнения.

Шрифт можно изменить в диалоговом окне, которое открывается командой *Правка – Настройки – Шрифт*. Установки шрифта сохраняются для последующей сессии.

Командное окно очищается клавишной командой *cls* или командой меню *Правка – Очистить командное окно*.

Программа сохраняет Журнал команд, окно которого открывается командой *Инструменты – Журнал команд*. Введенную ранее в Командное окно команду после выделения можно перетащить мышью в командную строку. Выделяется вся команда тройным

щелчком мыши.

Содержимое Журнала команд сохраняется при закрытии программы. Очищать Журнал команд командой *Правка – Очистить журнал команд* рекомендуется в начале очередной сессии.

Работа с данными. Программа *Scilab* оперирует следующими типами данных: целые числа (*integer*); числа с двойной точностью (*double*), представленные в форме с фиксированной или плавающей точкой; строки символов (*string*). Тип вводимых и выводимых данных определяется программой автоматически, если не задан явно.

Строки символов (текстовые константы) заключаются в одинарные кавычки – апострофы.

Программа *Scilab* поддерживает работу с комплексными числами. Комплексные числа представляются в форме $a+bi$, где $i = \sqrt{-1}$, и a и b – вещественные числа.

При вводе чисел (констант) следует учитывать, разделителем целой и дробной частей десятичного числа является точка. При записи числа в форме с плавающей точкой десятичный показатель степени отделяется от значащей части числа символами e или E без дополнительных символов и пробелов.

Переменные. Имя переменной представляет собой последовательность букв латинского алфавита и цифр, начинающуюся с буквы. Длина имени переменной не ограничена, но распознаются только первые 24 символа. Выбранное имя не должно совпадать с именами встроенных функций и процедур (программных модулей) и с именами системных переменных. В именах переменных различаются прописные и строчные буквы. В именах переменных не следует использовать символ пробела и другие специальные символы, кроме символа подчеркивания.

Если имя переменной при вычислении выражения не задано, то программа присваивает результату имя системной переменной *ans*, которую можно использовать далее как обычную переменную. Имена других системных переменных начинаются с символа %: $\%i$ – мнимая единица; $\%pi$ – число π ; $\%e$ – число e . Значения переменных, созданные во время сеанса (сессии) работы с программой *Scilab*, сохраняются до конца сессии. Они образуют Рабочее пространство, общее для всех задач.

Содержимое Рабочего пространства, кроме системных переменных и элементов библиотек, очищается командой *clear*.

Функции *Scilab*. В библиотеке *Scilab* имеется большое количество функций, в том числе математических. Имена функций записываются строчными буквами. Аргументы функций указываются в круглых

скобках. Аргументы тригонометрических функций задаются в радианах.

Для описания функции, задаваемой пользователем (функции пользователя), используется оператор *def*, в котором приводятся две текстовые строки. В первой строке задается заголовок функции, содержащий список выходных параметров, знак равенства, имя функции и список входных (*формальных*) параметров. Во второй текстовой строке задаются правила (алгоритм) вычисления выходных параметров функции (тело функции). При обращении к функции указываются *фактические* значения параметров в виде констант или выражений.

Описанную в Командном окне функцию пользователя можно использовать в течение сеанса работы с программой (сессии). Описание функции на внешнем носителе (на диске) не сохраняется.

Матрицы. Как и *Matlab*, программа *Scilab* ориентирована на обработку матриц. Любые данные в программе *Scilab* интерпретируются как матрицы. Нумерация элементов матриц начинается с единицы. Обращение к элементам матрицы выполняется с помощью переменных с индексами. Элементы матрицы вводятся в квадратных скобках построчно через пробелы. Элементы одной строки матрицы отделяются от другой строки символом ; (точка с запятой). Выводятся матрицы в привычной (табличной) форме, не заключенные в скобки.

Вектор-строка, элементы которой представляют собой арифметическую прогрессию, вводится, как и в *Matlab*: указывается первый элемент прогрессии, величина шага прогрессии, и конечное значение (значение последнего элемента прогрессии). В качестве разделителя используется двоеточие. Если величина шага не указывается, то она принимается равной единице.

Разрешенные операции с матрицами задаются с использованием обычных знаков арифметических операций. Вычисление обратной матрицы выполняется с помощью функции *inv*, вычисление определителя матрицы – с помощью функции *det*. Для операции транспонирования вектора или матрицы используется знак апострофа, например, A' .

Для выполнения поэлементных операций с матрицами перед знаком арифметической операции ставится символ . (точка). Конструкция $X = A.*B$ означает поэлементное умножение матриц. Естественно, при этом матрицы A и B должны иметь одинаковую размерность.

Матрица может выступать в качестве аргумента функции. В этом случае значение функции вычисляется от каждого элемента матрицы, и результат является матрицей той же размерности, что и исходная матрица. Например, функция *exp*(A) формирует матрицу, каждый элемент которой равен числу e в степени, равной соответствующему элементу матрицы A .

Программирование в Scilab. Программа *Scilab* позволяет создавать и сохранять программные модули, так называемые файлы-сценарии или Script-файлы. Программные модули в *Scilab* представляют собой текстовые файлы в формате *ASCII*, которые можно создавать и редактировать с помощью любого текстового редактора. В программу *Scilab* встроен текстовый редактор *SciNotes*.

При программировании в *Scilab* используются традиционные операторы языка программирования высокого уровня (присваивания, условный, цикла и др.), а также команды-операторы программы *Scilab*, выполняющие конкретные действия или решающие типовые задачи.

В *Scilab* отсутствует оператор безусловного перехода. Операторы *Scilab*, кроме оператора присваивания, начинаются одним из служебных слов (*if*, *while*, *switch*, *for* и др.) и заканчиваются словом *end*.

Script-файл сохраняется на диске с помощью команды *Файл – Сохранить как*, с расширением имени файла *.sce*. По умолчанию файл сохраняется в Текущем каталоге.

Обращение к Script-файлу (вызов) осуществляется из Командного окна или из другого программного модуля по его имени (с расширением имени) посредством команды *exec* (выполнить): *exec ('Primer_pr1.sce', -1)*. Если не указать параметр *-1*, то в Командное окно будет выведено содержимое программного файла (модуля).

Script-файлы по умолчанию не компилируются и выполняются в режиме интерпретации. В Script-файле отсутствует заголовок, в отличие от файл-функции.

Файл-функции. Функции, задаваемые пользователем, можно оформить и сохранить в виде особого вида файлов, которые называют файл-функциями. Описание файл-функции начинается строкой-заголовком и имеет вид:

```
function [CVых]=имя функции (CVх)
    операторы
endfunction
```

Здесь *CVх* – список входных (формальных) параметров; *CVых* – список выходных параметров. Элементы списков разделяются запятыми.

Группа *Операторы* определяет саму функцию (тело функции). Строки обычно заканчивают символом ; , чтобы запретить вывод значений в Командное окно при каждом обращении к функции.

Функция сохраняется в Текущем каталоге (папке) в виде файла с указанным в описании именем с расширением имени *sci* командой *Сохранить как*. При этом *имя файла* и *имя функции* должны совпадать.

Перед обращением к файл-функции следует загрузить ее файл с помощью функции-оператора *exec('file', -1)*, где *file* – имя функции с расширением имени *sci*. Файл-функция может использоваться многократно в любой сессии и в любом программном файле.

Рабочее пространство. Script-файлы не имеют входных и выходных параметров. Все переменные определяются внутри в результате выполнения программы, либо сформированы ранее, и их значения уже существуют в едином Рабочем пространстве.

Рабочее пространство образуется всеми используемыми переменными; оно является общим для всех (в рамках одного проекта, одной сессии) исполняемых Script-файлов и для Командного окна. Следовательно, при выполнении нескольких Script-файлов в рамках одной сессии имена переменных в них должны согласовываться, поскольку имя переменной является общим для всех исполняемых программ. Очищается Рабочее пространство командой *clear*.

Построение таблицы значений функции.

Оператор-функция *disp(список)* выводит значения элементов списка. Список при выводе просматривается *справа налево*. Элементом списка может быть выражение, значение которого выводится, и текстовая константа. При выводе вещественных чисел по умолчанию выводится восемь значащих цифр.

При необходимости вывода значений нескольких выражений на одной строке они разделяются запятыми и заключаются в квадратные скобки, например: *disp(['<выражение1> ', '<выражение2>'])*. Для вывода на отдельных строках используется точка с запятой между выражениями.

Используя оператор цикла (циклическую процедуру), можно с помощью *disp* организовать вывод таблицы значений функции.

Графическое представление данных. Программа *Scilab* имеет богатые возможности графического представления данных. Соответствующие функции *Scilab* используют либо массивы значений аргументов и функций, графики которых строятся, либо математическое описание этих функций.

При вычисленных заранее векторах значений аргумента X и значений функции $Y(X)$ для построения графика функции одной переменной в прямоугольной (декартовой) системе координат в *Scilab* служит функция *plot(X, Y, Xcap, Ycap, Caption)*. Здесь *Xcap, Ycap* – подписи осей, и *Caption* – заголовок графика. Эти параметры необязательны.

Размерность (длина) векторов X и Y должна быть одинаковой. Масштаб графика и сетка значений X и Y вдоль осей выбираются автоматически в соответствии с заданным диапазоном изменения аргумента и значениями функции. График строится в отдельном окне *Графическое окно 0*, с которым окном можно производить обычные манипуляции (масштабирование, перетаскивание). Каждое Графическое окно имеет свое меню и панель инструментов и является независимым объектом, который можно сохранить на диске в виде файла под своим именем.

Команда *plot* позволяет построить графики нескольких функций в одной системе координат (на одной плоскости). В общем случае обращение к *plot* выглядит так: *plot(X1, Y1, S1, X2, Y2, S2, ..., XN, YN, SN)*. Здесь $X1, X2, \dots, XN$ – векторы значений абсцисс; $Y1, Y2, \dots, YN$ – векторы ординат графиков. Каждая строка символов $S1, S2, \dots, SN$ содержит до трех символов, определяющих соответственно цвет линии (кривой) графика, тип маркера и тип линии.

Функция *fplot2d* строит график функции, заданной как функция пользователя по правилам *Scilab*.

Для построения графиков в трехмерном пространстве используются функции (операторы) *plot3d* и *plot3d1*. В качестве параметров этих функций задается прямоугольная сетка координат X и Y и матрица

значений $Z(X, Y)$. Здесь X и Y – векторы-столбцы значений абсцисс и ординат. Первая функция строит одноцветную поверхность, вторая – строит многоцветную поверхность.

Решение математических задач. Ряд типовых математических задач в *Scilab*, как и в *Matlab*, решается с помощью встроенных функций. Например, функция *fsolve* решает отдельное уравнение (находит корень функции), и применяется также для решения системы уравнений. Все корни полинома, включая комплексные, вычисляются с помощью функции *roots*. Предварительно полином формируется по коэффициентам посредством функции *poly*. Системы линейных алгебраических уравнений, представленные в матричной форме, решаются применением матричных операций вычисления обратной матрицы и умножения матриц.

Имеются встроенные функции вычисления значений определенных интегралов разными методами. Производные от функций, в том числе частные производные, вычисляются посредством встроенной функции *numdiff*.

Для поиска минимума целевой функции (критерия оптимальности), в том числе функции многих переменных, применяется функция *optim*. Предварительно с помощью *numdiff* задается алгоритм вычисления частных производных целевой функции.

Решение задачи Коши для системы дифференциальных уравнений, представленных в нормальной форме, выполняется встроенной функцией *ode*, в которой предусмотрен выбор численного метода решения.

Библиотека функций программы *Scilab* чрезвычайно обширна. Имеется возможность постоянного расширения библиотеки за счет новых функций, в том числе разработанных пользователями, написанных на языках программирования *C* и *Фортран* и откомпилированных.

Следует отметить - на данный момент в программе *Scilab* недостаточно развиты средства символьной математики. В этом она проигрывает программе *Matlab* и другим аналогичным программам [4].

В составе *Scilab* имеются средства преобразования текста программ из *Matlab* в *Scilab*.

Пакет моделирования динамических систем *Xcos* является расширением *Scilab* и представляет собой интерактивный программный комплекс, предназначенный для математического моделирования во временной и частотной областях линейных и нелинейных непрерывных и дискретных динамических систем и устройств, представленных функциональными блок-схемами. Пакет программ *Xcos* во многом аналогичен программе *Simulink*, входящей в состав программы *Matlab*. ■

Библиографический список

1. Алексеев Е.Р., Чеснокова О.В., Рудченко Е.А. *Scilab: Решение инженерных и математических задач*. – М.: ALT Linux; БИНОМ, 2008.
2. Конев Ф.Б. *Информационные технологии: Программа SciLab / Методические указания к лабораторному практикуму*. – М.: Изд-во МГОУ, 2012.
3. Конев Ф.Б., Куприянова Г.И. *Свободное программное обеспечение в учебном процессе подготовки бакалавров и специалистов // Вестник Московского государственного открытого университета. Серия «Общественно-политические и гуманитарные науки»*. 2012. №3(9).
4. Конев Ф.Б. *Информатика: Программа Matlab / Методические указания к лабораторному практикуму*. – М.: Изд-во МГОУ, 2011.

НАСЛЕДОВАНИЕ ПРИЗНАКА ДИАМЕТР ЦВЕТКОВ В СЕЛЕКЦИОННОЙ РАБОТЕ С ПЕТУНИЕЙ ГИБРИДНОЙ (PETUNIA X HYBRIDA) В ЗАВИСИМОСТИ ОТ КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ

Елена Анатольевна КОЗЛОВА

ассистент кафедры декоративного садоводства
РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева

Александр Викторович ИСАЧКИН

доктор сельскохозяйственных наук, профессор
заведующий кафедры декоративного садоводства
РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева

Ольга Евгеньевна ХАНБАБАЕВА

кандидат сельскохозяйственных наук, доцент
РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева

Петуния гибридная (*Petunia x hybrida*) является одной из ведущих однолетних декоративных травянистых культур в промышленном цветоводстве и озеленении [1,3,4]. К сожалению, в РФ селекционная работа с петунией практически не ведется. Это связано с тем, что развитию данного направления препятствует не только отсутствие коллекционного и селекционного материала, но и современных технологий в селекции и семеноводстве этой культуры [2,3,5].

Петуния гибридная, или садовая, *Petunia hybrid Hort.* (*P. x hybrid Vilm.*) относится к семейству пасленовые (*Solanaceae*). Этот вид был получен в результате скрещивания петунии пазушной (*P. Axillaris (Lam.) B. S. P.*) и петунии фиолетовой (*P. Violacea Lindl.*). Родина – тропические регионы Южной Америки.

Благодаря своему гибриднему происхождению, петуния отличается уникальной приспособляемостью. Её выращивают в тропиках и на севере, на любых почвах, на солнце и при небольшом затенении. Петуния неприхотлива, отзывчива на подкормки комплексных минеральных удобрений. Характеризуется несложной агротехникой выращивания, засухоустойчивостью. Взрослые растения переносят большие перепады температур и цветут вплоть до заморозков.

Петуния гибридная – многолетнее растение, используемое в культуре как однолетник. Стебель растения сильноветвистый, не одревесневающий,

со множеством побегов первого, второго и третьего порядка; прямостоячий, стелющийся или свисающий (ампельный), длиной 20-75 см.

Листья сидячие или на коротких черешках, цельные, различной величины и формы, расположены в очередном порядке. Стебли и листья со специфическим запахом, опушены простыми и железистыми волосками. Корневая система неглубокая, стержневая, ветвистая, растение хорошо образует придаточные корни из нижней части стебля (*Pageys Blumengartherei, 1960*).

Цветки одиночные, на прочных коротких цветоножках, расположены в пазухах листьев. Количество цветков на растении может быть очень большим. Цветок состоит из околоцветника, пестика с воронковидным рыльцем на тонком столбике и пяти свободных тычинок, пыльники которых расположены на одном уровне, немного ниже рыльца пестика (*Петренко, 1983*).

Околоцветник двойной, пятичленный, с воронковидным правильным сростнолепестным венчиком. Диаметр цветков от 5 до 12 см. Венчик складчатый, у многих сортов – бархатистый. Край лепестков может быть ровным, волнистым либо гофрированным. Цветки чаще немахровые, но могут быть и махровыми.

Бутоны петунии развиваются около 7 суток, каждый цветок открыт около 5 суток. Семена созревают примерно через 4 недели после опыления. В условиях центральных районов нечерноземной зоны

в отдельные годы петуния может давать самосев. После полного созревания семян им требуется 3-4 месяца до созревания при комнатной температуре. Всхожесть семена сохраняют 3-4 года. (Петренко, 1983).

Махровые формы семян завязывать не могут, поскольку махровость петунии обусловлена превращением завязи в лепестки. Тычинки при этом развиты нормально, и их бывает больше, чем в немахровом цветке. Махровость растений передается при опылении немахровых растений пыльцой махровых, при этом махровость в образце составляет лишь 30-45% (в настоящее время в продаже можно встретить гибриды с махровостью, близкой к 100%).

Петуния - перекрестноопыляющееся растение, чему способствует протерогония, т.е. созревание пестиков раньше тычинок. Однако в отдельных случаях у нее возможно самоопыление. У некоторых растений отмечается самонесовместимость, и цитоплазматическая мужская и женская стерильность, которые используют при получении гетерозисных гибридов F1 (Harten A.M., 1985; Дрягина И.В., Кудрявец Д.Б., 1986).

Основной метод селекционной работы с петунией - инбридинг. Инбридинг является основой для получения исходных линий петунии гибридной.

Как метод селекции перекрестноопыляющихся культур инбридинг впервые был использован в работе с кукурузой Шеллом (Shull G.H., 1910), а затем Истом и Джонсом (East E.M., Jones D.F., 1919), которые дали теоретическое обоснование закономерностей, обнаруживаемых при использовании этого метода.

Начало селекционной работы с петуниями относят к первой половине XIX века. Первый сорт был выделен и описан в 1839 году и получил название петуния ленточная (*P. vittata*). А вскоре был получен сорт с белой каймой по краю лепестков, как у гибрида F1 «Пикоти» («Picotee»). В 1855 году были отмечены в частных садах первые махровые петунии, а предположительно в 1881 году появились и крупноцветковые. К началу XX века Е. Venary выпустил первые чистые по окраскам сорта петуний.

Параллельно селекционеры стремились расширить цветовую гамму петунии. До 1920 года уже были белая, разных оттенков розовая, лососевая, пурпурная и темно-красная окраски. Уже позднее были выделены ярко-красная с ярким жилками и светло-желтая окраски цветков [6].

На данный момент более десяти крупных селекционных компаний в Западной и Восточной Европе, Америке и Японии реализуют свои селекционные программы на петунии. Ежегодно они выпускают каталоги, в которых представляют свою продукцию. И ежегодно сортимент обновляется - появляются новые гибридные серии. Селекционные работы ведутся очень интенсивно.

У растений-перекрестников, склонных к самоопылению, инбредные линии получают в процессе принудительного самоопыления через шесть и

более поколений. Растения первого поколения S1 резко отличаются друг от друга, так как в результате самоопыления происходит расщепление признаков родителей, гетерозиготных по наибольшему числу признаков. Во втором поколении S2 внутри каждого потомства проявляется большая выравненность по признакам, и теперь можно говорить о начале формирования линий. Для поколения S3 характерна недостаточная выравненность растений внутри каждой линии. В этом поколении формируется большое число линий, различающихся по ряду признаков. Эффект инбридинга еще сильнее проявляется в снижении высоты стебля, уменьшении продуктивности, отчетливой дегенерации и т. д. Некоторые линии из-за ослабленности должны быть выбракованы.

После 6-8 поколений самоопыления и отбора отрицательное влияние инбридинга приостанавливается, линии очень выравнены по большинству признаков (около 96 % гомозиготности). Однако от исходного материала они отличаются низкорослостью, меньшим числом листьев, низкой урожайностью, т. е. это совершенно иные, измененные растения [10].

Процесс создания инбредных линий путем самоопыления удобен для видов, дающих при самоопылении относительно достаточное количество семян [7].

Целью данного исследования является изучение доли влияния факторов «садовая группа» и «генотип сорта петунии» на признак «диаметр цветка» в популяций петунии гибридной, полученной способом гейтеногамного опыления бутонов.

Задачи исследований:

- изучить влияние климатических условий (температура воздуха и осадки) на изменение признаков в популяции петунии гибридной, относящихся к трем разным садовым группам;
- установить доли влияния факторов «садовая группа» и «генотип сорта» на признак «диаметр цветка».

Изучаемые признаки у декоративных растений могут проявляться не одинаково. Причина в том, что первоначальные условия выращивания у большинства из них были различными.

В селекции растений понятие «признак» употребляют для того, чтобы показать объективные различия между сортами. Так, отличительными являются признаки окраски цветка (красная или белая), высота стебля (высокий или низкий), устойчивость к болезням (устойчив или неустойчив), урожайность (высокоурожайная или низкоурожайная) и так далее. Формирование каждого признака - это закономерный результат действия факторов внешней среды, которые всегда варьируют и модифицируют сам признак [8, 10].

Условия проведения исследований.

Результаты анализа погодных условий в годы исследований (данные метеостанции имени В.А. Михельсона) позволяют сделать следующие выводы. Наиболее неблагоприятным для роста и разви-

тия петунии гибридной был вегетационный период 2012 года, когда на фоне относительно не высокой температуры воздуха выпало максимальное количество осадков. 2011 и 2013 года были более благоприятным для роста и развития данной культуры. Петуния растение теплолюбивое и высокая температура воздуха хорошо сказывается на её росте и массовом цветении. В 2012 году рост и цветение растений петунии было немного замедлено, массовое цветение наблюдали позже на 10-15 дней у всех изучаемых популяций. Объясняется это тем, что средняя температура воздуха в летний период была на несколько градусов ниже по сравнению с 2011 и

и сорта петунии, которые относятся к разным садовым группам: группа многоцветковые: «Баскин роббинс», «Стелларис», F1 «Снежный шар», F1 «Беренника», смесь окрасок «Петуния многоцветковая», F1 Andrea; группа флорибунда: F1 «Mambo violet», F1 «Mambo purple»; группа крупноцветковые: гибриды F1 «Фриллитуния бургунди», F1 Daddy, F1 Picotee.

Методика проведения исследований.

Размножение популяций проводили способом гейтеногамного опыления окрашенных бутонов: не раскрывшийся венчик цветка надрезали или удаляли целиком, после чего пинцетом извлекали тычинки, которые удаляли. Затем проводили гейтеногамное опыление пылью цветка с опыляемого растения, после чего изолировали и маркировали опыленный бутон [8, 9].

Доли влияния факторов «садовая группа» и «генотип сорта» на признак «диаметр цветка» у изучаемых популяций устанавливали с помощью двухфакторного иерархического дисперсионного анализа.

Результаты исследований.

В 2011-2013 годах на территории ФГБОУ ВПО РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева в условиях открытого грунта у 10 учетных растений каждой популяции петунии был измерен такой показатель, как диаметр цветка. На основании этих данных был сделан иерархический дисперсионный анализ для того, чтобы установить какое влияние оказывают факторы «садовая группа» и «генотип сорта» на этот признак. Или, помимо этих факторов, на признак «диаметр цветка» могут повлиять и другие, случайные факторы: качество семян, климатические и почвенные условия (табл. 1, 2, 3).

По результатам двухфакторного иерархического дисперсионного анализа (табл. 1,2,3) можно сделать вывод о том, что фактор «садовая группа» не оказывал никакого влияния на диаметр цветков у изучаемых популяций петунии гибридной, так как вычисленные критерии Фишера меньше, чем стандартные значения - $F < F_{05}$. Фактор «генотип сорта» в течение трех изучаемых периодов (2011-2013 гг.) оказывал влияние на этот признак - $F > F_{05}$.

По результатам трехлетних наблюдений были составлены диаграммы долей влияния каждого фактора на признак диаметр цветков (рис. 3).

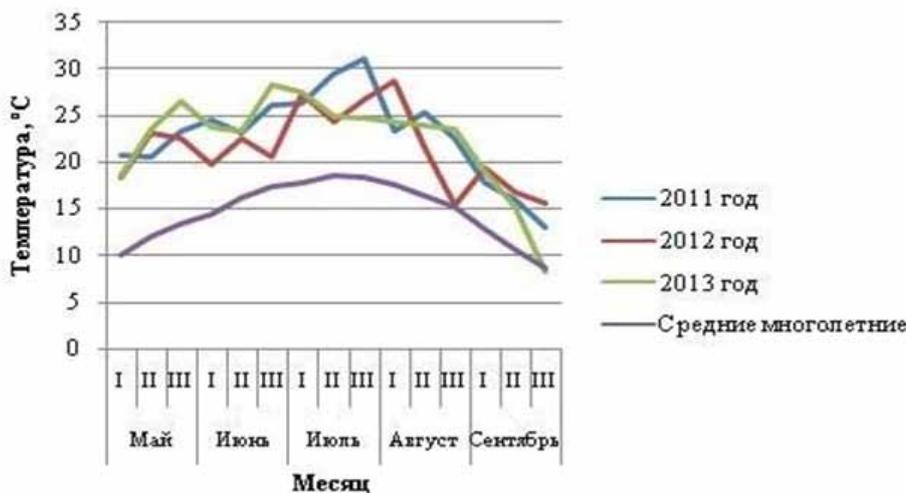


Рисунок 1. График температур 2011-2013 гг.

и 2013 годами и среднемноголетней (рис. 1).

По осадкам самым неблагоприятным вегетационным периодом был 2012 год. Большое количество осадков негативно сказалось на внешнем виде изучаемых растений. Наиболее отчетливо это проявилось у популяций группы крупноцветковые и флорибунда. Большая часть цветков была повреждена осадками, что в свою очередь привело к частичной потере декоративности. Наибольшее количество осадков выпало в I и II декадах июня месяца, во II декаде июля и во II декаде августа (52 мм, 43 мм, 44 мм

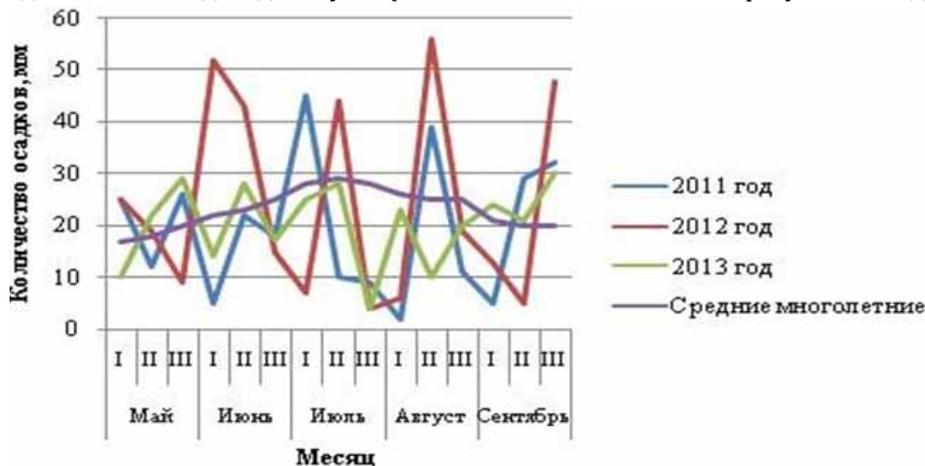


Рисунок 2. График осадков 2011-2013 гг.

и 56 мм соответственно) (рис. 2).

Объекты исследований. Исходным материалом исследований послужили различные гибриды

Таблица 1. Результаты двухфакторного иерархического дисперсионного анализа данных о влиянии факторов «садовая группа» и «генотип сорта» на диаметр цветка петунии, 2011 г

Источник вариации	SS	df	ms	σ^2	F	F ₀₅	p ⁱⁿ %	HCP ₀₅
Общая	52,97	109		0,56			100	
Садовая группа (A)	5,77	2	2,88	0	0,59	4,46	0	
Генотип сорта (B)	39,12	8	4,89	0,48	59,95	1,94	86	0,32
Случайная	8,08	99	0,08	0,08			14	

Таблица 2. Результаты двухфакторного иерархического дисперсионного анализа данных о влиянии факторов «садовая группа» и «генотип сорта» на диаметр цветка петунии, 2012 г.

Источник вариации	SS	df	ms	σ^2	F	F ₀₅	p ⁱⁿ %	HCP ₀₅
Общая	55,62	109		0,55			100	
Садовая группа (A)	10,72	2	5,36	0	1,02	4,46	0	
Генотип сорта (B)	41,95	8	5,24	0,52	176,04	1,94	95	0,20
Случайная	2,95	99	0,02	0,03			5	

Таблица 3. Результаты двухфакторного иерархического дисперсионного анализа данных о влиянии факторов «садовая группа» и «генотип сорта» на диаметр цветка петунии, 2013 г.

Источник вариации	SS	df	ms	σ^2	F	F ₀₅	p ⁱⁿ %	HCP ₀₅
Общая	64,41	109		0,76			100	
Садовая группа (A)	0,14	2	0,07	0,00	0,01	4,46	0	
Генотип сорта (B)	50,42	8	6,30	0,62	45,02	1,94	81	0,43
Случайная	13,86	99	0,14	0,14			19	

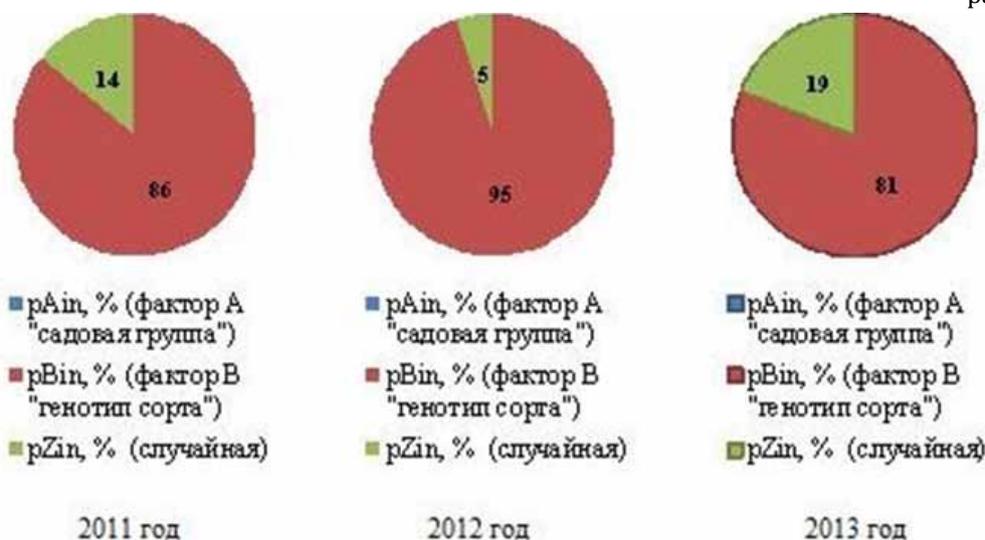


Рисунок 3. Диаграммы долей влияния факторов

На диаграммах видно, что влияние фактора «генотип сорта» на признак «диаметр цветка» было практически максимальным. В 2012 году это вли-

яние было наибольшим и составило 95%. В 2011 году и 2013 году эти показатели практически одинаковые – 86% и 81% соответственно. Ранее мы установили, что фактор «садовая группа» на признак «диаметр цветка» не влияет и составляет 0%.

Выводы

Было изучено влияние климатических условий на изменение размера цветка в популяциях петунии гибридной, относящихся к трем разным группам. Следует отметить, что популяции из группы многоцветковых менее всего подвержены влиянию внешних факторов; они способны сохранять свою декоративность при изменяющихся условиях среды (выпадении большого количества осадков). Популяции из группы крупноцветковых и флорибунда подвержены частичной потери декоративности, причем у группы крупноцветковых это проявляется в большей степени.

По данным иерархического дисперсионного анализа можно говорить о том, что на признак «диаметр цветка» большее влияние оказывает фактор «генотип сорта», тогда как фактор «садовая группа» влияния не оказывает. Мы можем заключить, что сортовые признаки у растений петунии сохраняются вне зависимости от условий выращивания, качества посевного материала. ■

1. Дрягина И.В., Кудрявец Д.Б. Селекция и семеноводство цветочных культур. М.: Агропромиздат, 1986. 256 с.
2. Горбаченков М.В. Применение ретардантов в селекции и семеноводстве Петунии гибридной (*Petunia hybrid*) и Циннии изящной (*Zinnia elegans*). Диссертация. Москва 2005.
3. Колесникова Е.Г. Коллекция летников в лаборатории цветоводства ВНИИСОК: некоторые итоги работы за 1986-1996 года // Сб. научн. тр./Всерос. НИИ селекции и семеноводства овощных культур. 1998. Вып. 35. С. 253-258.
4. Колесникова Е.Г., Горбаченков М.В. «Петуния, сурфиния, калибрахоа». – М.: Издательский Дом МСП, 2004. 64с.
5. Крючков А.В. Использование гаметофитной самонесовместимости в селекции гибридов F1 растений. Доклады ТСХА. Выпуск 277, Москва, 2005.
6. Кудрявец Д.Б. «Петунии: история и современность» // «В мире растений» - 2004 г. - № 4.
7. Прохоров И.А., Крючков А.В., Комиссаров В.А. Селекция и семеноводство овощных культур. М.: Колос, 1981. – 447 с.
8. Тимофеев Н.Н., Волкова А.А., Чижов С.Т. Селекция и семеноводство овощных культур. М., Сельхозгиз, 1960. 480 с.
9. Ханбабаева О.Е. Гаметофитная самонесовместимость в селекции львиного зева (*Antirrhinum majus* L.): монография/ О.Е. Ханбабаева. М.: Изд-во РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева, 2011. 143 с.
10. Slavko Borojevic. Principi I metodi oplemenjivanja bilja. Novi Sad, 1981.

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу www.naupers.ru Или же обращайтесь к нам по электронной почте post@naupers.ru

С уважением, редакция журнала “Научная перспектива”.

Издательство «Инфинити».

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 750 экз.

Цена свободная.